

UNIVERSIDAD NACIONAL DE SAN ANTONIO ABAD DEL CUSCO

FACULTAD DE ECONOMÍA

ESCUELA PROFESIONAL DE ECONOMÍA



TESIS

**“POBREZA MONETARIA Y LA MIGRACIÓN DE LOS JOVENES CASO DE
LOS DISTRITOS DE SICUANI - CANCHIS Y CCAPI - PARURO, 2022”**

PRESENTADO POR:

Br. Ronald Pumahualcca Huarcaya

Br. Alexander Edu Macedo Paucar

**PARA OPTAR AL TÍTULO PROFESIONAL
DE ECONOMISTA**

ASESORA:

Mgt. Ana María Villafuerte Pezo

Cusco – Perú

2023

INFORME DE ORIGINALIDAD

(Aprobado por Resolución Nro. CÚ-303-2020-UNSAAC)

El que suscribe, Asesor del trabajo de investigación/tesis titulada: "Pobreza monetaria y la migración de los jóvenes caso de las distritos de Sicuani - Cusco y Ccapí - Paruro, 2022"

presentado por: Br. Ronald Pumahuacá Huaracaya con DNI Nro.: 70822631

presentado por: Br. Alexander Edu. Macedo Paucar con DNI Nro.: 75925324

para optar el título profesional/grado académico de Economista

Informo que el trabajo de investigación ha sido sometido a revisión por 3 veces, mediante el Software Antiplagio, conforme al Art. 6° del **Reglamento para Uso de Sistema Antiplagio de la UNSAAC** y de la evaluación de originalidad se tiene un porcentaje de 9%.

Evaluación y acciones del reporte de coincidencia para trabajos de investigación conducentes a grado académico o título profesional, tesis

Porcentaje	Evaluación y Acciones	Marque con una (X)
Del 1 al 10%	No se considera plagio.	X
Del 11 al 30 %	Devolver al usuario para las correcciones.	
Mayor a 31%	El responsable de la revisión del documento emite un informe al inmediato jerárquico, quien a su vez eleva el informe a la autoridad académica para que tome las acciones correspondientes. Sin perjuicio de las sanciones administrativas que correspondan de acuerdo a Ley.	

Por tanto, en mi condición de asesor, firmo el presente informe en señal de conformidad y adjunto la primera página del reporte del Sistema Antiplagio.

Cusco, 27 de Noviembre de 2023



Firma

Post firma Mg. Ana María Villaverde Pezo

Nro. de DNI 23873145

ORCID del Asesor 0000-0001-6951-7065

Se adjunta:

1. Reporte generado por el Sistema Antiplagio.
2. Enlace del Reporte Generado por el Sistema Antiplagio: oid: 27259:288983904

NOMBRE DEL TRABAJO

Tesis Pobreza Monetaria y la Migración de los Jóvenes. Caso de los distritos de Sicuani-Canchis y Cc

AUTOR

Ronald Pumahualcca y Alexander

RECUENTO DE PALABRAS

27124 Words

RECUENTO DE CARACTERES

143105 Characters

RECUENTO DE PÁGINAS

150 Pages

TAMAÑO DEL ARCHIVO

6.0MB

FECHA DE ENTREGA

Nov 23, 2023 6:49 PM GMT-5

FECHA DEL INFORME

Nov 23, 2023 6:51 PM GMT-5

● 9% de similitud general

El total combinado de todas las coincidencias, incluidas las fuentes superpuestas, para cada base de datos

- 2% Base de datos de publicaciones
- Base de datos de contenido publicado de Crossref
- 9% Base de datos de trabajos entregados

● Excluir del Reporte de Similitud

- Base de datos de Internet
- Base de datos de Crossref
- Material bibliográfico
- Material citado
- Coincidencia baja (menos de 8 palabras)

PRESENTACION

Señor Decano de la Facultad de Economía de la Universidad Nacional de San Antonio Abad del Cusco y señores miembros del jurado.

Con el objetivo de alcanzar el grado de Economistas y en cumplimiento del reglamento de grados y títulos vigente, se pone a vuestra disposición la tesis intitulada.

Pobreza Monetaria y la Migración de los Jóvenes. Caso de los distritos de Sicuani-Canchis y Ccapi-Paruro, 2022.

Tesis que fue elaborada mediante la aplicación de conocimientos adquiridos y experiencias vividas, a fin de conocer la influencia de la pobreza monetaria de las familias en el proceso migratorio de los jóvenes de sectores rurales, tomando como referencia a los distritos de Ccapi-Paruro y Sicuani-Canchis. Así mismo, aportar conocimientos de la realidad de los sectores rurales en materia de migración de jóvenes y pobreza monetaria, y generar evidencia empírica para las futuras investigaciones.

DEDICATORIA

Tukuy sonqoymanta mantaypaq
taytaypaq Virginia Huarcaya Huamán -
Raymundo Pumahualcca Inquel ancha
yanapayñinkumanta sapanka p'unchay
kausayñiypi. Hinallataq wayqe-
panaykunapaq yachayñinkuwan
yuyaychawasqankumanta.

Ronald Pumahualcca Huarcaya

Con mucho aprecio para mis padres
Wilbert Macedo Zavala y Paulina Paucar
Ccopa, que son una inspiración en mi vida,
a mis hermanas; Deysi por apoyarme en
cada momento y Sandrita por todo ese amor
y aliento que me brinda cada día y en
especial para mi abuelita Valentina que
siempre cuida y guía mi camino.

Alexander Edu Macedo Paucar

AGRADECIMIENTO

A nuestras familias por su confianza y apoyo incondicional durante todo el proceso de formación profesional y de esta investigación.

A los docentes de la Facultad de Economía por todos los conocimientos, experiencias y consejos impartidos durante la etapa universitaria.

A nuestra asesora Mgt. Ana Maria Villafuerte Pezo por la voluntad y apoyo durante todo el proceso que conlleva la presente investigación.

Al Mgt. Wilbert Castillo Mamani por todas sus recomendaciones brindadas, y por último, a todos nuestros compañeros y amigos (Gilbert, Roberto, Yohan y Franco) por las experiencias y alegrías que compartimos.

Gracias.

ÍNDICE GENERAL

PRESENTACION.....	i
DEDICATORIA	ii
AGRADECIMIENTO	iii
ÍNDICE GENERAL	iv
ÍNDICE DE FIGURAS.....	ix
INDICE DE TABLAS	xii
RESUMEN	xiii
ABSTRACT.....	xiv
INTRODUCCIÓN	xv
CAPITULO I: PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA	1
1.1. Situación problemática	1
1.2. Formulación del problema.....	4
1.2.1. Problema General.....	4
1.2.2. Problemas Específicos	4
1.3. Justificación de la investigación.....	4
1.3.1. Justificación teórica	4
1.3.2. Justificación Práctica	5
1.3.3. Justificación social	5
1.3.4. Justificación Personal.....	5
1.4. Objetivos de la investigación	6

1.4.1. Objetivos generales	6
1.4.2. Objetivos específicos	6
CAPITULO II: MARCO TEÓRICO	7
2.1. Bases Teóricas	7
2.1.1. Enfoque Macro y Micro	10
2.1.1.1. Enfoque Macro.....	10
2.1.1.2. Enfoque Micro	11
2.1.2. Teorías de la Migración	12
2.1.2.1. Teoría Neoclásica.....	12
2.1.2.2. La Nueva Economía de la Migración Laboral.....	15
2.1.2.3. Causalidad Acumulada	17
2.1.2.4. Teoría de los factores ‘Push-Pull’	18
2.1.3. Balance de la Pobreza	20
2.1.3.1. La medición de la pobreza	20
2.1.3.2. Aspiraciones de los pobres.....	24
2.1.3.3. Vulnerabilidad de los pobres	25
2.1.4. Enfoques de la Pobreza	27
2.1.4.1. Activo de los Pobres	27
2.1.4.2. Enfoque de las Capacidades de Sen.....	27
2.1.4.3. Enfoque de oportunidades de los pobres	28
2.1.4.4. Enfoque de los nuevos pobres o pobres recientes.....	29

2.1.4.5. Pobreza Multidimensional	30
2.2. Marco Conceptual	32
2.3. Antecedentes Empíricos De La Investigación.....	36
2.3.1. Antecedente Internacional	36
2.3.2. Antecedentes Nacionales	39
2.3.3. Antecedente Regional	40
CAPITULO III: HIPOTESIS Y VARIABLES	42
3.1. Hipótesis	42
3.1.1. Hipótesis general.....	42
3.1.2. Hipótesis específicas	42
3.2. Variables e Indicadores	42
3.2.1. Identificación de variables	42
3.3. Operacionalización De Variables	43
CAPITULO IV: DISEÑO METODOLÓGICO.....	44
4.1. Ámbito de estudio	44
4.1.1. Localización Geográfica y Política Sicuani - Ccapi	44
4.1.2. Población Sicuani - Ccapi.....	46
4.1.3. Programas sociales Sicuani - Ccapi	47
4.1.4. Instituciones Secundarias Sicuani - Ccapi	47
4.2. Tipo y nivel de investigación	48
4.3. Diseño de Investigación	49

4.4. Enfoque de investigación	49
4.5. Método de Investigación	50
4.6. Unidad de Análisis	50
4.7. Población de Estudio	51
4.8. Tamaño de Muestra	51
4.9. Técnicas de recolección de datos	53
4.10. Técnicas del análisis e interpretación de la información.....	54
4.11. Técnicas para demostrar la verdad o falsedad de las hipótesis planteadas.....	54
CAPITULO V: ANÁLISIS E INTERPRETACIÓN DE RESULTADOS.....	55
5.1. Descripción de la Pobreza Monetaria y Migración de Jóvenes en el Perú y la Región del Cusco	55
5.1.1. Pobreza Monetaria	55
5.1.2. Migración interna de jóvenes.....	59
5.2. Análisis Descriptivo de Resultados de la Encuesta.....	62
5.2.1. Datos Generales	63
5.2.2. Antecedentes Socioeconómicos.....	65
5.2.3. Ingreso Familiar	75
5.2.4. Gasto Familiar.....	85
5.2.5. Educación.....	89
5.2.6. Inserción laboral.....	95
5.2.7. Estadísticos Descriptivos	101
5.2.7.1. Datos Generales	101

5.2.7.2. Pobreza Monetaria	102
5.2.7.3. Migración Interna de Jóvenes	104
5.3. Modelo Econométrico	107
5.3.1. Especificación del modelo econométrico	108
5.3.2. Descripción de los datos	109
5.3.3. Resultados econométricos.....	109
5.3.4. Evaluación de bondad de ajuste del modelo econométrico	121
5.3.4.1. Curva ROC.....	123
5.3.5. Evaluación de predicciones del modelo econométrico	126
CAPITULO VI: Discusión de resultados	127
CONCLUSIONES	131
RECOMENDACIONES.....	133
BIBLIOGRAFÍA	134
ANEXOS	140

ÍNDICE DE FIGURAS

Figura 1 Medición de la Pobreza Monetaria, 2021	23
Figura 2 Mapa Político de la Provincia de Canchis.....	44
Figura 3 Mapa Político de la Provincia de Paruro	45
Figura 4 Población Censada de los Distritos de Ccapi y Sicuani, 2017	46
Figura 5 Evolución de la Pobreza Monetaria Nacional, 2007-2022.....	56
Figura 6 Evolución de la Pobreza Monetaria Extrema Nacional, 2013-2022 (%)	57
Figura 7 Evolución de la Pobreza Monetaria Regional, 2007-2022.....	58
Figura 8 Evolución de la Pobreza Monetaria Extrema Regional, 2013-2022	59
Figura 9 Evolución de la Migración Interna a Nivel Nacional, 1940-2017	60
Figura 10 Evolución de la Migración Interna Regional, 1940-2017	61
Figura 11 Histórico de Proceso de Población Urbana y Rural en el Departamento de Cusco, 1981- 1993-2007-2017.....	62
Figura 12 Porcentaje de la Población Encuestada Según Edad	63
Figura 13 Porcentaje de la Población Encuestada Según Sexo	64
Figura 14 Porcentaje de la Población Encuestada Según Distrito	64
Figura 15 Situación Económica (%).....	65
Figura 16 Situación Económica por Distrito (%)	66
Figura 17 Número de Integrantes (%)	67
Figura 18 Nivel Educativo del Padre (%).....	68
Figura 19 Nivel Educativo de la Madre (%).....	69

Figura 20 Principal Soporte de la Familia (%)	70
Figura 21 Ocupación del Jefe de la Familia (%)	71
Figura 22 Ocupación del Jefe de la Familia por Distrito (%).....	72
Figura 23 Beneficiarios de Algún Programa Social (%)	73
Figura 24 Beneficiarios de Algún Programa Social por Distrito (%).....	74
Figura 25 Familias Beneficiarias de Programas Sociales (%).....	75
Figura 26 Ingreso Promedio Familiar-Mensual (%).....	76
Figura 27 Ingreso Promedio Familiar - Mensual por Distrito (%)	77
Figura 28 Suficiencia de Ingreso Familiar Mensual (%).....	78
Figura 29 Suficiencia del Ingreso Familiar Mensual por Distrito (%)	79
Figura 30 Migración de Jóvenes por Ingresos Adicionales (%).....	80
Figura 31 Migración de Jóvenes por Ingresos Adicionales por Distrito (%)	81
Figura 32 Continuidad de Estudio Superior con Ingresos Actuales (%)	82
Figura 33 Continuidad de Estudio Superior con Ingresos Actuales por Distrito (%).....	83
Figura 34 Condición de Ingresos Bajos y la Influencia en el Propósito de Migrar (%).....	84
Figura 35 Condición de Ingresos Bajos y la Influencia en el Propósito de Migrar por Distrito (%).....	85
Figura 36 Suficiencia de Ingresos Actuales para los Gastos de la Familia (%)	86
Figura 37 Necesidad de Migrar para Ayudar a Cubrir los Gastos de la Familia (%).....	87
Figura 38 Principal Motivo para Migrar (%).....	87
Figura 39 Principal Motivo para Migrar por Distrito (%)	88
Figura 40 Posibilidad de Continuar los Estudios Superiores (%).....	89

Figura 41 Posibilidad de Continuar los Estudios Superiores por Distrito (%).....	90
Figura 42 Aspiraciones de Continuar con los Estudios Superiores (%).....	91
Figura 43 Conocimiento de Becas para Continuar con los Estudios Superiores (%).....	92
Figura 44 Aspiraciones de Acceder a las Becas Educativas (%).....	93
Figura 45 Tipo de Educación Superior que Aspira (%).....	93
Figura 46 Tipo de Educación Superior que Aspira por Distrito (%).....	94
Figura 47 Lugar de Preferencia para Estudiar (%).....	95
Figura 48 Oportunidad Laboral (%).....	96
Figura 49 Oportunidad Laboral de los Distritos (%).....	97
Figura 50 Necesidad de Migrar por una Oportunidad de Trabajo (%).....	98
Figura 51 Necesidad de Migrar por una Oportunidad de Trabajo por Distrito (%).....	99
Figura 52 Motivo Principal de Migrar si es por Oportunidad Laboral (%).....	100
Figura 53 Motivo Principal de Migrar si es por Oportunidad Laboral por Distrito (%).....	101
Figura 54 Curva ROC General.....	124
Figura 55 Curva ROC por Distrito.....	125

INDICE DE TABLAS

Tabla 1 Programas Sociales de los Distritos Ccapi y Sicuani, 2022	47
Tabla 2 Número de Instituciones Secundarias de los Distritos de Ccapi y Sicuani, 2022	48
Tabla 3 Población de Estudio de la Investigación	51
Tabla 4 Tamaño de Muestra de la Investigación	52
Tabla 5 Estadísticos Descriptivos de las Características de los Jóvenes	101
Tabla 6 Estadísticos Descriptivos de Antecedentes Socioeconómicos.....	102
Tabla 7 Estadísticos Descriptivos de Ingreso Familiar.....	103
Tabla 8 Estadísticos Descriptivos de Gasto Familiar.....	104
Tabla 9 Estadístico Descriptivo del Principal Motivo para Migrar	104
Tabla 10 Estadísticos Descriptivos de Educación.....	105
Tabla 11 Estadísticos Descriptivos de Inserción Laboral	106
Tabla 12 Definición de Variables	109
Tabla 13 Modelo Econométrico General	110
Tabla 14 Efectos Marginales del Modelo Econométrico General	112
Tabla 15 Modelo Econométrico para el distrito de Ccapi	114
Tabla 16 Efectos Marginales del Modelo Econométrico para el Distrito de Ccapi.....	116
Tabla 17 Modelo Econométrico para el distrito de Sicuani.....	118
Tabla 18 Efectos Marginales del Modelo Econométrico para el Distrito de Sicuani	120
Tabla 19 Evaluación de Bondad de Ajuste del Modelo General	122
Tabla 20 Evaluación de Bondad de Ajuste del Modelo por Distrito	123
Tabla 21 Evaluación de Predicciones del Modelo	126

RESUMEN

La presente investigación intitulada “Pobreza Monetaria y la Migración de los Jóvenes. Caso de los distritos de Sicuani-Canchis y Ccapi-Paruro, 2022” tuvo como objetivo general describir y explicar cómo influye la condición de pobreza monetaria de las familias en la migración de los jóvenes de los distritos de Sicuani-Canchis y Ccapi-Paruro, 2022. Este estudio es de tipo Descriptivo-Explicativo con carácter no experimental y se utilizó el método Hipotético-Deductivo, así mismo, se trabajó con fuentes primarias y la técnica que se empleó para la recolección de datos fue mediante la elaboración de encuestas a jóvenes que se encontraban ya por culminar los estudios secundarios en ambos distritos, para el análisis de dichos datos se utilizó el modelo Logit, los resultados de esta investigación permitió conocer la influencia que tiene la condición de pobreza monetaria de las familias en la decisión de migrar de los jóvenes.

Palabras claves: Pobreza monetaria, migración de jóvenes, modelo Logit.

ABSTRACT

The present research entitled "Monetary Poverty and Youth Migration. Case of the Sicuani-Canchis and Ccapi-Paruro districts. Period 2022" aimed to describe and explain how the condition of monetary poverty of families influences the migration of young people from the districts of Sicuani-Canchis and Ccapi-Paruro, 2022. This study is of a Descriptive-Explanatory type with a non-experimental character and the Hypothetical-Deductive method was used. Likewise, primary sources were worked with and the technique used for data collection was through the elaboration of surveys to young people who were already finishing their high school studies in both districts. For the analysis of this data, the Logit model was used. The results of this research allowed us to know the influence that the condition of monetary poverty of families has on the decision of young people to migrate.

Keywords: Monetary poverty, youth migration, Logit model.

INTRODUCCIÓN

A lo largo de los años, los movimientos migratorios en el Perú se ha venido dando con mayor frecuencia del sector rural al sector urbano, siendo en su mayoría la población migrante joven en condición de pobreza o pobreza extrema que han culminado la educación básica regular y tienen las esperanzas de encontrar mejores condiciones económicas, mayor calidad de vida, diversificar el consumo en términos de calidad y cantidad, acceder a buenos servicios de salud, educación, vivienda, entre otros; así como también brindar soporte económico a sus padres.

Desde el punto de vista internacional en los trabajos publicados de la Organización de las Naciones Unidas [ONU] (2014) indican que los jóvenes migran por motivos económicos y búsqueda de una mejor educación y de calidad de empleo, entre otros motivos [...], los efectos de la migración de jóvenes son diversos. Entre ellos, tiende a optimizar su propio entorno financiero y la de sus familias, indica el informe del Departamento de Asuntos Sociales y Económicos de la ONU [DESA].

Así mismo, Pacheco (2019) indica que la pobreza es una problemática socioeconómica que puede ser vista desde múltiples enfoques y por diferentes indicadores como ingreso, gasto, consumo, desempleo, entre otros, sin embargo, este fenómeno puede variar dependiendo de la región, periodo temporal y condiciones de equilibrio económico del país, y esta es una situación que empuja a una persona a migrar, en busca de mejores oportunidades.

Este contexto, no es ajeno en las comunidades de los distritos de Sicuani - Canchis y Ccapi - Paruro, ya que en estas dos localidades se percibe con mayor frecuencia la migración de los jóvenes a diferentes áreas urbanas una vez que culminan la educación secundaria, la

mayoría de ellos para incorporarse al mercado laboral y otros para continuar los estudios superiores. Es así que, surge la voluntad de investigar el efecto que tiene la pobreza monetaria de las familias en el fenómeno migratorio de los jóvenes.

El presente trabajo de investigación está compuesto por VI capítulos, el cual está ordenado de la siguiente manera: Capítulo I, en ello se precisa el planteamiento del problema, formulación del problema general y específico, la justificación por la cual se realiza la investigación y los objetivos que se pretende alcanzar; Capítulo II, se despliega el marco teórico, en el que se da a conocer las bases teóricas de la investigación para dar el sustento científico, también comprende el marco conceptual y los antecedentes empíricos en sus tres niveles ; Capítulo III, en esta sección se aborda las hipótesis planteadas para la investigación, como la definición de las variables e indicadores con la respectiva operacionalización de variables exógenas y endógenas.

En el Capítulo IV, se presenta el diseño metodológico de tipo descriptivo y explicativo con carácter no experimental, así como la delimitación de la investigación y la estructura de manipulación de los datos. En el Capítulo V y VI se trabaja el análisis e interpretación de resultados descriptivos y del modelo econométrico de tipo logístico utilizando el programa Stata 16; por último, se da a conocer las conclusiones y las recomendaciones de la presente investigación.

CAPITULO I:

PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA

1.1. Situación problemática

Los distintos contextos demográficos, económicos y geográficos son algunos de los factores que explican la migración de los jóvenes y el impacto que generan en zonas de origen y destino. Por lo tanto, la migración tiene un efecto en la transformación de los pueblos, ya sea en el ámbito local, regional, nacional e internacional, así como en la modificación de estructuras sociales, culturales y económicas.

En este sentido, la migración influye en los cambios demográficos, lo que se traduce en una mayor densidad poblacional en los ámbitos urbanas en balance a las zonas rurales; así mismo, en el ámbito económico se percibe un acrecentamiento en la demanda de los bienes y los servicios, mayor crecimiento de la oferta laboral (siendo el menor porcentaje de la fuerza laboral calificada en balance con la mano de obra no calificada) en los lugares del destino. Sin embargo, el escenario en los lugares de origen se aprecia de forma contraria; una disminución en la demanda de bienes y/o servicios y concentración de la fuerza laboral en personas de edad avanzada, entre otros.

En el ámbito internacional los flujos migratorios son muy trascendentales debido a los desafíos económicos y políticos de los países de origen, como es el escenario de aquellos países centroamericanos emisores como: Guatemala, El Salvador, Nicaragua y Honduras hacia los Estados Unidos y otros, que según el censo de migrantes en EE.UU se tuvo que desde el año

2010 - 2021 se incrementó en un 25 por ciento, así mismo, para Europa, la migración puede ser una necesidad creciente para preservar su prosperidad, debilitado por el desequilibrio demográfico producido por la intensa caída de la tasa de natalidad. Es así que, en los países de destino los migrantes ocupan tasas más altas de participación en la fuerza laboral.

En el Perú, los movimientos migratorios se dan del sector rural al sector urbano de manera muy significativa, siendo en su mayoría la población migrante jóvenes en condiciones de pobreza o pobreza extrema, que una vez terminada la educación básica regular tienen las esperanzas de encontrar mejores condiciones económicas, mayor calidad de vida, diversificar el consumo en términos de calidad y cantidad, acceder a buenos servicios de salud, educación, vivienda, entre otros; y en algunos casos brindar soporte económico a sus padres. Sánchez (2015) explica este comportamiento migratorio de la población, señalando que:

La pérdida de población de las áreas rurales amerita especial atención, se aceleró desde hace más de medio siglo por la crisis de la agricultura, principal actividad de ese ámbito, que presionó al incremento de las migraciones internas, las mismas que han nutrido en sobremanera el urbanismo en la realidad peruana, pero han despoblado parte importante de las zonas rurales. (p. 15)

Adentrándose en el contexto regional (Cusco), la migración puede ser explicada por la baja rentabilidad de las actividades económicas en los lugares de origen (rural) tal es el caso de la agricultura, ganadería, artesanía y otros. La agricultura por contar con espacios de producción muy pequeños y dispersos, siendo una actividad de subsistencia. La ganadería por la baja rentabilidad que proporciona al momento de decidir llevar a los mercados y la artesanía por el desinterés de promocionar y comercializar en los mercados, entre otros; estas condiciones serían las que determinan la decisión de migrar “temporal o definitivamente para trabajar en áreas urbanas u otros espacios rurales con el objetivo de generar otros ingresos

necesarios para su sobrevivencia y la de su hogar” (Dirección Técnica de Demografía e Indicadores Sociales del Instituto Nacional de Estadística e Informática [INEI], 2009, p. 31).

En el Perú, la pobreza es uno de los principales flagelos que hace muchas décadas se viene combatiendo. La región del Cusco para el 2017 según las investigaciones de Alvarez & Silva (2019) “registraba un 25.7% de pobreza, lo que representaba aproximadamente un total de 309000 cusqueños. Para el caso de los distritos de Sicuani y Ccapi se registraba la pobreza de 23.5% (13589) y 39.15% (1205) respectivamente” (INEI, 2020, p. 71 y 83).

Las características geográficas, sociales y económicas del distrito de Ccapi entre sus 12 comunidades es casi uniforme. Las actividades económicas resaltantes de esta localidad son: la agricultura, ganadería y artesanía; siendo estas el sustento de vida de la mayor parte de las familias con ingresos monetarios poco significativos. Es así que, en mayor parte de las familias, los hijos al terminar la secundaria migran a zonas urbanas para integrarse al mercado laboral (mano de obra no calificada en mayor proporción) y de esta forma poder obtener mejores ingresos, condición de vida apropiada, entre otros; debido a que en su lugar de origen las oportunidades laborales son muy escasas sin ninguna alternativa de captar la oferta laboral existente de los jóvenes.

Por otro lado, el distrito de Sicuani cuenta con una mayor densidad poblacional con 27 comunidades, donde se aprecia que muchos miembros de las familias y en especial los jóvenes migran a otras provincias y regiones, esto se da en mayor proporción por motivos de estudios, mejores empleos que les permita aportar mayor ingreso a sus familias de origen y poder elevar su calidad de vida.

Sicuani se caracteriza por tener mayor cantidad de gente joven que migran a otros departamentos, este mismo escenario experimenta el distrito de Ccapi; entre las principales

regiones del destino son: Cusco, Puno, Arequipa, Madre de Dios y Lima. Por lo tanto, la migración podría resultar siendo beneficiosa para los jóvenes al igual que para sus familiares ya que, al momento de migrar un integrante de la familia, la distribución del ingreso en términos per cápita de los miembros que se quedan aumenta.

1.2. Formulación del problema

1.2.1. Problema General

¿De qué manera influye la condición de pobreza monetaria de las familias en la migración de los jóvenes de los distritos de Sicuani-Canchis y Ccapi-Paruro, 2022?

1.2.2. Problemas Específicos

- ¿Cómo influye la condición de pobreza monetaria de las familias en la migración de los jóvenes del distrito de Sicuani-Canchis, 2022?
- ¿Cómo manera influye la condición de pobreza monetaria de las familias en la migración de los jóvenes del distrito de Ccapi-Paruro, 2022?

1.3. Justificación de la investigación

1.3.1. Justificación teórica

Esta investigación pretende aportar a estudios relacionados de la pobreza monetaria y la migración en un nivel más micro, es así que, a través de la obtención de los datos y sus respectivas interpretaciones se podrá verificar, comprender y comparar el comportamiento sociodemográfico, económico y social de los distritos de Ccapi-Paruro y Sicuani-Canchis a partir de pobreza monetaria de la familias y su relación con la migración de los jóvenes, además

los resultados obtenidos podrán servir como referencia para otros estudios de lugares que tienen escenarios idénticos.

1.3.2. Justificación Práctica

Los diferentes niveles de gobierno podrán tomar nuevas medidas estratégicas en planes, programas y proyectos de acuerdo a la realidad y necesidad que se requiere para afrontar los diferentes efectos que origina la condición de pobreza monetaria de las familias, tal es el caso de la migración de los jóvenes, ya sea para dinamizar las actividades económicas que optimicen las condiciones de vida, captar el total de la oferta laboral que se va incorporar, entre otros.

1.3.3. Justificación social

Los resultados finales de la presente investigación podrán ser de provecho para la universidad, entidades públicas y sociedad en general, para comprender la influencia de la pobreza monetaria de las familias y el comportamiento de la migración de jóvenes en los distritos de Ccapi-Paruro, Sicuani-Canchis. Lo cual permitirá a estas instituciones plantear y redirigir el enfoque de las políticas públicas en los sectores que se observan estas tendencias similares.

1.3.4. Justificación Personal

Con la presente investigación se quiere ampliar el conocimiento de la realidad de nuestros distritos en su carácter migratorio y pobreza, haciendo énfasis en los jóvenes que al terminar sus estudios secundarios de las familias en condiciones de pobreza monetaria deciden migrar a diferentes áreas urbanas.

1.4. Objetivos de la investigación

1.4.1. Objetivos generales

Describir y explicar cómo influye la condición de pobreza monetaria de las familias en la migración de los jóvenes de los distritos de Sicuani-Canchis y Ccapi-Paruro, 2022.

1.4.2. Objetivos específicos

- Explicar y demostrar cómo influye la condición de pobreza monetaria de las familias en la migración de los jóvenes del distrito de Sicuani – Canchis, 2022.
- Explicar y demostrar cómo influye la condición de pobreza monetaria de las familias en la migración de los jóvenes del distrito Ccapi -Paruro, 2022.

CAPITULO II: MARCO TEÓRICO

2.1. Bases Teóricas

En esta sección se presentan los argumentos de diferentes teorías relacionadas a esta investigación. El desarrollo de este capítulo inicia con las definiciones que se tiene de la migración y la pobreza. OIM (2004), Vissicaro & Natali (2009) y citado por Damane (2011) definen lo siguiente:

La migración humana es el movimiento de unidades migratorias de un lugar a otro para el propósito de establecer una nueva residencia. Es importante señalar que este movimiento migratorio puede ser de naturaleza temporal o permanente y que generalmente hay dos tipos de migración humana, a saber; migración interna y migración internacional. En el caso de la migración internacional, las unidades migratorias salen de su país de origen para establecerse ellos mismos, ya sea de forma permanente o temporal en otro país (por ejemplo, la migración desde Lesotho a Sudáfrica). Por otro lado, en el caso de la migración interna, las unidades migratorias migran, pero permanecen dentro del país de origen (por ejemplo, migración rural - urbana o migración urbana – rural). (p. 1)

Tal como mencionan los autores es cierto que, se percibe las migraciones en diferentes sentidos, podemos agregar a esta definición general que también existe flujos migratorios de sector rural – rural y sector urbano - urbano donde estos escenarios se aprecian en nuestro país, para esta investigación el sentido o el flujo de los migrantes se centra en la migración interna de los jóvenes, donde las unidades migratorias migran de sector rural al sector urbano (Ccapi, Sicuani - a regiones urbanizadas como Cusco, Arequipa, Lima y otros).

A continuación, se incluye una de las causas y motivaciones fundamentales que determinarían y explicarían los flujos migratorios de sus comunidades a lugares del destino; debido a que existen disparidades estructurales entre los territorios, escasa articulación de mercados e integración productiva. “La distribución regional con las posibilidades de impulso implica la existencia de zonas que brindan mejores situaciones de vida en comparación con las que se tenía en el lugar de origen” (PNUD, 2007, p. 1).

Además de ello los flujos migratorios pueden ser indicativos del nivel de grado de libertad que poseen las personas de acuerdo a su realidad y esto se ve reflejado en las decisiones tomadas de las personas (permanecer o trasladarse), teniendo en cuenta la información previa es importante:

Identificar la base de opciones sobre las que se decide migrar, en particular, debe conocerse hasta qué punto la migración está asociada a la atracción ejercida por la existencia de mayores oportunidades en el lugar de destino, o se origina como reacción a las escasas opciones disponibles en el lugar de origen. (Programa de las Naciones Unidas para el Desarrollo [PNUD], 2007, p. 3)

La decisión de migrar está sujeta a varias y distintas condiciones indispensables de acuerdo al contexto de las personas y éstas son las que determinarán de llevar a cabo el proceso migratorio. Hay quienes aun cuando tengan la posibilidad de migrar, deciden permanecer en su lugar de origen y hay otros quienes desean migrar pese a tener restricciones para hacerlo.

En el siguiente párrafo se amplía sobre las desigualdades que existen en los hogares a pesar de formar parte del mismo sector; debido a la posesión del número de bienes, la escolaridad, relaciones familiares y amicales de sectores urbanos y otros, es así que cada hogar tomará decisiones de acuerdo a su tenencia con las intenciones de maximizar su bienestar:

Los hogares rurales, en particular, son muy heterogéneos debido a que cuentan con patrimonios muy distintos entre un hogar y otro. Unos pueden tener más recursos naturales (tierra, agua, bosques) que otros. Mientras que otros, tienen mayor capital financiero y/o físico, algunos con más capital humano (por ejemplo, porcentaje de adultos con mayor grado de escolaridad). En este estudio suponemos que los hogares escogen sus estrategias de supervivencia empleando sacar “el máximo beneficio de los recursos y a los activos con que se cuenta, es decir, tratan de aprovechar sus capacidades de lo mejor posible. Los hogares son unidades económicas racionales que toman decisiones, midiendo los costos y beneficios a corto y largo plazo” (Arrazola Ovando, 2010, p. 5).

El hecho de la existencia de las ventajas comparativas de los territorios y la diferencia en explotación de estos recursos como una ventaja competitiva, la migración afecta indirecta o directamente a los niveles de desigualdad que se pueden observar en estos días ya que cada población de su propia localidad actúa de manera diferente ante este fenómeno social.

Por principio, los movimientos migratorios cambian la oferta laboral. La fuerza de trabajo puede reducirse en las zonas emisoras, lo que contribuiría a elevar los salarios; e incrementar la oferta laboral en las zonas receptoras, donde los salarios se reducirían. Sin embargo, a este efecto igualador entre regiones puede sumarse otro efecto dentro de cada región, producto de la redistribución de las características de las personas que se trasladan, es decir, si de las zonas emisoras salen individuos con niveles de capital humano intermedio, resultan ser capital humano bajo en las zonas receptoras. También es complicado discernir qué efecto tienen sobre la desigualdad las redes de migrantes o los migrantes que retornan con mayor capital, físico o humano a sus regiones de origen, y más complejo aún es tratar de determinar los efectos de estos cambios sobre generaciones futuras. En todo caso, “es innegable

que la migración afecta la distribución de las oportunidades de los individuos y este efecto debe ser considerado en los análisis del fenómeno migratorio” (PNUD, 2007, p. 21).

Las características de las causas de la migración pueden ser evidentes, pero es importante señalar algunos aspectos teóricos en relación a este estudio; y estos son el enfoque micro y el enfoque macro, los cuales se describen a continuación:

2.1.1. Enfoque Macro y Micro

Podría ser evidente de acuerdo a nuestras experiencias, puntos de vista, conocimientos previos ver las causas de la migración, pero es necesario desarrollar las teorías para así poder contrastar con los conceptos que tenemos cada uno de nosotros; a continuación, se presentan algunos enfoques sobre la migración.

2.1.1.1. Enfoque Macro

Este enfoque analiza en términos globales las causas que dan iniciativa para luego observar el comportamiento de las unidades migratorias, las decisiones tomadas según este contexto son de acuerdo a las ventajas y desventajas que presenta la comunidad, distrito o provincia de origen, como las oportunidades de empleo, nivel de ingresos, etc. tal como se desarrolla a continuación:

La perspectiva Macro o Agregada, esta perspectiva teórica se relaciona con estudios cuyo propósito es explicar el comportamiento migratorio agregado, apoyándose en estimaciones y relaciones estadísticas de variables relacionadas con el entorno físico y socioeconómico de la población (por ejemplo: ingreso o desempleo). (Franco Sanchez, 2012, p. 15)

Según White (1980) citado por Franco S. (2012) también define el enfoque macro que “la perspectiva macro es esencialmente objetiva y trata de exponer la migración en función de variables medibles, sin poner atención en las percepciones subjetivas de los migrantes” (p. 16), así mismo, este enfoque macro “se fundamenta explícita o implícitamente en los argumentos de la economía neoclásica” (Franco Sanchez, 2012, p. 15), que más adelante se amplía más respecto a esta teoría neoclásica.

2.1.1.2. Enfoque Micro

El enfoque micro está sujeto a una filosofía cognitiva que enfatiza el estudio de percepciones intrínsecas de los migrantes en cuanto a las opciones favorables y el Costo-Beneficio de migrar. Entonces podemos decir que este enfoque está más relacionado con las decisiones personales que toma uno, dependiendo a las circunstancias en las que se encuentra y las metas que anhela cumplir en corto y largo plazo. Es así que, Franco S. (2012) menciona lo siguiente:

La perspectiva micro pretende exponer la migración bajo los términos del proceso psicológico de la persona misma (a veces familiar) en la toma de decisiones y la búsqueda de estrategias y selección de destinos migratorios; así, son concepciones fundamentales como las valoraciones individuales, las percepciones, las aspiraciones, la transmisión de información personalizada, los valores y otros que influyen significativamente en el comportamiento del fenómeno migratorio individual y familiar. (p. 16)

Entonces a nivel micro se cree que la migración es un comportamiento propio de cada individuo quien toma sus decisiones bajo los juicios de racionalidad económica. Se podría mencionar, que el sujeto determina migrar cuando al realizar su deducción Costo-Beneficio le

permite perfeccionar su decisión, ya que al migrar de un lugar a otro, implica mayores beneficios económicos y sociales en comparación a lo que tiene en su lugar de origen.

2.1.2. Teorías de la Migración

A continuación, se desarrolla las distintas teorías que sostienen al concepto de la migración como son: teoría neoclásica (las decisiones de migrar son individuales), la nueva economía de la migración laboral (las decisiones para llevar a cabo la migración son tomadas en grupo) y causalidad acumulada (los adultos mayores se mantienen en los lugares de origen y los más competentes tienden a salir).

2.1.2.1. Teoría Neoclásica

La teoría neoclásica de la migración, es una de las teorías más conocidas de muchas que fueron originadas hasta la actualidad, la que tuvo mayor influencia en la creación de nuevas teorías, algunos autores nombran esta teoría como se muestra en los siguientes enunciados; Franco (2012) “es la más antigua de las existentes” (p. 17). Por su parte Arango (2003) “de hecho, se puede mencionar que es la teoría originaria merecedora de tal nombre” (p. 2) o acreditada con el nombre de “teoría migratoria economía neoclásica” (Durand & Massey, 2003, p. 11).

Según Franco Sánchez (2012) “la teoría da inicios con Ravenstein, con su obra las leyes de las migraciones” (p. 17) y según Durand & Massey (2003) citado por Franco S. (2012), mencionan que “en ella se muestran los impulsos diferentes que propician la migración, sin embargo, no hay uno más fuerte que el anhelo de la gente por optimizar sus condiciones de vida” (p. 17). Al mismo tiempo respecto a esta teoría se dice lo siguiente:

La teoría neoclásica está basada en principios tan conocidos como la elección racional, la maximización de la utilidad, los rendimientos netos esperados, la movilidad de factores y las diferencias salariales. Un paradigma tan versátil, que ha sido aplicado a tantas dimensiones del comportamiento humano y cuya influencia sigue fluyendo de la economía a las demás ciencias sociales, no podía dejar de extenderse a las migraciones, a las que parece adecuarse de manera natural (Arango, 2003, p. 3), que se dan de un lugar a otro o entre los países de origen y destino.

La teoría neoclásica “es considerada como la teoría más antigua ya que no puede ubicar antecedentes de alguna otra situándose en dos niveles la apreciación macroeconómica, que la pone como una teoría de la redistribución espacial de los factores de la producción” (Franco Sanchez, 2012, p. 18). En el mismo sentido también se dice que “la distribución del capital y trabajo de manera heterogénea da como el resultado a las migraciones. En ciertos países el componente trabajo es bajo en comparación con el factor capital y, por ende, su precio será elevado, a diferencia de que en otros el escenario es lo contrario” (Arango, 2003, p. 3). Al ver las circunstancias de aquellos sitios en donde la oferta laboral es insuficiente y las remuneraciones son altas, podría haber incentivos para migrar, pero esta situación sería de corto plazo, ya que por la teoría económica se sabe que, al incremento de la oferta de trabajo, los precios tienden a disminuir (salarios bajos) y que esto afectará en sus vidas cotidianas, algunos buscarán otro lugar con las características similares que se tenía al inicio y cambiaran su rumbo hacia ese lugar.

Así mismo, Durand & Massey (2003) indican que “sus raíces de esta teoría están en aquellos modelos desarrollados inicialmente durante el proceso del desarrollo económico para explicar la migración laboral interna” (p. 14). Sea universal o al igual que interna la migración, es ocasionada por las diferencias geográficas que existen (diferencias territoriales) en la oferta

y demanda del mercado de trabajo, mostrados especialmente entre dos países, dos regiones o simplemente entre dos lugares, donde se puede ver la diferencias de estas, que uno es desarrollado y otros están en vías de desarrollo. En los cuales se observa la brecha salarial, la cual hace que los trabajadores con capacidad de migrar deciden abandonar sus lugares de origen, Franco S. (2012) argumenta que en el “enfoque neoclásico los flujos migratorios son ocasionados principalmente por las brechas salariales entre dos países o más. La no existencia de tales disconformidades no habría motivos para la producción de los flujos de migrantes laborales” (p. 17). El análisis de la migración laboral permite conocer para que el manejo de las políticas de la migración mundial conviene aplicarse y direccionar hacia los mercados laborales.

El PNUD (2007) también hace referencia en relación a la teoría neoclásica donde también incluye sus análisis en la diferencia de las ventajas comparativas y competitivas de cada región o país donde algunos aprovechan de manera eficiente en comparación con otros y estas circunstancias influyen en el individuo en sus deseos de migrar a la región o país donde existe el uso eficiente de sus recursos así como la mayor productividad y sus beneficios que trae consigo:

La variable más fuerte para poder explicar los flujos migratorios a lo largo de la historia es la presencia de brechas en el desarrollo entre países y/o territorios. Quien decide migrar ejerce su capacidad de elección, aunque en ciertas ocasiones lo hace con base en opciones limitadas y frecuentemente desiguales. Los incentivos que incitan a una persona a migrar pueden estar caracterizados por una brecha entre la calidad de vida en el lugar de destino y la carencia de opciones en su lugar de origen. (p. 19)

De esta manera, la historia del movimiento poblacional que tiene la humanidad que en estos últimos años se vio con mayor frecuencia, la cual se ha eternizado en todos los lugares

del mundo, corresponde a esa esperanza del ser humano por tratar de perfeccionar su propia calidad de vida, como la de su familia y comunidad, procurando la optimización de su fuerza laboral, donde las utilidades de su retribución tengan resultados positivos al realizar el simple análisis de Costo-Beneficio.

Por ende, años después del origen de la teoría neoclásica, Todaro (1989) citado por Franco S. (2012), menciona lo siguiente:

Que los actores, como seres individuales y racionales son los que deciden migrar bajo los criterios de un cálculo de Costo-Beneficio que conlleva a direccionar hacia los ingresos netos positivos, en lo frecuente monetarios, como consecuencia oportuna de la migración, este supuesto pretende justificar los riesgos que asumen e implica moverse de un lugar a otro -aún desconocido- y a cualquier sitio del planeta. (p. 19)

2.1.2.2. La Nueva Economía de la Migración Laboral

La diferencia primordial que podemos encontrar con la teoría neoclásica es en la toma de decisiones, en esta teoría se plantea que las decisiones se toman en grupo y la migración será llevado a cabo de acuerdo a lo que sostienen los participantes, sin embargo, las decisiones finales para migrar son tomadas por cada individuo debido a que cada uno determina el costo-beneficio de tal decisión, Welti (2001) citado por Franco S. (2012) señala lo consecuente:

La decisión de migrar ya no recae en el individuo aislado sino en agrupaciones de individuos unidos por algún lazo (familiar, económico, político) en los cuales la gente actúa colectivamente no sólo para maximizar sus ingresos esperados sino también para minimizar los riesgos y para reducir las limitaciones asociadas con una variedad de problemas de distintos mercados -agrícola, laboral, de capital, etc. (p. 20)

Tras este planteamiento se tiene una mirada más profunda y amplia de la Migración Internacional o Interna, se rescata la característica grupal (familia u otra unidad cultural) en las decisiones de migrar, la oportunidad de que ésta se produzca en ausencia de ampliaciones en los ingresos absolutos del migrante, la existencia de posibles complementos entre la permanencia y la migración.

En tal sentido, las diferencias salariales no necesariamente forman parte de los determinantes decisivos de la migración, ya que esto se puede dar por motivos diferentes (disparidades regionales), siendo la existencia de aquéllos (principalmente en la oferta y demanda del trabajo) no certifica la ocurrencia del fenómeno migratorio.

Así mismo Mora (2004) citado por Arrazola Ovando (2010) señala que cuando en un hogar (familia) se toma la decisión que alguno de sus integrantes migre considerando todos los factores, señala lo siguiente:

La migración puede jugar un papel importante para resolver los problemas de liquidez. Los agentes económicos son los hogares, no los individuos, que se enfrentan a estos mercados imperfectos y pueden decidir migrar, bajo una estrategia para diversificar sus fuentes de ingresos y con ello reducir los riesgos. “Simultáneamente se están tomando decisiones de producción, tanto a corto como a largo plazo. Las decisiones están determinadas por el trabajo disponible, así como de los insumos, lo cual tendrá efectos a corto y largo plazo en la producción” (p. 1 y 5).

La teoría sostiene que no son en principio las decisiones que se toman en familia o de forma conjunta, las que determinan quién de sus integrantes quiere emigrar a los lugares del destino sino más bien estas decisiones se insertan en otros elementos más fuertes que esa aprobación grupal. Ante eso Franco S. (2012) señala lo siguiente:

La elección de migrar también se considera como la acción que permite elevar el estatus social que tienen en sus comunidades o lugares de origen, adiciomamiento que guarda con la teoría neoclásica, la partida de su localidad es con fines y miras de mejorar las condiciones de vida, debido a que con los ingresos percibidos dentro en su comunidad no podrían lograrlo o tardarían más tiempo en alcanzarlo. (p. 21)

2.1.2.3. Causalidad Acumulada

Según Gonzales y Wodon (2002) citado por Arrazola Ovando (2010) escribe el siguiente enunciado que guarda relación con esta teoría causalidad acumulada donde los padres y hermanos mayores subsidian al hijo menor hasta que se establezca económicamente en el lugar del destino y que ellos se quedan en su lugar de origen teniendo como esperanza de que el hijo migrante envíe las remesas.

Es imprescindible la existencia del interés mutuo que refuerce un contrato sobreentendido de sustento solidario entre el migrante y su familia para que así se puedan tomarse decisiones de forma conjunta. La mayoría de veces las familias de origen son los que cubren los gastos de la migración y colaboran a los migrantes hasta que alcancen acentuarse en los diferentes sitios de destino. Los familiares que permanecen en sus hogares (padres y hermanos, en mayor parte) deberán “reestructurar las actividades de producción y consumo después de la salida del migrante, y que éste (generalmente es un hijo) colabora con su hogar con una porción de sus ingresos, mediante las remesas” (Arrazola Ovando, 2010, p. 9).

Además, esta teoría sostiene que las migraciones generan incentivos a los que no decidieron migrar y que a la vez plantean que la teoría de causalidad acumulada genera una ventaja a las familias los cuales tienen integrantes fuera del lugar por el hecho de que esos integrantes que migraron mandan remesas a sus familiares, haciendo ver que esas familias

tienden a tener mayor poder adquisitivo, como lo asienta Taylor (1987) citado por Franco S. (2012) señala el siguiente párrafo:

Esta teoría vincula la emigración a través de la expansión, afianzamiento y solidez que vaya alcanzando la red migratoria del lugar. Una de las causas que provoca la migración constante a decir de esta teoría, es que, los que emigraron primero, la sociedad local tiende a ubicarlos como grupos de mayor poder adquisitivo que logran gracias a las remesas que envían sus familiares. Induciendo con ello que otras personas de ese mismo lugar, al notar que estas familias con migrantes, han aumentado sus ingresos económicos sin necesidad de trabajar en el campo, se sientan en desventaja relativa entre ellos, lo que les estimula el deseo de la migración de más familias y así sucesivamente. (p. 25)

2.1.2.4. Teoría de los factores ‘Push-Pull’

Esta teoría hace referencia a las fuerzas de “push and pull” o “expulsión y atracción” o que se efectúan respectivamente en las zonas tanto de comienzo como del destino de las migraciones, se puede argumentar diversas razones sobre el fenómeno del flujo migratorio del lugar de origen como del destino, es decir, la descripción de las principales raíces de la expulsión y las razones de persuasión en el sitio de llegada o de acogimiento.

García (2017) indica que hay una serie de factores existentes los cuales se representan en una lista que ocasionan la expulsión de los individuos de una zona, como también la existencia de otros que las atraen:

Entre los que se consideran expulsores están aquellos relacionados con las oportunidades y condiciones laborales, la pobreza, la baja productividad de la tierra, problemas medioambientales, baja calidad de vida, servicios básicos insuficientes, etc.

Entre los factores atrayentes destacarían el poder acceder a mejores condiciones de vida, un mejor trabajo o al menos con mayor remuneración, el disfrutar de un sistema con más garantías sociales, un mejor clima, etc. (p. 202)

En ese sentido se puede resumir que este modelo da a conocer la validez de los factores de expulsión y atracción centrados bajo los criterios económicos y la existencia de disparidades de nivel de progreso económico entre varios contextos, las cuales pueden ser medidos, básicamente, a través de los salarios. Por lo tanto, el producto de ambos factores es la que define la elección de migrar.

Micolta (2005) citado por Reyes (2018) menciona que frecuentemente la migración se da a partir de la interrelación entre los dos polos (origen y destino) siendo estos los determinantes de la decisión de migrar, como se indica a continuación:

En ambos polos, operan factores que el migrante valora como positivos o negativos, lógicamente, en las zonas de origen predominan los factores percibidos como negativos, llamados de expulsión o push factors, y en el lugar escogido como destino predominan, en la percepción del migrante potencial, los factores positivos, de atracción o pull factors. Una manera sencilla de exponer este modelo es que en principio existe una serie de factores que empujan (push) a los migrantes a abandonar su lugar de origen al compararlo con las condiciones más ventajosas que existen en otros lugares, las que ejercen una fuerza de atracción (pull), generándose de esta manera, una dinámica de expulsión (push) y atracción (pull). (p. 4)

Los factores que determinan la expulsión se consideran un estado de incapacidad del entorno o privación relativa para poder satisfacer las necesidades de los individuos. Los componentes de atracción permiten a los migrantes ver una esperanza de un nivel superior de

satisfacción a sus insuficiencias y aspiraciones en el lugar de destino. Por lo tanto, la toma de decisión se adoptará tras confrontar las ventajas y desventajas de los dos ámbitos como: empleo digno, diferencias salariales, mayor calidad de vida, los servicios básicos, etc.

2.1.3. Balance de la Pobreza

2.1.3.1. La medición de la pobreza

Es evidente que los ingresos monetarios de las familias en estos tiempos es el canal fundamental para alcanzar a la adquisición de bienes y servicios, y poder satisfacer sus necesidades diarias como: alimentación, vivienda, transporte, servicios básicos, entre otros. En ese sentido su carencia o insuficiencia puede reflejar la situación de pobreza o pobreza extrema, en las economías modernas comercializadas, los ingresos son el medio primordial para poder gozar de los bienes y servicios fundamentales y así alcanzar el bienestar material. Las viviendas dependen de sus ingresos para demandar provisiones de alimentos y vestimenta, conseguir bienes duraderos, acceder al servicio de transporte, servicios elementales (energía para preparar alimentos, agua potable, calentador e luminosidad de la residencia) y los diferentes servicios de distracción y recreación, con el fin de satisfacer apropiadamente las necesidades básicas de sus integrantes, CEPAL (2018) en su libro titulado *Medición de la pobreza por ingresos* argumentan también lo siguiente:

Por más que puedan existir excepciones, como los bienes y servicios proporcionados por el Estado (educación, salud, infraestructura básica de servicios de agua, caminos, saneamiento y electricidad, entre otros) y los provistos por los miembros del hogar (cuidado de niños y ancianos, y preparación de alimentos, entre otros), en casi todos estos casos hay alternativas en el mercado que pueden ser alcanzadas mediante los ingresos percibidos. (p. 17)

Existen diferentes teorías normativas del orden económico y social que afirman que el ingreso asume un rol fundamental para la satisfacción de las necesidades de los individuos, tal como se menciona en la siguiente cita:

En el enfoque utilitarista, el ingreso es el principal mecanismo para satisfacer las preferencias, que constituyen los fundamentos del bienestar individual (Hausman y McPherson, 1996). En la teoría de la justicia de Rawls, el ingreso es parte de los bienes primarios esenciales que permiten a las personas desarrollar sus proyectos de vida en el marco de una sociedad justa (Rawls, 1971). En la teoría de funcionamientos y capacidades de Sen (1992), el ingreso es un medio sumamente relevante para alcanzar los funcionamientos que las personas valoran (o tienen razones para valorar). (Comisión Económica para América Latina y el Caribe [CEPAL]: Actualización Metodológica y Resultados, 2018, p. 17)

La CEPAL (2018) para estimar la pobreza trabaja con un enfoque que busca clasificar como pobres a un hogar con todos sus integrantes cuando “el ingreso per cápita de los hogares está por debajo de la estimación de la línea de pobreza o el monto mínimo necesario para satisfacer las necesidades básicas de sus integrantes” (p. 21). Así mismo, la línea de pobreza se muestra en términos monetarios tomando en cuenta dos (02) factores: el costo de la adquisición de la canasta básica de alimentos y el costo de los demás bienes y servicios, planteado sobre la base de la función entre el gasto en alimentos y el gasto total. La canasta básica de alimentos está elaborada con el propósito de satisfacer los estándares calóricos de la población en promedio, a través de una distribución de bienes y de los costes procedentes de las muestras de consumo analizados de grupo en referencia y siendo ajustadas de modo que describa las ponderaciones primordiales de la nutrición.

Los requerimientos proceden de los lineamientos internacionales actuales en temas de energía y nutrientes que en las últimas investigaciones se establece como los más apropiados para mantener una condición de vida saludable. Estos lineamientos proponen ciertas cantidades de nutrientes y estándares de energía, necesarias para tener una alimentación correcta de acuerdo a ciertos rasgos de las personas como el sexo, la edad y la clase de movimiento físico que practican. Las prácticas de alimentación de las personas son recopiladas a través de las encuestas de gastos e ingresos de las familias según su disponibilidad en cada país.

a) Método de la Línea de Pobreza en el Perú

El Ministerio de Economía y Finanzas [MEF] (2022) define a “la pobreza monetaria como la escasez de recursos monetarios para conseguir una cesta de consumo mínimo admisible” (MEF, 2022, párrafo 4). Es pobre aquel que no cuenta con el dinero suficiente para adquirir la cesta de consumo mencionada. Es así que el MEF utiliza el método con el cual pone énfasis en la dimensión económica de la pobreza y emplea el gasto o el ingreso de consumo como indicador, “al establecer los niveles de pobreza, se contrasta el valor per cápita de ingreso o gasto en la vivienda con el valor de una canasta mínima denominada línea de pobreza” (MEF, 2022, párrafo 8).

Así mismo, MEF detalla que:

Cuando es utilizada el método de línea de pobreza por el consumo, se incorpora el valor de todos los bienes y servicios que son consumidos por el hogar, indistinto de la manera de adquisición y/o consecución. La manejo del gasto de consumo hace referencia a lo que efectivamente consume un hogar y no el consumo potencial cuando se mide por el valor de los ingresos. Otro aspecto propicio es que el consumo es una variable más

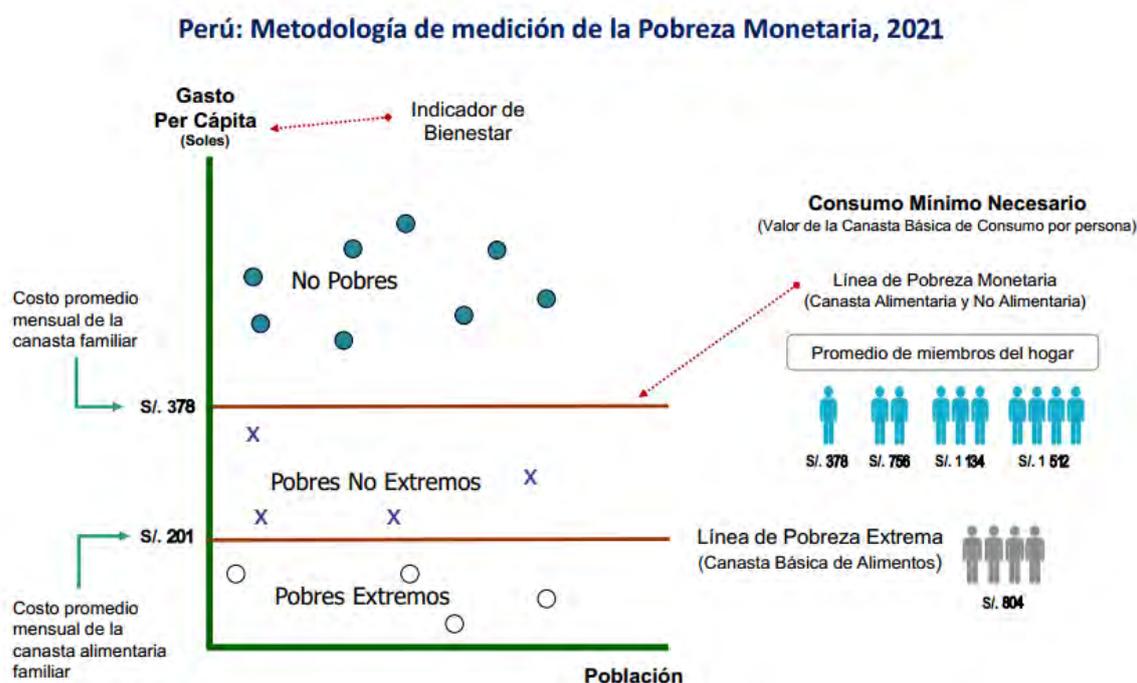
estable que el ingreso, lo que permite una mejor medición de la tendencia del nivel de pobreza. (MEF, 2022, párrafo 9 y 10)

Un hogar es pobre cuando su gasto per cápita es inferior a una Línea de Pobreza (LPt).

Un hogar es pobre extremo cuando su gasto per cápita es inferior a una Línea de Pobreza Extrema (LPex).

Figura 1

Medición de la Pobreza Monetaria, 2021



Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática [INEI], 2021.

INEI (2021) define que, “el costo de una canasta básica de consumo de alimentos y no alimentos es el equivalente monetario a la línea de pobreza” (párrafo 2), en el año 2021 el costo promedio mensual fue de S/ 378 por habitante, siendo así, se considera pobre al individuo cuyo gasto mensual es inferior a S/ 378; por lo tanto, para un hogar de (04) cuatro integrantes el costo mensual de la canasta básica de consumo fue de S/. 1 512. Así mismo, la línea de pobreza

extrema, toma en cuenta a los individuos cuyo gasto per cápita no es suficiente para cubrir el costo de la canasta básica de consumo alimentaria, en el año 2021 fue de S/ 201 mensuales por individuo, siendo así, considerados pobres extremos porque la canasta básica de consumo alimentaria no es cubierta por el valor del gasto mensual; es así que, asciende a los S/. 804 mensuales para una familia con cuatro integrantes.

2.1.3.2. Aspiraciones de los pobres

Algunos estudios fueron hechos sobre la posibilidad de presencia de las brechas en las aspiraciones entre los grupos poblacionales y su impacto sobre diferentes variables de resultados en el caso peruano, obteniendo nuevas propuestas y planteamientos para comprender y reducir la pobreza.

Risso y Pasquier-Doumer (2015) citado por Herrera & Cozzubo (2017) sostienen que en vez de centrarse en los estudios y las características de la pobreza deben focalizarse en las aspiraciones ocupacionales y sobre los rendimientos escolares, tal como se menciona a continuación:

Existen canales internos y externos; la primera se enfoca en la interiorización de sentimientos de inferioridad derivados de estereotipos discriminatorios y la segunda se refiere que es poco probable que le sea posible alcanzar porque cuenta con pocos recursos en su hogar. En esta parte, las autoras destacan que la referencia que debe existir en un ámbito local es que transmita esa motivación. (p. 18)

Doman y Pells (2015) citado por Herrera y & Cozzubo (2017), en su investigación constatan que las niñas y los niños tienen altas aspiraciones para su futuro. Para el grupo de 12 años de edad, el 92% aspiraba a alcanzar la formación profesional o universitaria. Sin embargo, durante la adolescencia, las diferencias sociales iniciales se manifiestan en menores tasas de

escolaridad para los más pobres respecto a los menos pobres (p. 16). En el contexto de los más pobres, los costos de oportunidad son más altos en la medida que la necesidad de trabajar compite con la escuela y conlleva a disminuir sus aspiraciones educativas hacia metas más concretas, renunciando así la idea de tener una formación universitaria por la de una educación técnica o simplemente dedicarse a trabajar.

En relación al efecto de las aspiraciones respecto a los rendimientos educativos, se constata que mientras más pequeñas sean las aspiraciones de los niños, más limitados será el progreso en los logros académicos como se detalla a continuación:

La limitación en las aspiraciones es así un canal adicional que explica la persistencia de las desigualdades entre los grupos étnicos, que refuerza el efecto del entorno socio-económico sobre el rendimiento escolar. En efecto, según las autoras, el entorno socio-económico de los niños indígenas afecta directamente a su aprendizaje en la escuela, pero también de manera indirecta en la medida que moldea las aspiraciones de las cuales dependen de sus esfuerzos académicos. (Herrera & Cozzubo, 2017)

2.1.3.3. Vulnerabilidad de los pobres

La vulnerabilidad no solo implica tener una mayor posibilidad de riesgo de recaer en la situación de pobreza en el tiempo futuro, sino también con respecto a que, si mañana se podrá llegar a cubrir las necesidades básicas esenciales, la ansiedad de no poder alimentarse bien, no poder acceder a una educación, entre otros. La vulnerabilidad se define como el riesgo ex-ante de que un hogar fuera de la pobreza pase a encontrarse inmersa en ella para el siguiente periodo temporal (Herrera & Cozzubo, 2017, p. 17). Es así que, no es suficiente con solo conocer quiénes son los pobres en un momento determinado sino también resaltar a los que acaban de

salir de la situación de pobreza, así como también, quienes tienen la alta probabilidad de caer en la misma.

Herrera & Cozzubo (2017) citado por Madueño (2020) sostienen lo siguiente en su investigación, “si se inicia de la línea de la vulnerabilidad, pobreza extrema y pobreza en el Perú, en el periodo 2004 y 2014 la población vulnerable se ha incrementado de 20% a 33% y la pobreza disminuyó en 37 puntos” (p. 28). Así mismo, relacionado al entorno geográfico la vulnerabilidad está asociada con las existencias de oportunidades productivas, choques de salud al principal perceptor de ingresos de un hogar, desastres naturales. Las medidas que se toman para que la vulnerabilidad pueda ser minimizada son: el ahorro o recurrir al endeudamiento en el corto plazo, sin embargo, este último es un riesgo muy alto de caer nuevamente en la pobreza y/o pobreza extrema.

La preocupación radica en la expansión de la clase media, estrato en la vulnerabilidad de caer en la pobreza, Madueño (2020) en su investigación menciona lo siguiente:

En la actualidad existe una aceptación sobre la relevancia de abordar la pobreza a través de los cambios en el tiempo; sin embargo, existen pocos estudios que expliquen la evolución de niveles de vida de las familias, sus características y factores de riesgo de caída y escape de la situación de pobreza, lo que dificulta conocer desde la perspectiva real del problema. (p. 25)

2.1.4. Enfoques de la Pobreza

2.1.4.1. Activo de los Pobres

El enfoque de activos de los pobres propone que, una porción de la población en escenario de pobreza puede salir de ella según a lo que se incrementa su tenencia de activos. Verdera (2007) nos menciona en su libro que para el caso peruano como en América Latina:

Los activos y recursos no solo se localizan de manera extrema la distribución desigual, sino que además la estructura productiva geográfica y sectorial no admite que los recursos de las familias pobres consigan tener una movilidad adecuada y suficiente de comercializar mejor entre regiones, de manera de generar mayores flujos de ingresos, a partir de una misma dotación. Una persona con el mismo grado académico y de recursos obtiene mayores ingresos si está en una determinada región, en un sector económico o en un tamaño de empresa, comparado con otra que se encuentra en otra región, sector o tamaño de empresa. (p. 36)

2.1.4.2. Enfoque de las Capacidades de Sen

Sen (1996) citado por Verdera (2007) muestra en sus trabajos su postura en cuanto al análisis y crítica a la medición de la pobreza. Es así, Sen (1996) presenta el enfoque de capacidades que “considera la capacidad que expresa la libertad real con la que un individuo debe gozar para poder conseguir aquello que realmente valora” (p. 40). Por tanto, “las capacidades de un individuo reflejan combinaciones alternativas de los desempeños valiosos que esté puede alcanzar, entre los cuales pueda optar entre una colección de estos (estar nutrido adecuadamente, tener buena salud, etc.)” (Verdera V., 2007, p. 40).

Amartya Sen en su libro “desarrollo y libertad” nos menciona que en algunos casos la falta de libertades fundamentales está relacionada directamente con la pobreza económica, que priva a los individuos de la libertad necesaria para satisfacer el hambre, para conseguir un nivel de nutrición suficiente, para poner remedio a enfermedades tratables, para vestir dignamente o tener una vivienda aceptable o para disponer de agua limpia o de servicios de saneamiento. (Sen, 2000, p. 20)

El enfoque de capacidades no considera el ingreso monetario como medida del bienestar y, en cambio, se centra en la libertad de vivir una vida digna. En este marco Sen (1993) citado por Verdera (2007) indica que “la pobreza es conceptualizada como la privación o la falta en alcanzar ciertas capacidades básicas o mínimas, dónde estás capacidades básicas son la capacidad que realmente satisfacen ciertas funciones cruciales incluso hasta ciertos niveles mínimos adecuados” (p. 41).

2.1.4.3. Enfoque de oportunidades de los pobres

El Banco Mundial (BM) define la existencia de dos factores predominantes de la pobreza las cuales son: el acceso a las oportunidades generadoras de ingresos y la capacidad de maximizar estas oportunidades. Las familias donde sus integrantes laboran y poseen un buen grado de formación, capacitaciones y salud integral, la pobreza quedará suprimida. Esto se traduce que el problema de la pobreza es por un lado el acceso a oportunidades generadoras de ingresos (demanda de trabajo) y por otro de las capacidades de maximizar estas oportunidades (oferta de trabajo o acaparamiento de capital humano).

La pobreza se produce en el desarrollo económico desacelerado y también, por la carencia de instrucción y preparación de la fuerza laboral. Pero en su interior el crecimiento

desacelerado no es el problema sino la estructura, el tipo de crecimiento que conlleva a la carencia de demanda de trabajo.

La posesión de los activos humanos, físicos y naturales serían las razones de fondo para que un individuo, familia o grupo viva en la pobreza o escape de ella. Estos activos interactúan con las oportunidades sociales y de mercado para generar ingresos, una mejor calidad de vida y una sensación de bienestar psicológico. (Verdera, 2007, p. 66)

La pobreza puede ser vista también como resultado de la vulnerabilidad a desastres naturales y shocks macroeconómicos. Los pobres son los más sensibles de la sociedad debido a que se encuentran propensos a mayor cantidad de riesgos. Sus ingresos insuficientes indican que tienen una menor capacidad de ahorrar y atesorar activos. Así mismo, todo ello hace que no puedan ser capaces de afrontar cuando se presenta una crisis, Verdera (2007) describe lo siguiente:

Los shocks económicos disminuyen los salarios reales y aumentan el desempleo, disminuyen los ingresos no laborales al disminuir el precio de los productos elaborados por los pobres, reducen las transferencias intrafamiliares y disminuyen el ritmo de acumulación de activos humanos, financieros y físicos, dificultando la salida de la pobreza. Los desastres naturales destruyen los activos acumulados e impiden que una región crezca sostenidamente. (p. 68)

2.1.4.4. Enfoque de los nuevos pobres o pobres recientes

Este enfoque define a los pobres recientes como aquellos individuos que nunca antes fueron pobres, que tienen características sociales o culturales, educacionales singulares de la clase media y que al decrecer sus ingresos no tienen la posibilidad de seguir gozando de los bienes y servicios (a los que estaban habituados): educación, vivienda, salud y cultura.

Los cambios producidos transforman el panorama, comienza una tendencia descendente que lleva modificando la estructura social de una localidad. Los pobres se mantienen siendo pobres pero con mayores carencias, los sectores medios se desvanecen, y una gran mayoría decrece de manera desordenada, los sectores superiores permanecen iguales y siendo pocos los que ascienden.

Los nuevos pobres o pobres recientes pueden estar por debajo de la línea de pobreza o pueden tener una o algunas necesidades básicas insatisfechas (NBI) y no necesariamente estar por debajo de la línea de pobreza (LP). Por ejemplo, los que no están por debajo de la LP pero tienen NBI y los pobres recientes que están por debajo de la LP pero todavía no se le presentan NBI. (Verdera, 2007, p. 73)

Los que conforman este último grupo social, que son parte del sector de los denominados “nuevos pobres”, se han incrementado en los años recientes debido al crecimiento del índice de la subocupación y la desocupación, la disminución de los ingresos monetarios y el aumento de los puestos de trabajo inestables, precarios y sin garantía de protección social. Se trata de familias originarios de la clase media, que están residiendo en el ámbito urbano pero que ha caído esencialmente su nivel de vida.

2.1.4.5. Pobreza Multidimensional

La pobreza multidimensional es un fenómeno que engloba “aspectos conexos con las condiciones de vida que vulneran la dignidad de las personas, imposibilitan la satisfacción de sus necesidades elementales e impiden su plena integración social y limitan sus derechos y libertades esenciales,” (López, 2005, p. 1).

La pobreza multidimensional es un cuantificador atractivo ya que muestra un enfoque más completa del entorno, así mismo, su versatilidad da a conocer una ventaja concreta, pues

la metodología es capaz de ajustarse de forma rápida a la realidad que se pretenda con un conjunto de indicadores y ponderadores. Vásquez (2013) indica que “es primordial el cálculo de la pobreza multidimensional en tres dimensiones: Salud, Educación y Condiciones de la vivienda. Estos, a la vez, disponen de diferentes indicadores los cuales son ponderados arbitrariamente” (p. 15).

Ver las diferentes dimensiones de la pobreza ofrece mayor sustento al investigador de carácter más precisa y concreta en cuanto a la obtención e interpretación de resultados, en comparación de las cifras de pobreza monetaria que transmiten poca información, ya que no permiten observar con claridad las prioridades a tener en cuenta durante la inversión social.

En el Perú la pobreza monetaria tiene importante protagonismo y varias políticas sociales se establecieron en base a este indicador, pero actualmente se está trabajando con distintas necesidades básicas insatisfechas (NBI) empleado por Sen pasando a las dimensiones de la pobreza como analfabetismo, nutrición infantil, logros educativos, vivienda y entre otros, los cuales representan la pobreza multidimensional. Según INEI (2019) se considera que:

La población con al menos una Necesidad Básica Insatisfecha, a aquella que padece de al menos una de las cinco siguientes carencias: i) a los que residen en viviendas con características físicas inadecuadas, es decir en viviendas con paredes exteriores de estera, o de quincha, piedra con barro o madera y piso de tierra; ii) a la población que pertenece a hogares en viviendas en hacinamiento (más de 3 a 4 personas por habitación, sin contar con el baño, cocina, pasadizo y garaje); iii) a los que residen en viviendas sin ningún tipo de servicio higiénico; iv) a la población en hogares con niños y niñas de 6 a 12 años de edad que no asisten al colegio; v) población en hogares con alta dependencia económica, es decir a aquella que residen en hogares cuyo jefe de

hogar tiene primaria incompleta (hasta segundo año) y con 4 o más personas por ocupado o sin ningún miembro ocupado. (p. 81)

2.2. Marco Conceptual

a) Migración Definitiva

Se conceptualiza como la migración que se da por un tiempo indefinido o de por vida, pero incluye contextos en las que se dan visitas cortas (2 a 7 días) al lugar de origen, con retorno al nuevo lugar establecido.

b) Migración Temporal

Se define como una circulación que no compromete un cambio de residencia permanente y significa el regreso del migrante a su lugar de origen.

c) Oportunidad Laboral

Toma de decisiones de las personas, quienes están dispuestos a ofrecer su fuerza laboral y/o mental en el mercado de trabajo, teniendo siempre en consideración el comportamiento del mercado. En la toma de decisiones influye bastante la cualificación (la formación académica, las habilidades desarrolladas y la experiencia adquirida, capacidad de ser responsable frente al puesto de trabajo) lo cual será retribuido por el salario. Además, la oportunidad laboral brinda constantemente nuevas informaciones, esto debido a la transformación del mundo actual (tecnología y globalización) poniendo a prueba de adecuarse a nuevas capacidades intelectuales, físicas y a los requerimientos del mercado laboral actual. Por otra parte, las empresas, el estado y personas son quienes generan las oportunidades laborales a través de planes y opciones, cada uno tiene sus propios requerimientos para llevar a cabo el contrato con

el oferente, la oportunidad laboral es entendido también como la creación de nuevas actividades económicas para dinamizar la economía de un país.

Según los autores Jacinto y Gallart (1998) la oportunidad laboral es un campo de articulación entre la educación formal y no formal, el mundo del trabajo ha sido objeto en los últimos años de un renovado interés y de profundos cambios en su enfoque. Las transformaciones económicas, sociales y estructurales de las empresas presentan nuevos desafíos, como la tecnología y la globalización que requiere una competitividad de trabajadores y empresas en el mercado. (p. 1)

d) Desarrollo

Depende de cómo perciben las personas la palabra desarrollo, para algunos será satisfacer las necesidades básicas, acumular riqueza, crecimiento económico, los valores de la familia, tener casa propia, coche y otros, pero todos estos conceptos están relacionados a la vida de los individuos, deseo de crecer sea de manera espiritual, material y económica, Sen (1999) define lo siguiente “el desarrollo es un proceso de esparcimiento de las capacidades de los que disfrutan los individuos” (p. 19) ejercer nuestras capacidades (oportunidades reales y las habilidades) a través de la posesión de bienes, lograr realizaciones (ser y hacer de las personas) y logros (que es lo que hacemos) con fin de encontrar la libertad y desarrollo. Por lo tanto, el desarrollo es el cambio, transformación y progreso de los individuos, ambientales y económicos, es esa la relación de equilibrio que debe existir entre la sociedad, medio ambiente y lo económico.

e) Pobreza Monetaria

Se conceptúa como “pobres monetarios a los individuos que habitan en hogares cuyo gasto per cápita es escaso para conseguir una canasta básica de alimentos y no alimentos

(educación, vivienda, salud, vestido, entre otros.)” (INEI, 2016, p. 59). Aquellos individuos que integran una familia cuyo gasto per cápita se sitúan por debajo del costo de la canasta básica de alimentos son considerados pobres extremos.

f) Canasta Básica de Alimentos

Se denomina a la satisfacción mínima de necesidades nutricionales (subsistencia de los integrantes de una familia), en el siguiente párrafo se amplía más esta definición.

Aquel conjunto de alimentos que se presentan en una determinada cantidad que es la que se considera que satisface las necesidades de calorías y proteínas de lo que se conoce como hogar promedio: padre, madre y dos hijos. Ahora bien, es importante destacar que la canasta básica alimentaria implica un mínimo de alimentos, es decir, es lo básico, lo que necesita un grupo familiar para no caer en la necesidad alimentaria y en una situación de pobreza. (Lara Quispe & Ponce Montero, 2014)

En el Perú el costo de la canasta básica alimentaria bordea los 804 soles, mientras que el coste de la canasta básica de alimentos y no alimentos bordea los 1512 soles para una familia promedio con cuatro miembros, todo esto para el año 2021.

g) Población Urbana y Rural

Población Urbana

La población urbana se encuentra en pueblos grandes y ciudades, cuya característica principal es tener una buena densidad poblacional en comparación con zonas rurales, así mismo, este ámbito se caracteriza por tener mayor desarrollo tecnológico, económico, educativo, profesional. Lo que caracteriza a esta población es la existencia de mayores

oportunidades de educación de calidad, empleo digno, servicios básicos y mayor dinamismo en las actividades económicas del sector secundario y terciario.

Por otra parte, la población urbana presenta una adecuada infraestructura en la mayoría de los sectores y muestra una industrialización que permite dotar bienes y servicios de acuerdo al comportamiento de la demanda. Sin embargo, esto también genera externalidades negativas como: “la fuerte contaminación producida por numerosas fábricas, transportes y personas. La existencia de una gran densidad poblacional que integran en las zonas urbanas sobrelleva el surgimiento de la pobreza urbana donde las condiciones de vida llegan a ser precarias” (Madueño Sayhua, 2020, p. 29). Dicho grupo poblacional normalmente están ubicados en las zonas periféricas de una ciudad, muchas veces se encuentran sin tener acceso a servicios básicos y vías de comunicación apropiadas.

Población Rural

Los espacios geográficos donde se localizan las poblaciones rurales son por lo general grandes extensiones de terreno y usualmente las viviendas de las familias están dispersas, siendo la población más reducida que las urbanas. Generalmente se dedican a la obtención de materia prima como: la pesca, agricultura, ganadería, entre otros; llegando a tener una importante participación en la alimentación de la población urbana.

Según Madueño (2020) nos da a conocer que, a contraste de la población urbana, la población rural:

Cuenta con pocos recursos económicos y tecnológicos por lo que existe mayor desempleo y precariedad en los servicios básicos. Las condiciones de los servicios médicos y asistenciales, educativos y comunicacionales son efímeros. Generalmente, es esto lo que provoca la migración de la población hacia las zonas urbanas. (p. 30)

2.3. Antecedentes Empíricos De La Investigación

La elaboración de las siguientes referencias está relacionada con las dos variables de la investigación: pobreza monetaria y la migración de los jóvenes.

2.3.1. Antecedente Internacional

Según Damane M. (2011) quien estudió los casos sobre migración rural-urbana, teniendo como objetivo investigar la migración rural-urbana utilizando estudios de caso de cuatro países; Botswana, Nigeria, Sudáfrica y Egipto. Siendo cada uno de estos países expuestos a varias políticas de desarrollo que han visto experimentar una migración masiva de personas de las zonas rurales a las zonas urbanas. Los cuales tenían algunos aspectos en común como: características culturales y socioeconómicas, similitudes junto con sus relaciones económicas históricas con Lesotho.

Los alcances de la investigación fueron entender las causas, la naturaleza, la duración y los desafíos planteados por la migración rural-urbana en cada uno de los países. Una comprensión del fenómeno de la migración rural-urbana surgirán patrones desde una perspectiva específica del país. Esto permitirá una completa comparación de la ilustración fáctica del fenómeno migratorio y las afirmaciones hechas por teorías económicas sobre el tema. La metodología que usó el autor para la investigación es descriptiva, ya que toma datos y referencias de otras investigaciones ya realizadas llegando a las siguientes conclusiones: la migración también se produce por razones económicas y socioeconómicas; decisión de reunirse con familiares, matrimonios, educación, naturaleza estacional de la agricultura y lo que tienen en común es la necesidad de una vida mejor y nivel de vida más alto. El nivel de industrialización es más lento que el nivel de urbanización, por lo cual aparecen nuevos problemas en sectores urbanos como: desempleo urbano, contaminación, delincuencia y

congestión. La población rural también entra en desventaja a medida que migran trabajadores sanos y enérgicos, la productividad de la agricultura disminuye y la pobreza rural aumenta lo cual cae en un círculo vicioso por la migración. Existe una interdependencia entre lo urbano y rural, por eso se debe garantizar el desarrollo rural autosostenible con participación de las comunidades, implementación y mantenimiento de proyectos rurales, prestar más atención a la educación rural, industrias pequeñas y planes de microcrédito y financiación para actividades intensivos y artesanía, si solucionamos la problemática del sector rural, el sector urbano se ajusta.

Taylor E. (2004), sostiene que la migración de personas desde los sectores rurales no sólo puede tener gran impacto sobre los que quedan desde la perspectiva del bienestar social, sino también, por la integración de los mercados, que genera profundas implicancias para el crecimiento económico fuera de las zonas rurales (por ejemplo, sobre la producción alimentaria, la demanda rural de productos manufacturados, las exportaciones agrícolas y los futuros excedentes económicos en la agricultura disponibles para inversión en cualquier otro sector de la economía). (p. 189)

Por otra parte, el bienestar económico de los no-emigrantes interviene ciertamente en las presiones futuras en materia de migración. El autor cataloga dos posibles escenarios que puede tener los efectos de la migración sobre la pobreza: pueden ser escenarios “optimistas” o “pesimistas” como se describe a continuación:

En el escenario optimista, la migración disminuye la pobreza en los lugares de origen al desplazar a la población de un sector rural de bajos ingresos hacia una economía urbana (o extranjera) caracterizada por ingresos relativamente altos. Si, en la economía de origen del emigrante, no cae el ingreso (o no experimenta siquiera una leve baja) tras la migración (por ejemplo, si el producto marginal de la mano de obra emigrante antes de la migración y el capital

que lleva consigo son poco significativos), la reducción de población resultante de la migración contribuirá a incrementar los ingresos promedio de los que se quedan. Los estudios pesimistas aseguran que éste no es generalmente el caso: la migración se traduce en una baja del ingreso en las áreas de donde parten los emigrantes, puesto que el producto marginal de la mano de obra emigrante es importante antes de la migración y los emigrantes llevan consigo un capital productivo al partir (incluyendo el capital humano). Dentro de este escenario pesimista, puede aumentar la “pobreza tratándose de migrantes descendientes de hogares pobres, o si el trabajo de los lugareños pobres, independientes o empleados en otros patrimonios, se transforma en productividad baja a raíz de la pérdida en mano de obra (y capital) de los emigrantes” (Taylor, 2004, p. 189).

Así mismo, Pacheco (2019) tuvo como objetivo describir la relación existente entre Pobreza y Migración en el caso ecuatoriano y la metodología que aplicó fue un modelo de correlación lineal (MCO) lo cual que “permitió identificar las variables de mayor relación con la pobreza y migración para los años 1995 al 2017, dando como resultado que la migración es causada por la pobreza” (p. 7). Las personas que migran, son aquellos individuos que tienen la capacidad de reunir los medios para hacerlo, por lo que se tiene, que una persona en pobreza absoluta no está en capacidad de hacerlo, además, la pobreza es una problemática socioeconómica que puede analizarse desde enfoques diferentes y por múltiples indicadores como ingreso, gasto, consumos, desempleo, entre otros, sin embargo, este fenómeno puede variar dependiendo de la región, periodo temporal y condiciones de equilibrio económico del país, y esta es una situación que empuja a una persona a migrar, en busca de mejores oportunidades.

2.3.2. Antecedentes Nacionales

Para el contexto nacional Miranda (2016) abordó las distintas formas y niveles de cómo se expresan las desigualdades, pobreza y migración en las provincias de Lima y los impactos que tiene en el centralismo. La metodología fue descriptiva y se apoya en la recolección de datos a través de fuentes secundarias para mostrar diferentes escenarios de contrastes de la región Lima y provincias. Una de las conclusiones primordiales de esta investigación fue que la intensificación de la migración de las y los jóvenes, desde los años setenta hasta la actualidad se da en mayor proporción en las poblaciones de las provincias andinas que mantienen y muestran la cultura rural ancestral. Sin embargo, presentan un importante decrecimiento y envejecimiento poblacional, especialmente causado por los altos índices migratorios de jóvenes que migran de las provincias de Huarochirí, Canta, Cajatambo, Oyón y Yauyos que en conjunto forman el 17% de la población de la Región Lima.

De igual manera, Marcos & Vargas (2014) se enfocaron en describir las condiciones de vida y el proceso de migración de las familias del Echadero I - Azapampa 2013. El alcance de la investigación fue recordar a la sociedad que, la migración campesina también se dirigió a ciudades intermedias y no sólo hacia la ciudad de Lima. Sin embargo, este proceso no fue suficientemente investigado y prevalece un vacío académico relacionado a la migración y condiciones de vida de Huancavelicanos y Ayacuchanos en la Sierra Central.

La parte metodológica fue descriptiva porque está orientado a conocer, comprender y explicar los fenómenos de migración, el contexto en el que se van desarrollando la población en análisis, especificando las peculiaridades y los perfiles de los individuos. Los resultados que se obtuvieron del análisis descriptivo muestran que la decisión de migrar es por influencia primordial de sus parientes y amigos paisanos, motivados para mejorar su condición económica y para brindarles una mejor educación a sus hijos (estudio). Producto de este proceso

experimentan cambios culturales, sociales y económicos en su nueva residencia adaptándose positivamente, apoyados en sus redes de parentesco y paisanaje tratando de construir un entorno similar cultural y material entre vecinos en un espacio de esperanza y progreso con el objetivo común de elevar su calidad de vida.

Aldana & Escobal (2016) tuvieron como propósito estimar la influencia de los movimientos migratorios en el país, de lugares de origen y los lugares de destino de los migrantes a partir de indicadores: el perfil de edad de la población, el grado formativo promedio y, finalmente el valor del consumo. El alcance de la investigación fue que, para el caso Perú, recibieron mínima atención las consecuencias sobre las zonas de destino y zonas de origen de los emigrantes. Más bien, la atención se ha enfocado en las consecuencias sobre los individuos que migran, y sus hogares. Los resultados mostraron una relación directa con la migración y con el capital humano en lugares de destino, porque quienes migran son mayoritariamente jóvenes y con mayor educación. El nivel de rentabilidad de capital humano es más alto en provincias de mayor desarrollo en un corto plazo y la migración aumenta el nivel de envejecimiento en los lugares de origen, por último, disminuye el bienestar de la población por la pérdida del capital humano.

2.3.3. Antecedente Regional

El Comité Ejecutivo Regional de la Mesa de Concertación para la lucha contra la Pobreza (2019) vertió un informe con el perfil de los pobres en nuestra región, coinciden con pobladores de provincias altoandinas, rurales, quechuas, por ello el Gobierno Regional en el último Plan Regional de Desarrollo Concertado, “separa el territorio regional de acuerdo al cumplimiento de indicadores básicos como: logros de aprendizaje (comprensión lectora y matemática), pobreza, desnutrición, cobertura de agua y cobertura de saneamiento básico” (Alvarez Manrique & Silva Garcia, 2019, p. 4).

Es así cómo se analizan tres zonas dinámicas y las provincias a ser priorizadas según este informe:

- a. Zona dinámica baja /Muy Alta y Alta Prioridad: Paucartambo, Paruro, Acomayo, Canas y Chumbivilcas, Anta, Calca y Quispicanchis.
- b. Zona Dinámica Mediana / Mediana prioridad: Espinar, Canchis, La Convención, Urubamba.
- c. Zona Dinámica Alta/ Baja prioridad: Cusco.

De acuerdo a lo señalado, para distritos de Sicuani y Ccapi, se tiene que el distrito de Sicuani pertenece a una zona dinámica mediana y Ccapi a una zona dinámica baja.

CAPITULO III:

HIPOTESIS Y VARIABLES

3.1. Hipótesis

3.1.1. Hipótesis general

La pobreza monetaria de las familias influye de manera directa en la migración de los jóvenes en los distritos de Sicuani-Canchis y Ccapi-Paruro, 2022.

3.1.2. Hipótesis específicas

- La condición de pobreza monetaria de las familias influye de manera directa en la migración de los jóvenes del distrito de Sicuani-Canchis, 2022.
- La condición de pobreza monetaria de las familias influye de manera directa en la migración de los jóvenes del distrito de Ccapi-Paruro, 2022.

3.2. Variables e Indicadores

3.2.1. Identificación de variables

a) Variable dependiente

Migración de Jóvenes

b) Variable Independiente

Pobreza Monetaria

3.3. Operacionalización De Variables

VARIABLES	CONCEPTOS	DEFINICION CONCEPTUAL	DIMENSIONES	INDICADORES
VARIABLE DEPENDIENTE				
MIGRACION DE JOVENES	Canales (2016) citado por Reboiras (2019) “la migración posee el lugar en una sociedad general, esto involucra que los procesos económicos, sociales y culturales despliegan un mundo en donde las fronteras nacionales tienden a ser más porosas y difíciles de controlar” (p. 13).	De acuerdo a los autores antes mencionados, la migración son aquellos desafíos sociales que ocurren en la actividad económica, debido a escasa oportunidad en el sector de análisis y por motivos de continuidad de educación superior y/o inserción laboral en nuevos mercados.	Educación técnico o superior	<ul style="list-style-type: none"> ➤ Porcentaje de jóvenes de los dos distritos que aspiran a una carrera universitaria. ➤ Porcentaje de jóvenes de los dos distritos que aspiran a una carrera técnica.
	Es una consecuencia importante de la ampliación de mercado, su inserción como fuerza de trabajo (capital humano) en la fuerza de producción. Esto predomina la decisión familiar o personal donde muchas veces se comparan los costos y beneficios (Maguiña Salinas, 2009, p. 17).		Inserción laboral	<ul style="list-style-type: none"> ➤ Porcentaje de jóvenes de los dos distritos que solo aspiran trabajar. ➤ Nivel de percepción de oportunidad laboral en los dos distritos.
VARIABLE INDEPENDIENTE				
POBREZA MONETARIA	La pobreza monetaria, es el término aplicado al gasto per cápita que tiene una familia u hogar, la cual es insuficiente para lograr obtener y satisfacer las necesidades básicas como: salud, alimentación, educación, vivienda, vestido, etc. Por otro lado, existen pobres extremos cuyos gastos per cápita son muchos menores para conseguir una canasta básica de alimentos (Carhuavilca Bonett, 2021, p. 39).	De acuerdo al autor citado, la pobreza monetaria es un escenario donde un individuo o familia que no dispone de recursos suficientes para poder cubrir sus necesidades básicas como: salud, alimentación, vivienda, entre otros.	Gasto familiar	<ul style="list-style-type: none"> ➤ Porcentaje del ingreso familiar destinado al gasto total mensual.
			Ingreso familiar	<ul style="list-style-type: none"> ➤ Promedio del ingreso mensual total de la familia.
			Antecedentes socioeconómicos	<ul style="list-style-type: none"> ➤ Porcentaje de pobres y pobres extremos. ➤ Número de integrantes del hogar. ➤ Nivel educativo de los padres. ➤ Ocupación del jefe de la familia. ➤ Nivel de oportunidad laboral en el distrito. ➤ Porcentaje de familias que reciben programas sociales.

CAPITULO IV: DISEÑO METODOLÓGICO

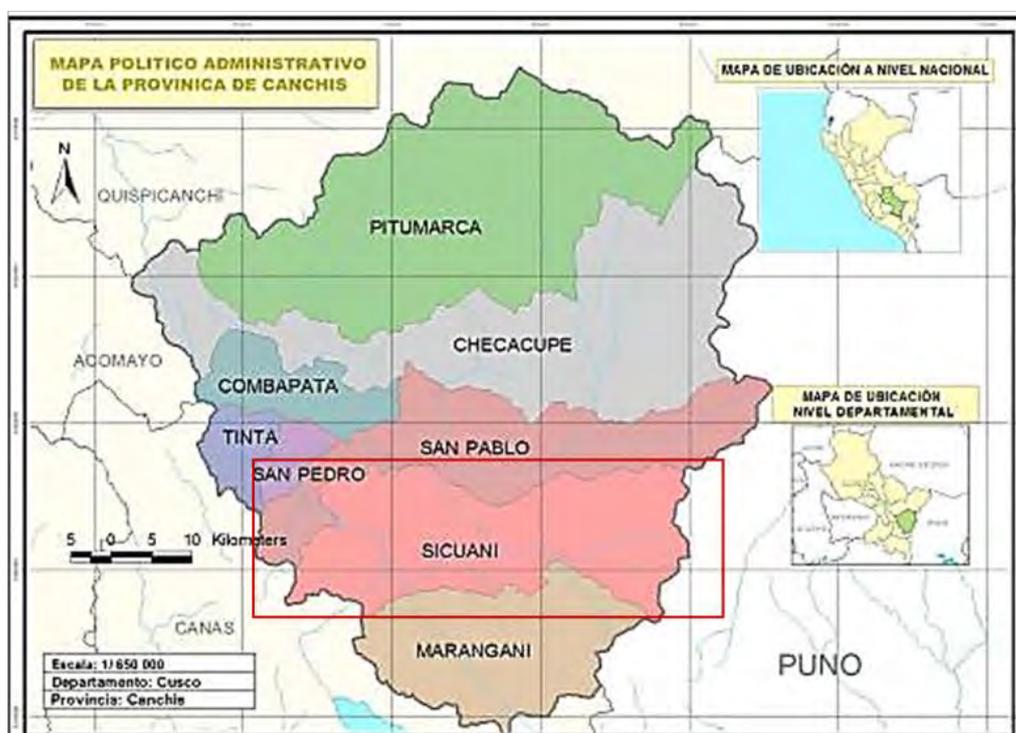
4.1. Ámbito de estudio

4.1.1. Localización Geográfica y Política Sicuani - Ccapi

La presente investigación se realiza en el departamento del Cusco, Provincias de Canchis - Paruro y en sus Distritos de Sicuani y Ccapi respectivamente.

Figura 2

Mapa Político de la Provincia Canchis



Fuente: Tesoros Canchinos, (Caballero Jiron, 2015).

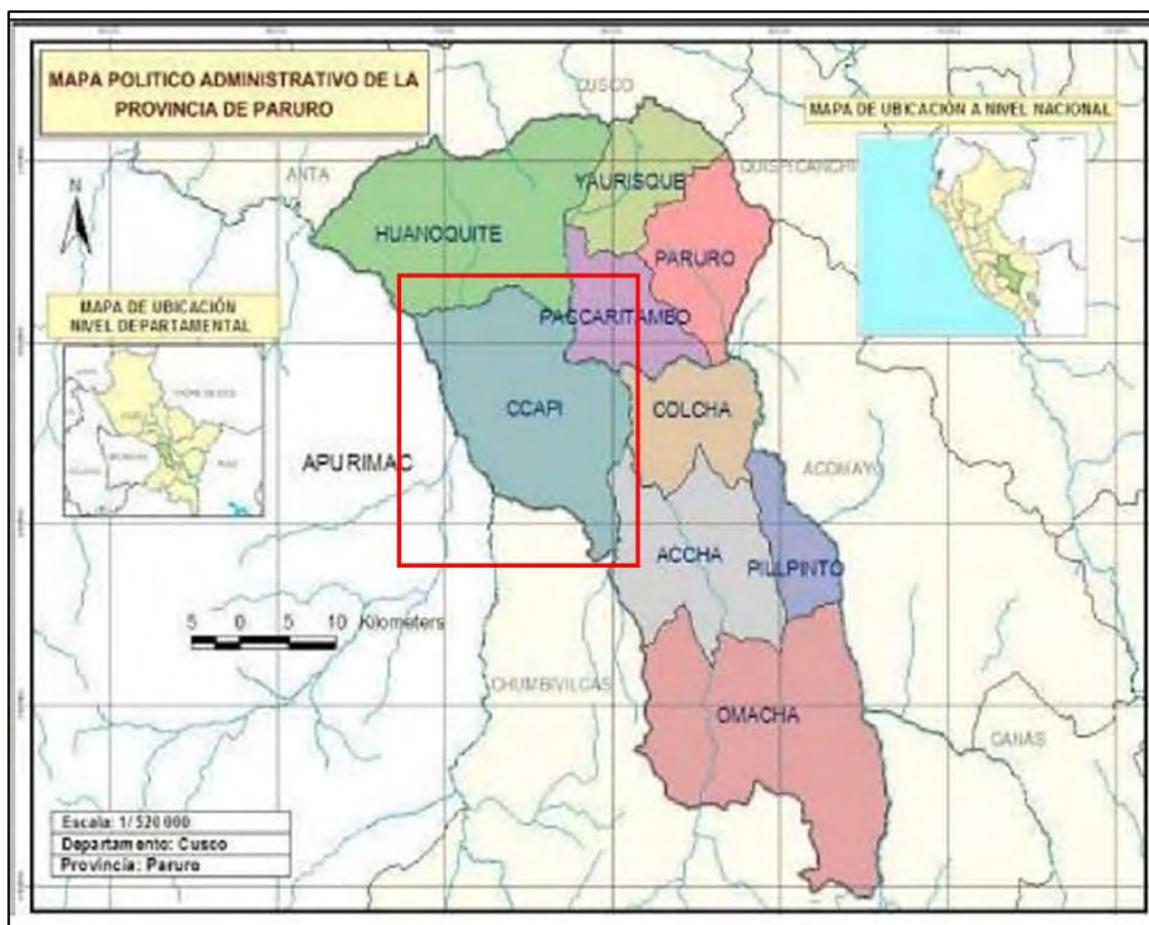
Sicuani es uno de los (08) ocho distritos que pertenecen a la Provincia de Canchis, situada en el Departamento de Cusco. Está ubicada al Sur Este de la capital departamental a 118 km. Es considerada como la segunda ciudad de mayor relevancia en el Cusco. Sicuani es

capital desde el 29 de agosto de 1834 de la provincia de Canchis. Además, el distrito está conformada por 27 comunidades campesinas y 02 (dos) Anexos, en su ámbito rural.

Sicuani se encuentra por encima de los 3,500 m.s.n.m., por lo que presenta temporadas frías. Su “composición geográfica está comprendida en las siguientes coordenadas: Latitud Sur: 14° 16' 16" Longitud Oeste: 76°13' 44" Altitud Promedio: 3,546 m.s.n.m” (Municipalidad Provincial de Canchis, 2017, p. 8).

Figura 3

Mapa Político de la Provincia Paruro



Fuente: Unidad Gestión Educativa Local – Paruro, 2017

El distrito de Ccapi según la división política, es uno de los (09) nueve distritos de la provincia de Paruro, situada en el departamento de Cusco, localizada a 39.1 Km al Sur Oeste

de la ciudad del Cusco. El distrito está conformado por doce comunidades, seis anexos y dos centros poblados, situada en “Latitud Sur: 13° 51' 12" Longitud Oeste: 72° 04' 49" y Altitud Promedio: 3196 m.s.n.m. en la región sierra con una superficie de 334.85 Km² y con una densidad poblacional de 9 hab./Km²” (Instituto Vial Provincial de Paruro, 2020, p. 52).

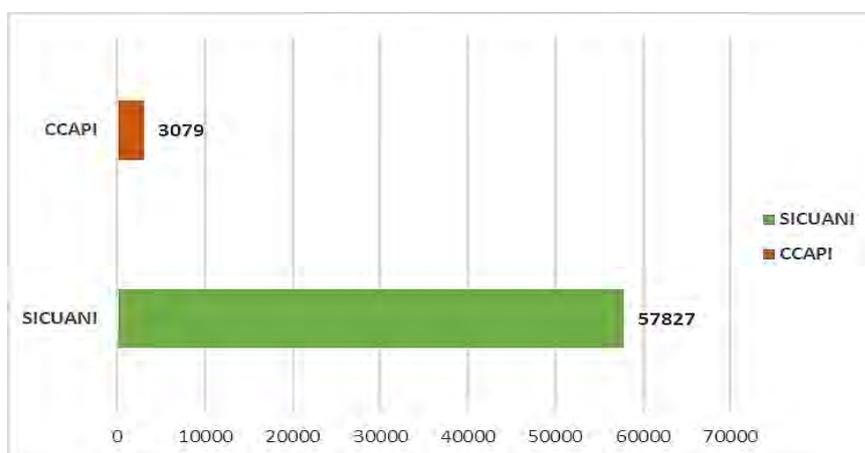
La actividad principal es la agricultura, aunque la misma es para el auto sostenimiento de los pobladores, a su vez, se práctica la ganadería y artesanía con similar alcance.

4.1.2. Población Sicuani - Ccapi

La población en el distrito de Sicuani según el último censo de 2017, fue de 57 mil 827 habitantes y el distrito de Ccapi con 3 mil 79 habitantes. El primer distrito tiene en promedio la tasa de crecimiento intercensal de 2007 a 2017 fue de 1.1% anual y el segundo de -1.7%. (INEI).

Figura 4

Población Censada de los Distritos de Ccapi y Sicuani, 2017



Fuente: Elaboración Propia a Base de Datos del INEI, 2017.

4.1.3. Programas sociales Sicuani - Ccapi

Según la información del Ministerio de Desarrollo e Inclusión Social [MIDIS] mediante INFOMIDIS nos muestra que, distrito de Sicuani cuenta con los siguientes programas sociales: Cunamas, Juntos, Pensión 65, Qaliwarma, Pais y Contigo. Así mismo, el distrito de Ccapi cuenta con los siguientes programas sociales: Juntos, Pensión 65, Qaliwarma, Pais y Contigo.

Tabla 1

Programas Sociales de los Distritos Ccapi y Sicuani, 2022

Programas Sociales	Distritos	
	Sicuani	Ccapi
Juntos	X	X
Pensión 65	X	X
Qaliwarma	X	X
Cunamas	X	-
Pais	X	X
Contigo	X	X

Fuente: Elaboración Propia a Base de Datos del INFOMIDIS, 2022.

4.1.4. Instituciones Secundarias Sicuani - Ccapi

De acuerdo a la Estadística de la Calidad Educativa [ESCALE] del Ministerio de Educación [MINEDU] se tiene la siguiente información del cuadro:

Tabla 2*Número de Instituciones Secundarias de los Distritos de Ccapi y Sicuani, 2022*

Distritos	Número de Colegios
Sicuani	12
Ccapi	3

Fuente: Elaboración Propia a Base de Datos del MINEDU, 2022.**4.2. Tipo y nivel de investigación**

El presente estudio es de tipo descriptivo y explicativo. Los estudios descriptivos son aquellos que se encargan de analizar las variables, de nombrarlas y observarlas detallando cómo son y cómo se manifiestan; este estudio tiene como objetivo central “la descripción de los fenómenos, de situaciones y eventos: miden, recolectan o evalúan datos sobre varios conceptos (variables), dimensiones, aspectos o componentes del fenómeno a investigar” (Morales Hernández, 2011).

El nivel de esta investigación es explicativo, dado que se pretende explicar la relación entre la variable pobreza monetaria y la migración de los jóvenes. Este estudio “procura establecer los principios de los fenómenos, eventos o sucesos que se estudian, el interés está centrado en explicar por qué acontece tal fenómeno y cual es la condiciones en que se manifiesta, o porque existe la relación de dos o más variables” (Morales Hernández, 2011).

4.3. Diseño de Investigación

Esta investigación es de carácter no experimental ya que no se manipulan las unidades de estudio para su respectivo análisis como se hacen en las ciencias experimentales como la física o química en base a la repetición y la observación de sucesos elaborados.

Se conceptúa a los estudios no experimentales “como estudios que se efectúan sin la manipulación intencional de variables y en los que únicamente se observan los acontecimientos en sus ambientes naturales para analizarlos” (Hernández Sampieri et al., 2014, p. 152). Se enfoca en examinar cuál es el estado o nivel de una o más variables en un determinado instante o bien en cuál es la correlación que existe entre un grupo de variables en un punto dado en el tiempo y se recolectan datos en un solo momento, en un tiempo específico.

4.4. Enfoque de investigación

La investigación presenta un enfoque mixto; cuantitativo porque se realiza una recolección de datos primarios, con el objetivo de “conocer una hipótesis utilizando como base el análisis estadístico y el cálculo numérico, con el propósito de obtener patrones de comportamiento y experimentar con las teorías” Sampieri et al. (2014) citado por (Bocangel Salas, 2021, p. 36); y cualitativo debido a que conciben y manejan nociones iniciando de pautas de los datos, y no recolectando datos para evaluar la hipótesis o teorías preestablecidas, ante ello, Quecedo & Castaño (2002) indican lo siguiente:

Estas técnicas cualitativas pueden ser utilizados de manera complementaria, para extender la validez o fiabilidad de un diseño cuantitativo. Agrandan la replicabilidad del tratamiento, facilitando un enfoque procesual y contextual durante la manipulación experiencial, y fortifican la validez de los resultados alcanzadas, confirmando la

excelencia de los constructos para circunstancias reales. (Quecedo Lecanda & Castaño Garrido, 2002, p. 11)

4.5. Método de Investigación

Para la presente investigación se utiliza el método Hipotético-Deductivo, donde las hipótesis son puntos claves de inicio para nuevas suposiciones, Rodríguez & Pérez (2017) definen a este método lo siguiente:

Se parte de una hipótesis inferida de principios o leyes o sugerida por los datos empíricos, y aplicando las reglas de la deducción, se arriba a predicciones que se someten a verificación empírica, y si hay correspondencia con los hechos, se comprueba la veracidad o no de la hipótesis de partida. (p. 12)

Este método “posibilita la reestructuración constante del sistema teórico, conceptual o metódico de la investigación, por lo tanto, se pueden clasificarse sustancialmente como la metodología para la construcción de conocimientos” (Rodríguez Jiménez & Pérez Jacinto, 2017, p. 13).

4.6. Unidad de Análisis

La unidad de análisis del presente trabajo de estudio son los jóvenes que tienen la edad entre 15 a 24 años en los distritos de Sicuani – Canchis y Ccapi – Paruro, siendo estos jóvenes quienes egresan de la educación básica regular, así como aquellos que ya egresaron, los cuales están en las condiciones de migrar por motivos de estudios superiores y/o inserción laboral.

4.7. Población de Estudio

El presente estudio tiene como población a jóvenes que tienen entre 15 a 24 años de edad en el año 2022 en los distritos de Sicuani - Canchis y Ccapi - Paruro; que para el censo del 2017 se encontraban en un intervalo de 10 a 19 años de edad.

De acuerdo al último censo del INEI, el departamento de Cusco tiene un total de 1,205,527 habitantes, las provincias de Canchis y Paruro con 95,774 y 25,567 habitantes respectivamente, el distrito de Sicuani 57,827 y el distrito de Ccapi 3,079 habitantes, de los cuales la población que tiene entre 19 a 24 años de edad INEI (2018) se muestra en el siguiente cuadro:

Tabla 3

Población de Estudio de la Investigación

Distritos	Jóvenes de 15-24 años
Sicuani	11749
Ccapi	584
Total	12333

Fuente: Elaboración Propia.

4.8. Tamaño de Muestra

El tamaño de muestra del presente trabajo de investigación se determinó haciendo uso del muestreo estratificado sabiendo que el tamaño de la población es conocido, la fórmula para el cálculo es la siguiente:

$$n = \frac{Z^2 * p * q * N}{e^2 * (N - 1) + Z^2 * p * q}$$

Donde:

N: Población

n: Tamaño de muestra o número de encuestas

Z: Nivel de confianza.

e: Error muestral

p: Probabilidad de la ocurrencia el evento estudiado

q: Probabilidad de la no ocurrencia el evento estudiado

SICUANI

$$n = \frac{1.96^2 * 0.5 * 0.5 * 11749}{0.05^2 * (11749 - 1) + 1.96^2 * 0.5 * 0.5} = 372$$

CCAPI

$$n = \frac{1.96^2 * 0.5 * 0.5 * 584}{0.05^2 * (584 - 1) + 1.96^2 * 0.5 * 0.5} = 232$$

Tabla 4

Tamaño de Muestra de la Investigación

Distrito	Muestra Parcial	Pobreza Monetaria	Muestra Final
Sicuni	372	24.50 %	91
Ccapi	232	39.00 %	90
Total			181

Fuente: Elaboración Propia.

4.9. Técnicas de recolección de datos

Para esta investigación se utilizó la recopilación a través de datos primarios utilizando las encuestas, así como la información secundaria del INEI.

a) Técnicas:

OBSERVACIÓN: Orientada a percibir el fenómeno en estudio, a través de la experiencia de cada uno de los investigadores, apreciada en la mayoría de las comunidades de ambos distritos de estudio.

ENTREVISTA: Dirigida a las familias de las Comunidades Campesinas con un miembro migrante joven del distrito de Sicuani y Ccapi.

ENCUESTA: Aplicada a los jóvenes de las comunidades campesinas del distrito de Sicuani y Ccapi que están en la educación básica regular.

b) Instrumentos:

Los Instrumentos correspondientes a las Técnicas fueron:

- Guía de observación
- Guía de entrevista estructurada
- Cuestionario de encuesta

4.10. Técnicas del análisis e interpretación de la información

Para el procesamiento de la información se procedió de la siguiente manera:

- Creación y diseño de una base de datos en el programa Microsoft Excel 2019 para transferir la información recopilada de las encuestas a la base de datos (vaciado de los datos).
- Primera revisión de reportes generales para contrastar la calidad del proceso de vaciado de datos, es decir, para comprobar que la información de las fichas haya sido transferida de manera correcta a la base de datos.
- Después de verificar la calidad de la información transferida en la base de datos, se exportó al software Stata 16.
- Luego se realizó las estimaciones, gráficas y análisis de relación de cada una de las variables en Stata 16, junto con la elaboración de tablas en Excel 2019.
- Para la interpretación de resultados y el reporte final del trabajo de investigación se utilizó en el programa de Microsoft Word 2019.

4.11. Técnicas para demostrar la verdad o falsedad de las hipótesis planteadas.

Las técnicas para explicar la verdad o falsedad de las hipótesis son mediante la presentación, el análisis e la interpretación de los datos recolectados mediante las fuentes primarias (encuestas y las entrevistas realizadas en las diferentes comunidades de los distritos de Ccapi y Sicuani).

CAPITULO V:

ANÁLISIS E INTERPRETACIÓN DE RESULTADOS

5.1. Descripción de la Pobreza Monetaria y Migración de Jóvenes en el Perú y la Región del Cusco

La descripción situacional de la pobreza monetaria y la migración interna nos permite conocer el comportamiento a lo largo de los últimos años que se ha estado viviendo en el ámbito nacional y el departamento de Cusco; sin embargo, en el espacio local se puede afirmar que la data es escasa o no existe una información detallada. Para elaborar el presente diagnóstico se empleó la información oficial de manera general proporcionada por INEI, de los diferentes ministerios y los planes de desarrollo concertado.

5.1.1. Pobreza Monetaria

a) Pobreza Monetaria Nacional

Al examinar la avance de la pobreza monetaria desde el año 2007, se puede observar que existe un tendencia significativa de disminución de la pobreza hasta el año 2019, desde un 42.4% del año 2007 hasta un 20.2% para el 2019 de la población peruana, sin embargo, durante el año 2020 esta tendencia sufre un cambio abrupto por el contexto de la COVID 19 que tuvo un efecto en la economía nacional y mundial, haciendo que los niveles de pobreza monetaria se incrementa hasta llegar a un 30.1%, así como se puede apreciar en el siguiente gráfico, para los dos últimos años se observa una tendencia es decreciente llegando para el 2022 con una pobreza monetaria nacional del 25.2%.

Figura 5

Evolución de la Pobreza Monetaria Nacional, 2007-2022



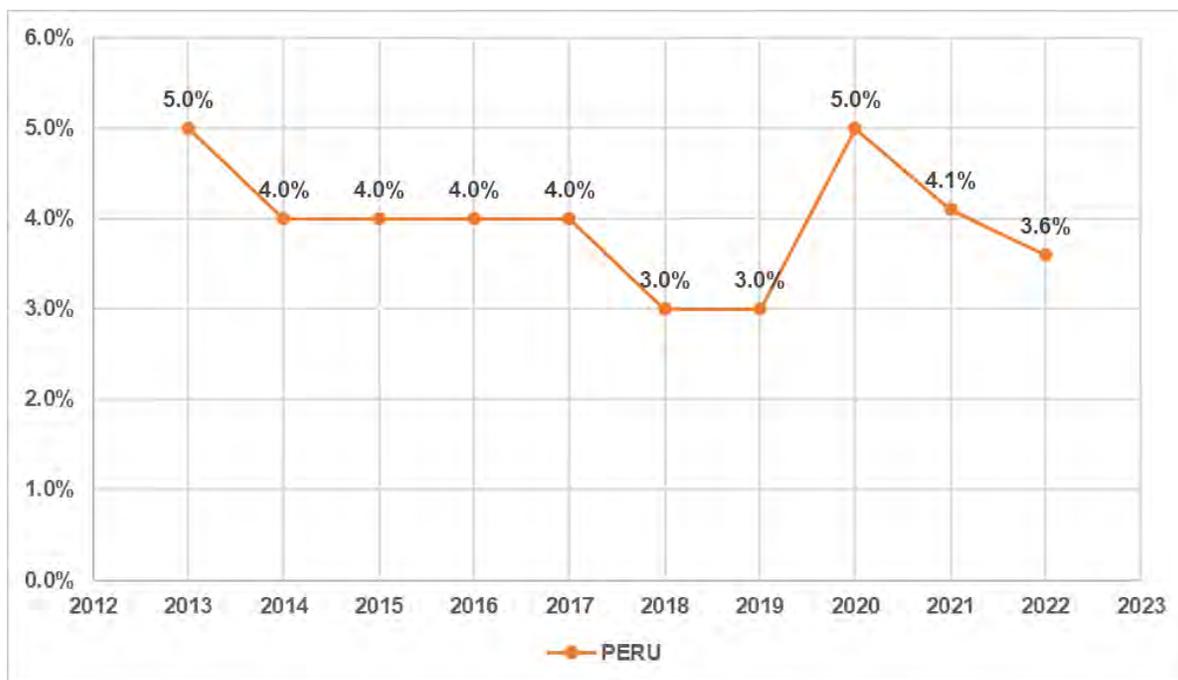
Fuente: Elaboración Propia en Base a Datos de INEI, 2021.

b) Pobreza Monetaria Extrema Nacional

El comportamiento de la pobreza monetaria extrema a nivel nacional fue muy variada, en el año 2013 se registró que en el país había un 5% de la población en escenario de pobreza extrema, pese a los esfuerzos para erradicar esta situación se llegó a tener un mínimo de 3% en los años 2018 y 2019, sin embargo para el año 2020 por la crisis sanitaria mundial se incrementó en 2 puntos porcentuales llegando a registrarse el 5% igual que en el año 2013, se puede afirmar también que la población que salió de esta situación son muy vulnerables a regresar a la situación de pobreza extrema frente a alguna crisis. Para el 2021 y 2022 se puede apreciar que el nivel de pobreza extrema está disminuyendo siendo para el último año el 3.6%.

Figura 6

Evolución de la Pobreza Monetaria Extrema Nacional, 2013-2022 (%)



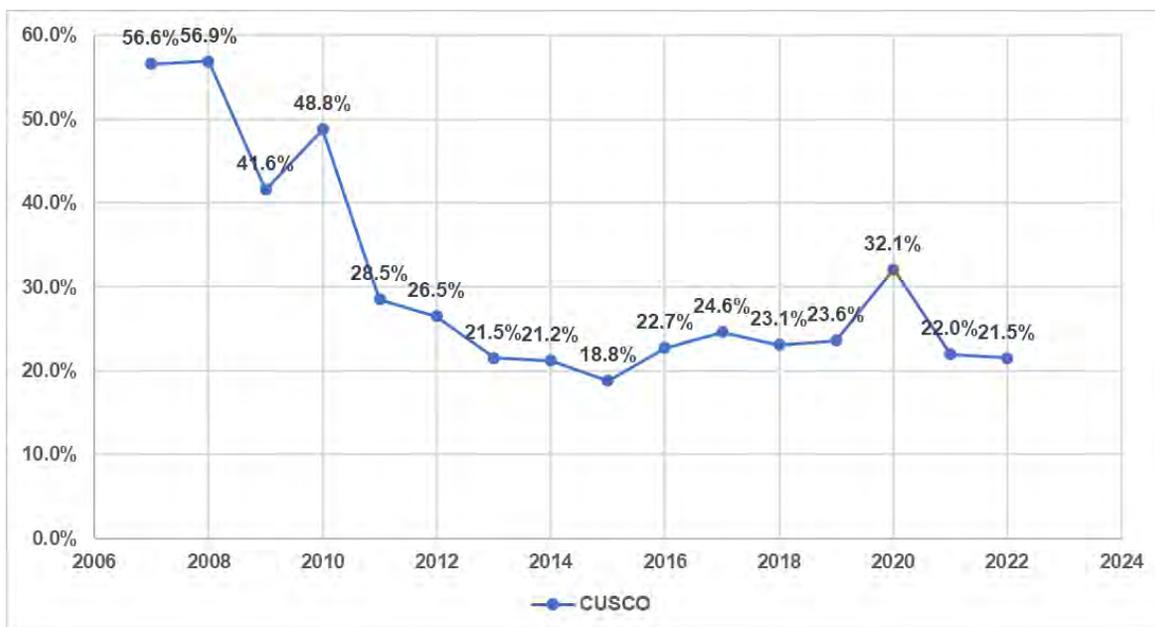
Fuente: Elaboración Propia en Base a Datos de INEI, 2021.

c) Pobreza Monetaria Regional

A inicios del año 2007 el nivel pobreza monetaria que existía en el departamento del Cusco eran mayores al promedio nacional, sin embargo, se pudo disminuir a grandes pasos hasta el año 2015 llegando a pasar de un 56.6% a un 18.8%, así mismo, según datos del INEI a pesar que la pobreza monetaria iba disminuyendo se tenía altos índices de población vulnerable que podría volver a recaer en una situación de pobreza, y es así que se puede observar que desde el año 2015 la pobreza en el departamento del Cusco se venía incrementando poco a poco y más con la aparición de COVID 19 el nivel de pobreza se disparó hasta llegar al 32.1%, sin embargo, después de esta crisis se observa una disminución aproximada hasta un 21.5% de la población cusqueña para el año 2022.

Figura 7

Evolución de la Pobreza Monetaria Regional, 2007-2022



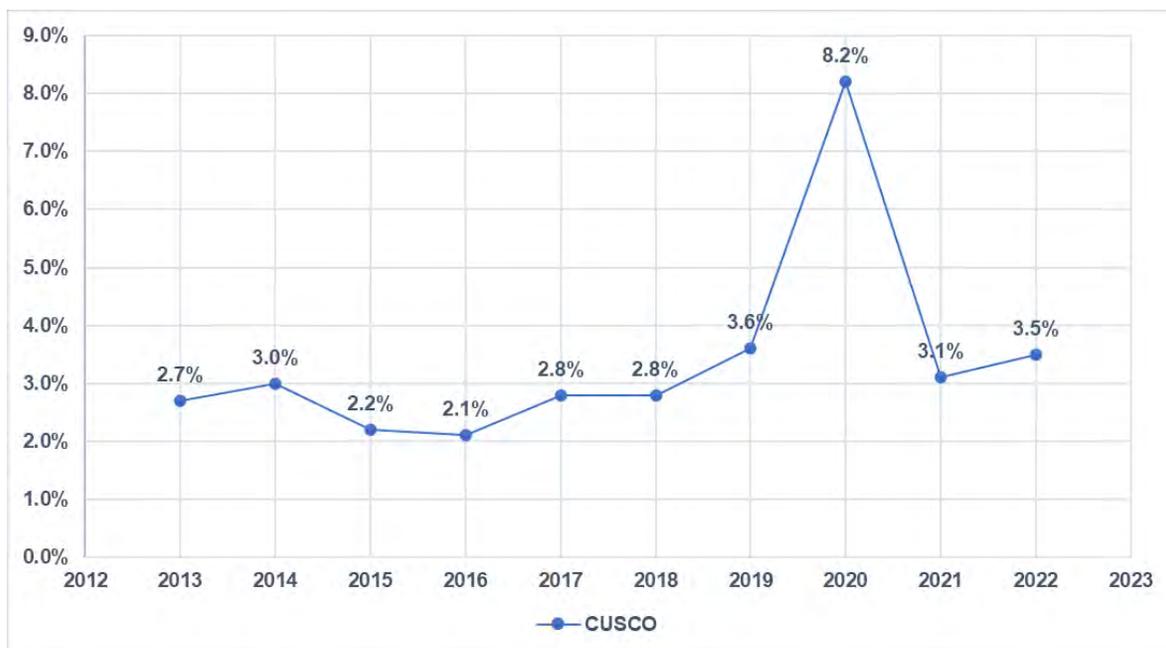
Fuente: Elaboración Propia en Base a Datos de INEI, 2021.

d) Pobreza Monetaria Extrema Regional

A comparación de la pobreza monetaria extrema nacional, para 2013 Cusco registraba una tasa inferior con un 2.7%, llegando al mínimo en el año 2016 con una tasa de 2.1%. Sin embargo, si se analiza la tendencia de manera general en el departamento de Cusco la tasa de pobreza extrema tiene un comportamiento inverso a lo que se quiere lograr, para el año 2019 se registró un incremento de 0.9% por encima del año 2013 y para 2020 con la crisis sanitaria se incrementó en 4.6% con respecto a 2019 llegando al máximo con 8.2%, para los dos últimos años disminuyó a los niveles de 2019.

Figura 8

Evolución de la Pobreza Monetaria Extrema Regional, 2013-2022



Fuente: Elaboración Propia en Base a Datos de INEI, 2021.

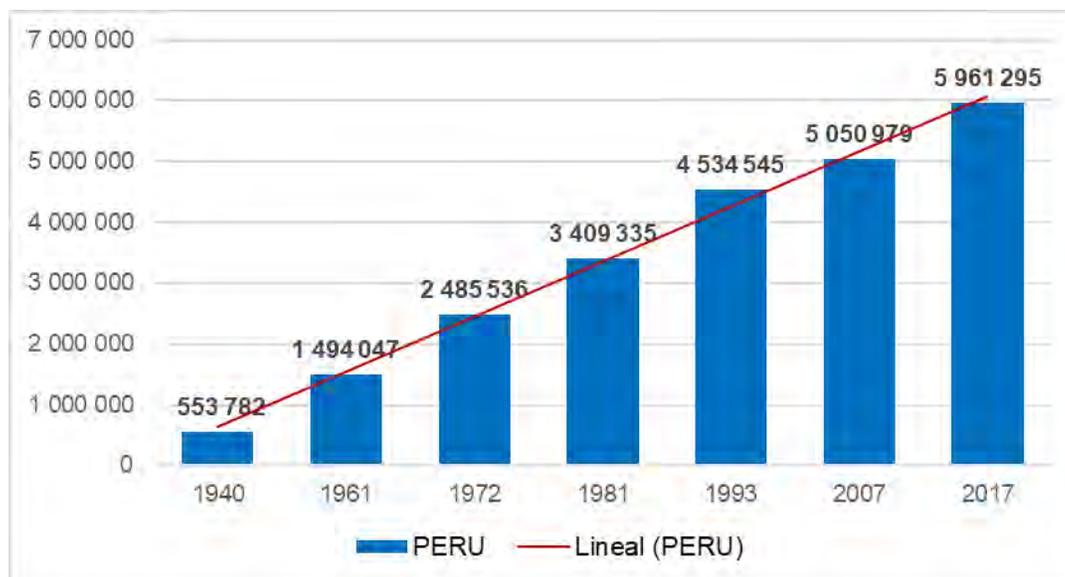
5.1.2. Migración interna de jóvenes

a) Migración Interna De Jóvenes A Nivel Nacional

Tal como se puede apreciar en el siguiente gráfico la migración interna de la población a nivel nacional ha venido teniendo grandes incrementos a lo largo de las últimas décadas según los datos del INEI. En los años de los cuarenta la migración interna apenas fluctuaba por más de medio millón de peruanos lo cual con el pasar de las décadas este margen se fue multiplicando llegando así para el año 2017 con un aproximado de casi 6 millones de peruanos que se desplazaron de sus lugares de origen a otras regiones.

Figura 9

Evolución de la Migración Interna a Nivel Nacional, 1940-2017



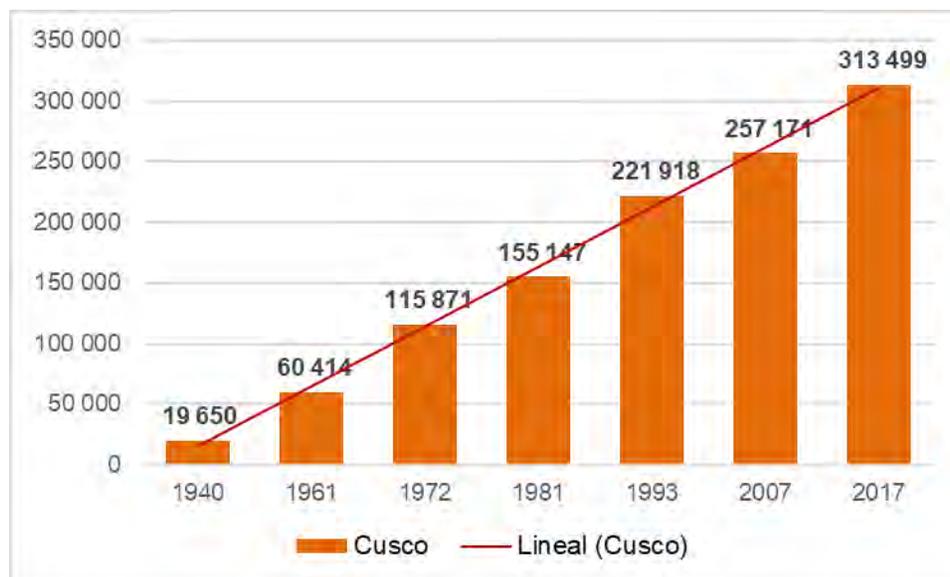
Fuente: Elaboración Propia en Base a Datos de INEI, 2017.

b) Migración Interna De Jóvenes A Nivel Regional

A nivel del departamento de Cusco la migración interna tiene una tendencia creciente con el pasar de los años, todo esto se puede apreciar de una manera muy clara en el rápido crecimiento de las principales ciudades del departamento del Cusco. Por la década de los cuarenta la migración interna en Cusco llegaba a las 19650 personas, sin embargo, con el pasar de los años esta cantidad se fue incrementando hasta llegar a la cantidad de 313 499 de personas cusqueñas que no residen en sus lugares de origen para el año 2017.

Figura 10

Evolución de la Migración Interna Regional, 1940-2017



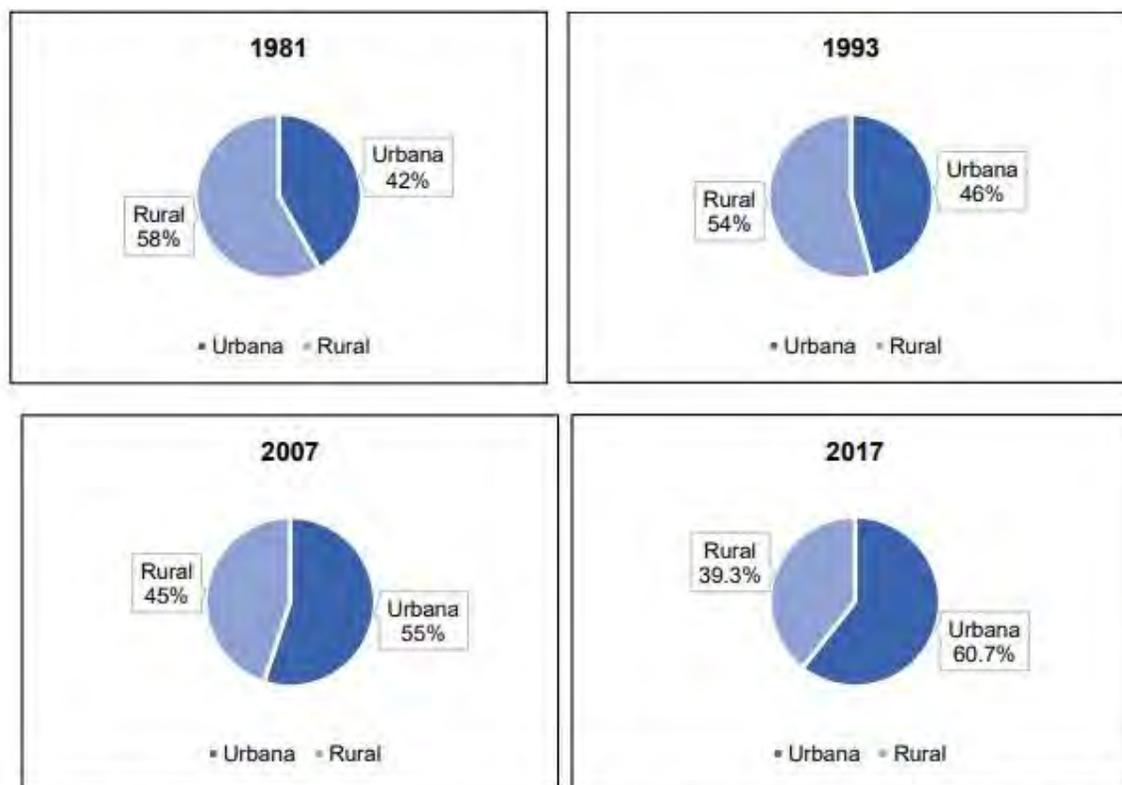
Fuente: Elaboración Propia en Base a Datos de INEI, 2017.

En el departamento del Cusco en relación a lo rural-urbano, según el censo de 1981 se presentaba que el 58% de la población cusqueña se encontraba en el sector rural mientras que el 42% de la población en el sector urbano. Sin embargo, para el año 2017 la relación se invierte, llegando a tener una población mayoritaria en el sector urbano con un 60.7% y la rural llegó a representar el 39.3%, esta situación es explicada también en el Plan de Desarrollo Regional Cusco al 2033 (2022) que afirma lo siguiente:

Los procesos migratorios se dan en las principales ciudades del departamento, acelerando así el proceso de urbanización. Por lo tanto, se muestra una tendencia a continuar el proceso de urbanización en los próximos 10 años, que traerá como consecuencia el despoblamiento de las zonas rurales y por ende el riesgo de la reducción de la actividad agrícola y seguridad alimentaria en la región. (p. 46)

Figura 11

Histórico de Proceso de Población Urbana y Rural en el Departamento de Cusco, 1981- 1993-2007-2017



Fuente: Instituto Nacional de Estadística e Informática – Censos Nacionales de población y vivienda 1993, 2007, 2017

Fuente: Plan de Desarrollo Concertado Regional Cusco al 2033, 2022.

5.2. Análisis Descriptivo de Resultados de la Encuesta

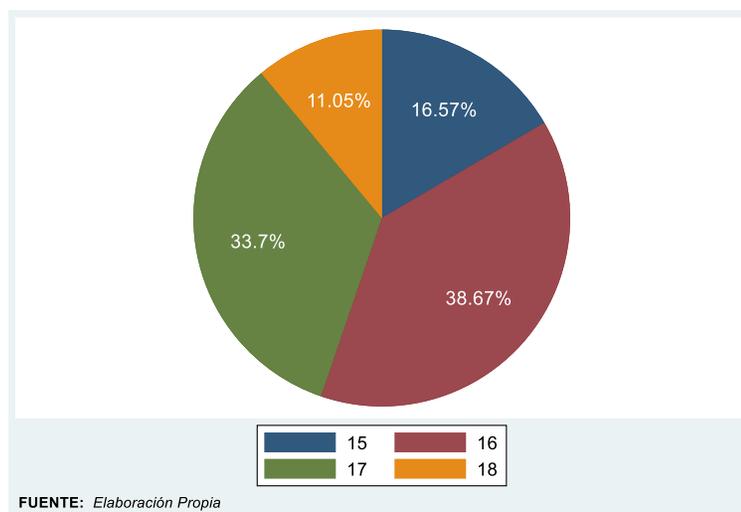
Para poder determinar la influencia de la pobreza monetaria de las familias en el propósito de la migración de los jóvenes, se recopiló la información recurriendo a las fuentes primarias, es así que, se realizó las encuestas en los distritos de Sicuani – Canchis y Ccapi – Paruro a los jóvenes de 4to y 5to de educación secundaria, así mismo, se realizó las entrevistas a los jóvenes egresados de formación básica y a los padres de familia.

5.2.1. Datos Generales

Del total de encuestados, los jóvenes de 16 años representan una proporción mayor con el 36.67%, por otro lado, los jóvenes de 17 años representan una tercera parte con el 33.7%, así mismo, los jóvenes de 15 años representan el 16.57% y mientras que los jóvenes con 18 años representan la menor proporción con un 11.05%.

Figura 12

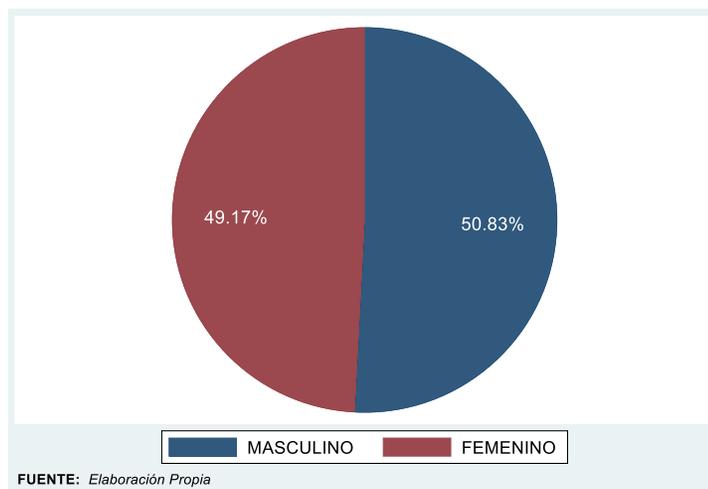
Porcentaje de la Población Encuestada Según Edad



Del total de encuestados, el 49.17% fueron del sexo femenino y el 50.83% fueron del sexo masculino, siendo así, se puede afirmar que las encuestas que se realizó fueron de manera proporcional para ambos sexos.

Figura 13

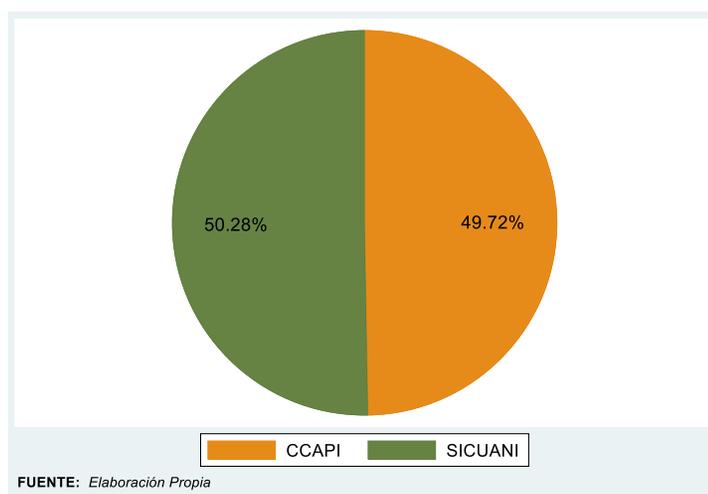
Porcentaje de la Población Encuestada Según Sexo



En cuanto a los distritos donde radicaban los jóvenes encuestados, se muestra en la siguiente figura, que el 50.28% de los encuestados son del distrito de Sicuani y el 49.72% de los encuestados son del distrito de Ccapi y está relacionado al tamaño de muestra de esta investigación.

Figura 14

Porcentaje de la Población Encuestada Según Distrito

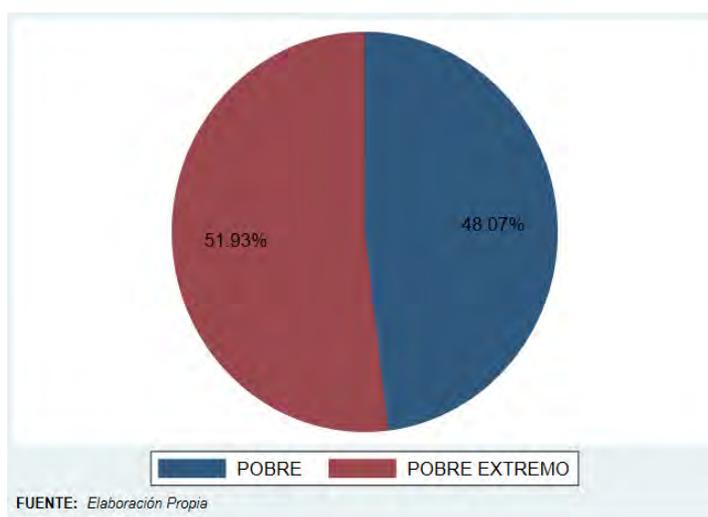


5.2.2. Antecedentes Socioeconómicos

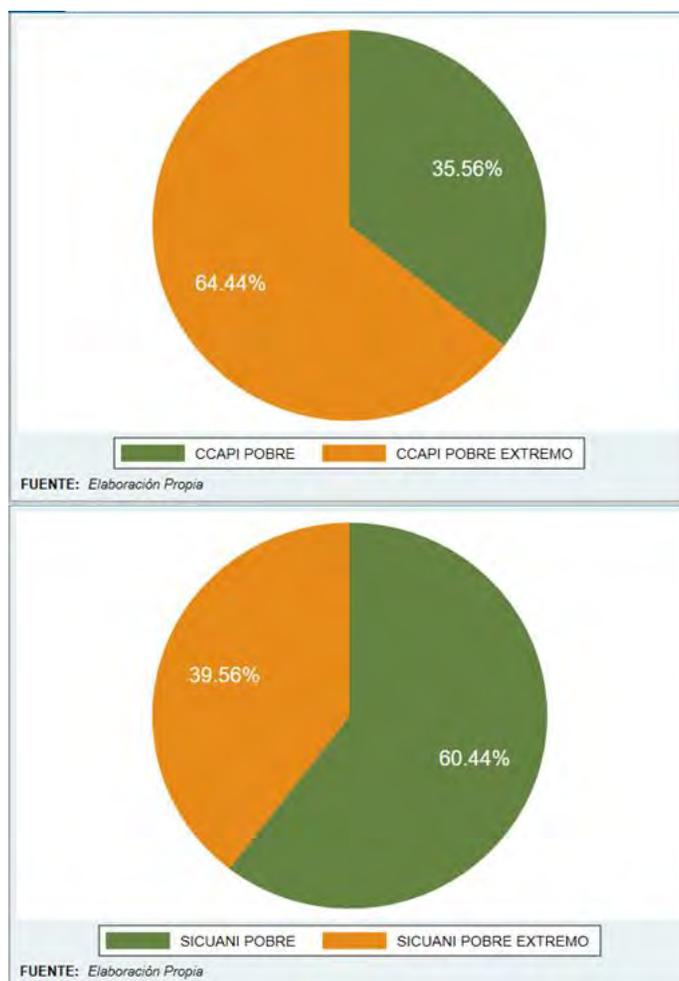
Con referencia a la situación económica, el 51.93% de los jóvenes encuestados están en la condición de pobre extremo, mientras que, el 48.07% de los jóvenes encuestados se encuentran en una situación de pobre.

Figura 15

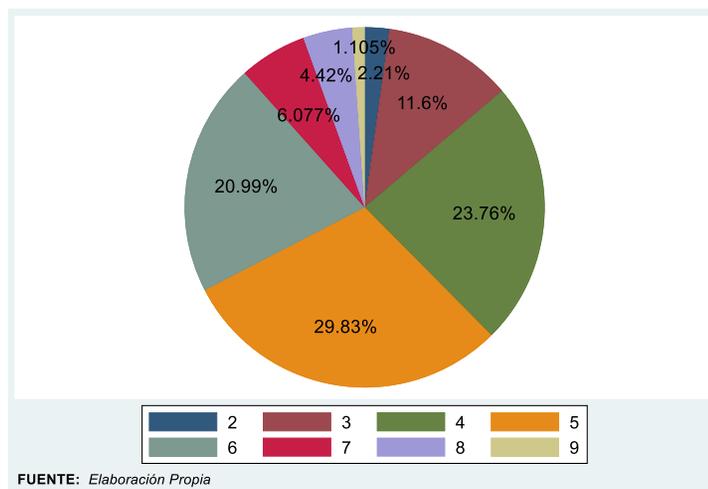
Situación Económica (%)



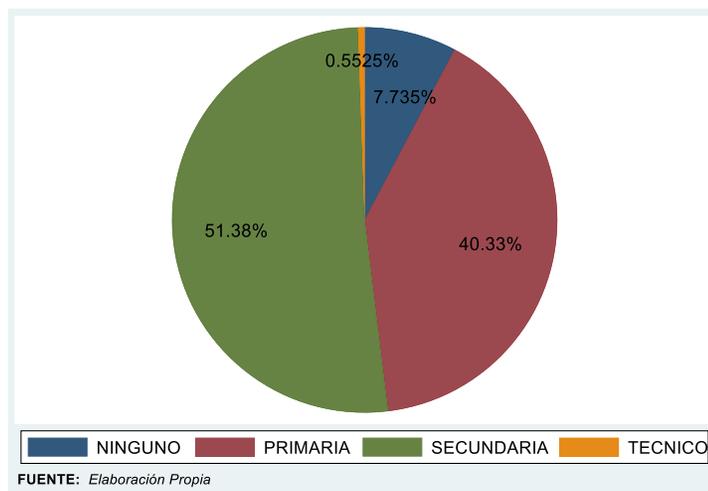
Al hacer un análisis comparativo entre los distritos de Sicuani y Ccapi en relación a la situación económica, se puede observar en la siguiente figura que en el distrito de Ccapi existe una mayor proporción de familias en situación de Pobreza Extrema que representa un 64.44% en comparación con Sicuani que está representada por un 39.56%, mientras tanto la condición de Pobre es viceversa a lo anterior, el distrito de Sicuani está representado por el 60.44% y el distrito de Ccapi con el 35.56%.

Figura 16*Situación Económica por Distrito (%)*

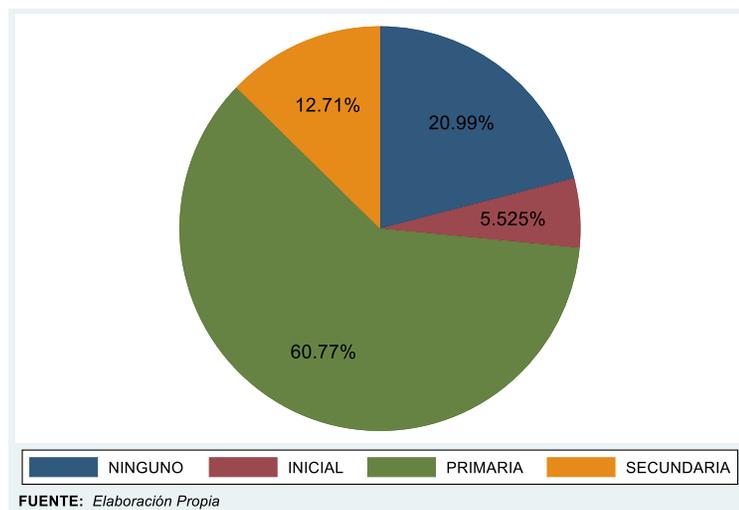
De las encuestas realizadas a los jóvenes sobre el número de miembros que tiene una familia la siguiente figura muestra que: la mínima cantidad es de 2 integrantes que representa el 2.21% y la máxima cantidad es de 9 integrantes con un 1.1%, así mismo en su mayor proporción las familias están compuestas por 5 integrantes que de las encuestas representa el 29.83%, seguido de 4 integrantes con 23.76% y de 6 integrantes con 20.99%.

Figura 17*Número de Integrantes (%)*

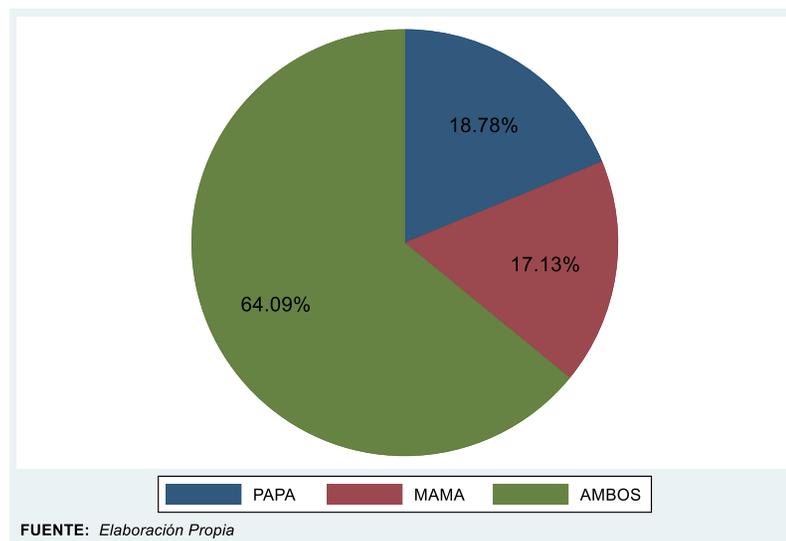
De los jóvenes encuestados con respecto al nivel educativo de sus padres, el 51.38% de los papas tienen secundaria, el 40.33% de los papás tienen primaria, el 7.73% no tienen ningún tipo de educación y solo el 0.55% cuentan con una educación técnica como se puede observar a continuación.

Figura 18*Nivel Educativo del Padre (%)*

De los jóvenes encuestados con respecto al nivel educativo de sus madres se observa en la siguiente figura que, 60.77% de las madres tienen educación primaria que representa la mayor proporción, el 20.99% de las madres no tienen ningún tipo de educación, el 12.71% tienen secundaria y el 5.52% cuentan con educación inicial.

Figura 19*Nivel Educativo de la Madre (%)*

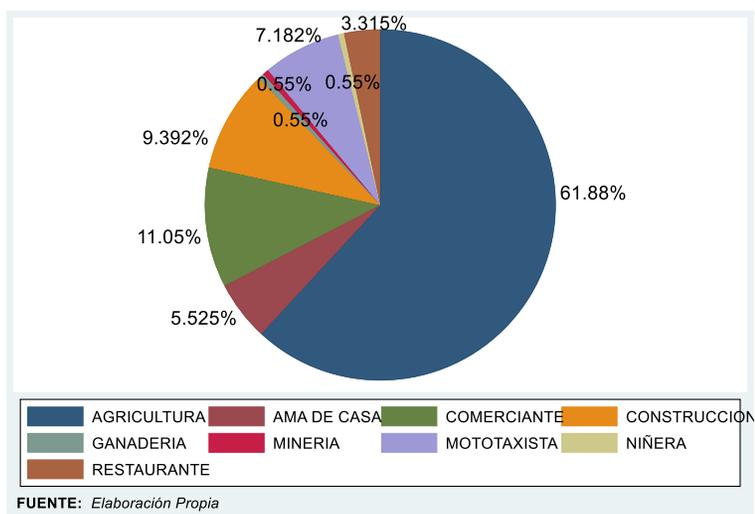
Con respecto al principal soporte de la familia de los jóvenes encuestados (figura 20), el 64.09% de los encuestados afirman que ambos (padre y madre) son los principales soporte familiar, el 18.78% de los encuestados afirman que el padre es el principal soporte familiar y el 17.13% de los encuestados afirman que la madre es el principal soporte familiar; por lo tanto, se puede afirmar que las madres de hoy en día vienen cumpliendo un rol muy importante en el soporte familiar ya sea en trabajo conjunto con los padres como también de manera independiente.

Figura 20*Principal Soporte de la Familia (%)*

En referencia a la ocupación del jefe de familia (figura 21), la mayor parte de los encuestados respondieron que el jefe de la familia se desempeña en el sector de la agricultura representado por el 61.88%, luego con un 11.05% los jefes de familia son comerciantes, el 9.39% de los encuestados respondieron que los jefes de familia se dedican al rubro de la construcción, un 7.18% son mototaxistas. Por otro lado, un 3.31% de los encuestados respondieron que el jefe de familia trabaja en un restaurante y un 5.52% son amas de casa, mientras que un 0.55% respondieron que los jefes de familia se dedican a la minería, ganadería y al cuidado de niños.

Figura 21

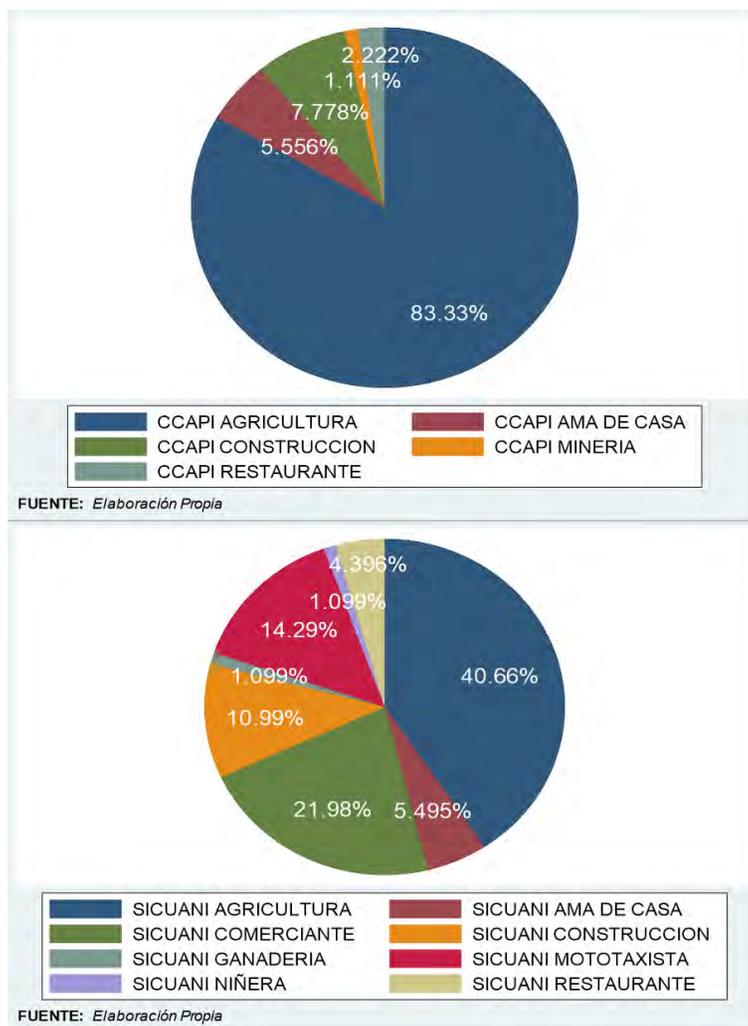
Ocupación del Jefe de la Familia (%)



Los jóvenes encuestados manifestaron que los jefes de familia de los distritos de Sicuani y Ccapi resaltan en diferentes ocupaciones tal como se muestran en los siguientes gráficos. En el caso del distrito de la Ccapi la actividad predominante es la agricultura que representa el 83.33% ya que la mayoría de los jefes de familia se dedican a esta actividad, seguido por quienes se dedican al sector de la construcción que representa el 7.78%, también se tienen a los jefes de familia que son Amas de casa con el 5.55%. Por otro lado, en el distrito de Sicuani la ocupación de los jefes de familia que más destaca es la agricultura con el 40.66%, seguido por quienes son comerciantes con el 21.98%, así mismo se tiene a los jefes de familia que son mototaxistas con el 14.29% y quienes también se dedican a la construcción con el 10.99%. Todo esto nos muestra que la mayoría de los jefes de familia de ambos distritos se dedican a la agricultura, sin embargo, el distrito de Sicuani destaca por tener una mayor diversidad de ocupaciones como son comerciantes, mototaxistas, ganadería y quienes se dedican al cuidado de niños.

Figura 22

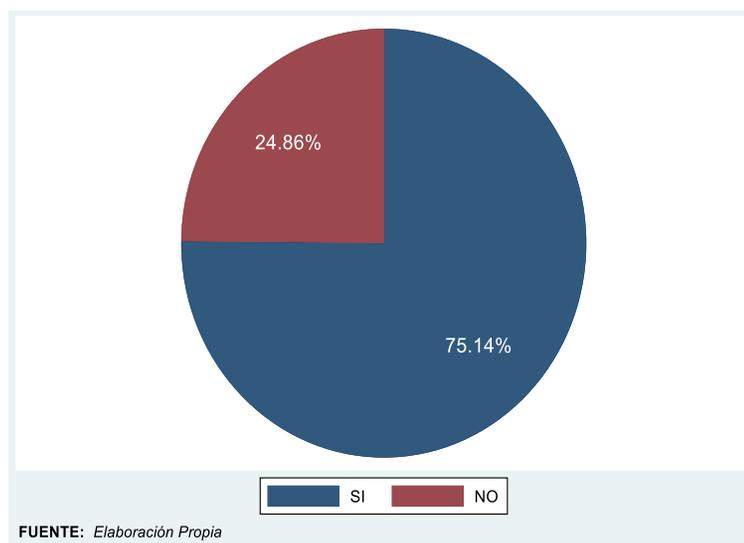
Ocupación del Jefe de la Familia por Distrito (%)



Con respecto a las familias de los encuestados que tienen acceso a algún programa social (figura 23), se tiene que la mayoría de ellos son beneficiarios de algún programa social que representa un 75.14% y por otro lado los que no son beneficiarios de estos programas sociales son el 24.86%.

Figura 23

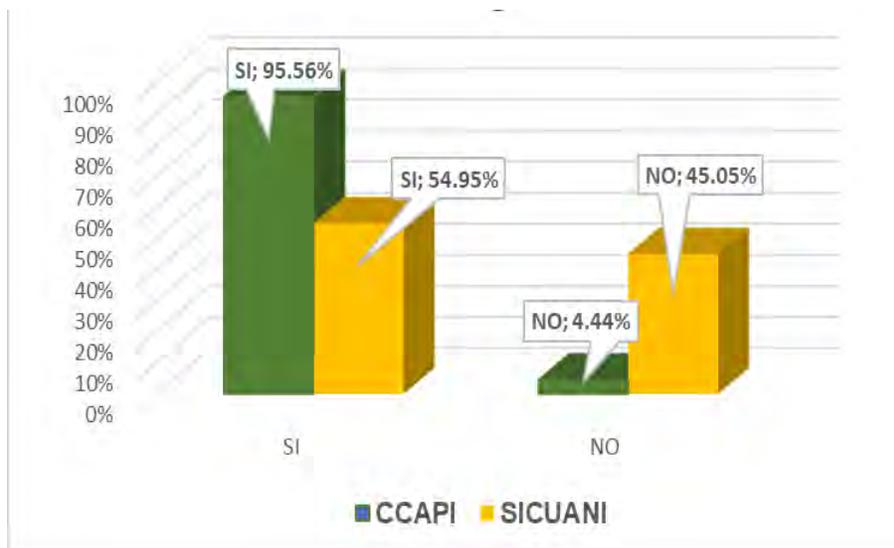
Beneficiarios de Algún Programa Social (%)



En el siguiente diagrama se muestra un análisis comparativo de los distritos de Sicuani y Ccapi, donde se puede observar que en el distrito de Sicuani existen familias de los encuestados que reciben algún programa social que representa el 54.95% y el 45.05% quienes no son beneficiarios de algún tipo de programa social. Mientras que en el distrito de Ccapi la mayoría de las familias de los jóvenes encuestados reciben algún tipo de programa social que representa el 95.56% y solamente el 4.44% no son beneficiarios de algún programa social.

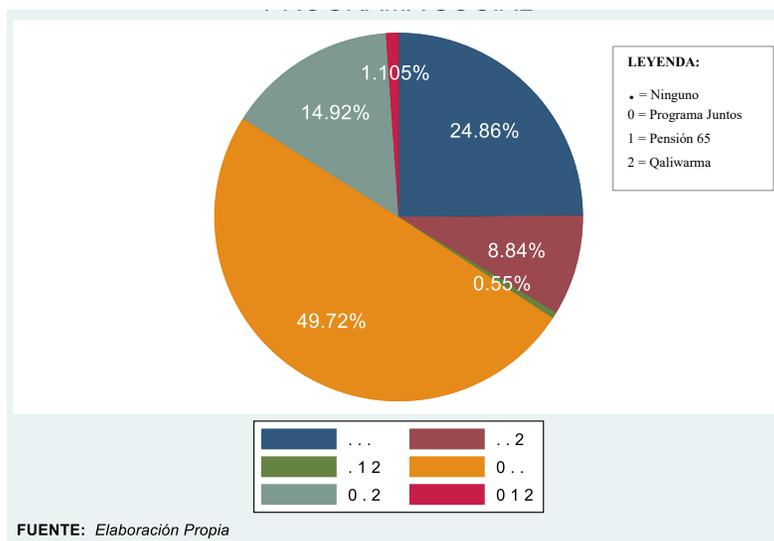
Figura 24

Beneficiarios de Algún Programa Social por Distrito (%)



Fuente: Elaboración Propia

En referencia a los programas sociales que reciben las familias de los encuestados (figura 25), la mayor parte de los jóvenes encuestados afirmaron que su familia recibe el Programa Juntos el cual representa el 49.72%, por otro lado el total de familias que reciben el programa Qaliwarma está representado por el 8.84%, las familias de los encuestados que reciben el Programa Juntos y Qaliwarma está representado por el 14.92% y las familias que reciben Pensión 65 y Qaliwarma está representado por el 0.55%, así mismo los que reciben el Programa Juntos, Pensión 65 y Qaliwarma están representados por el 1.10% y por último las familias que NO reciben ningún tipo de programa social está representado por el 24.86%.

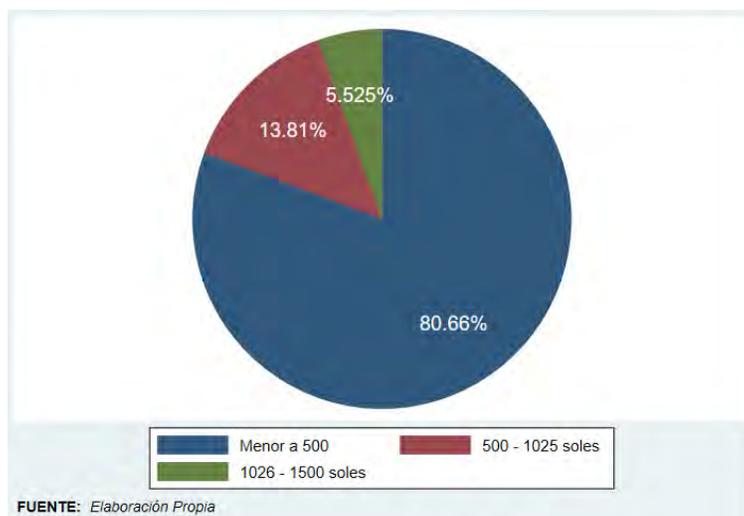
Figura 25*Familias Beneficiarias de Programas Sociales (%)*

5.2.3. Ingreso Familiar

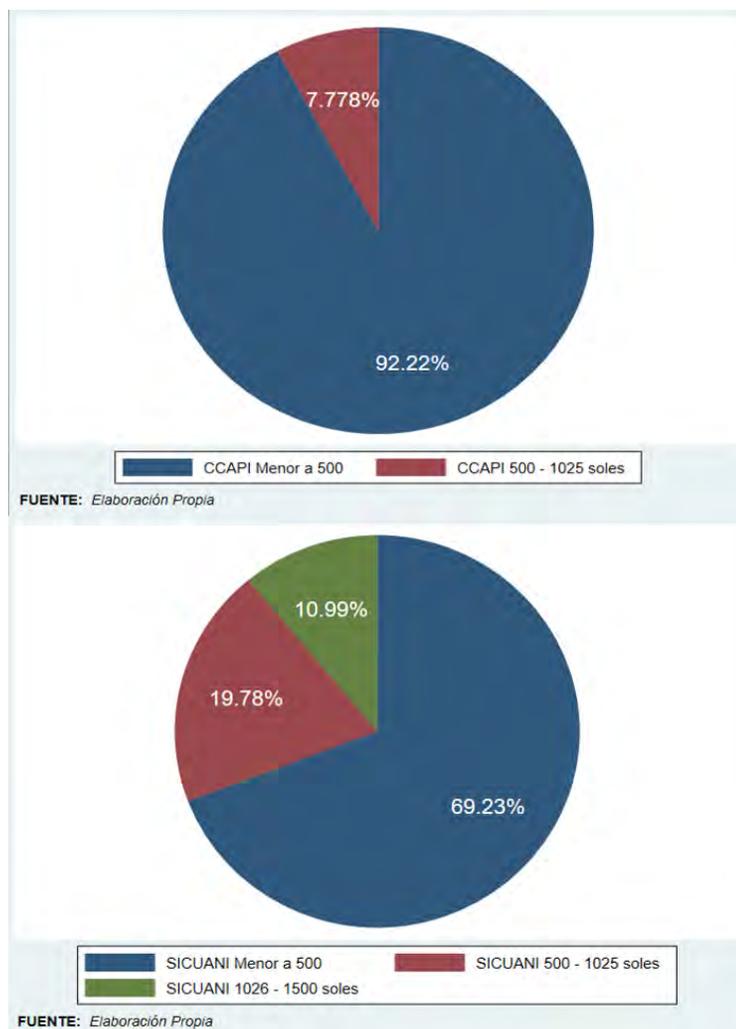
Con respecto al nivel de ingreso familiar se muestra en la siguiente figura que, la mayoría de los jóvenes encuestados afirmaron que sus ingresos familiares son menores a 500 soles que representa el 80.66%, por otro lado, un 13.81% de los jóvenes encuestados mencionaron que sus ingresos familiares están entre los 500 y 1025 soles, mientras que un 5.52% afirman que sus ingresos familiares fluctúan entre los 1026 y 1500 soles.

Figura 26

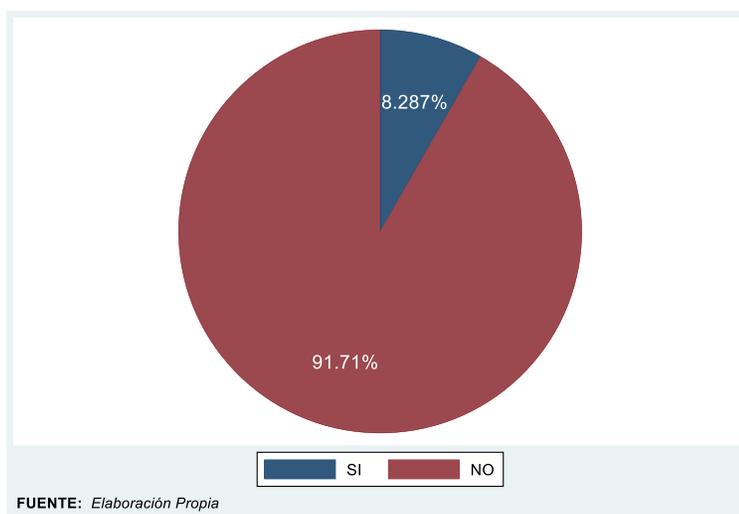
Ingreso Promedio Familiar-Mensual (%)



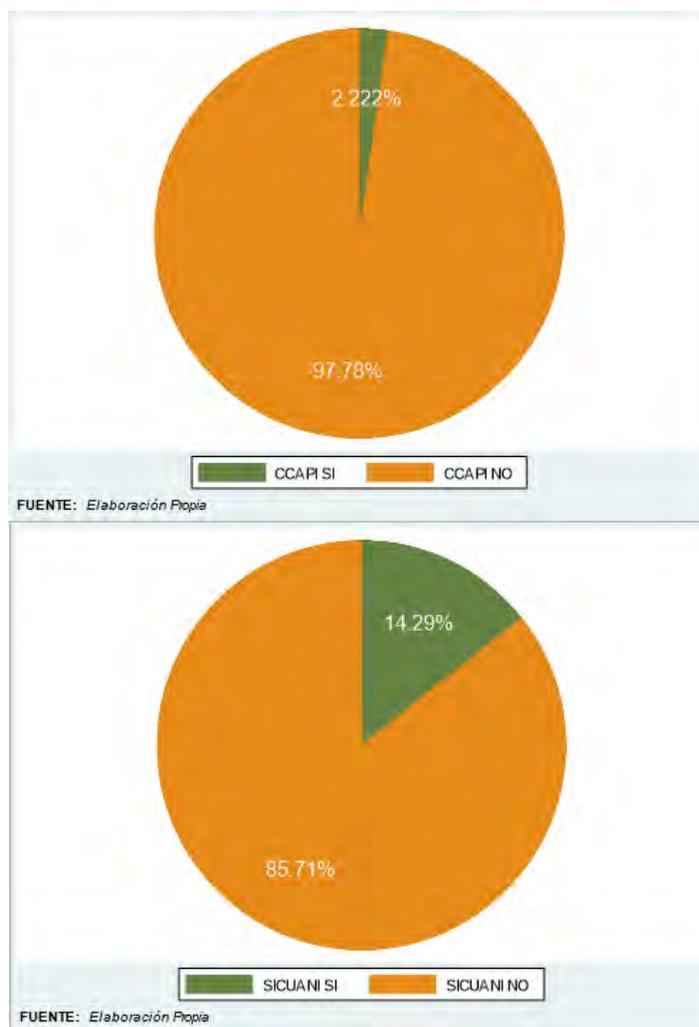
Las siguientes gráficas muestran la realidad de cada distritos sobre los ingresos familiares mensuales, se aprecia que en el distrito de Ccapi el 92.22% de las familias de los jóvenes encuestados perciben ingresos económicos menores a 500 soles, mientras que en el distrito de Sicuani el 69.23% tienen la misma situación, haciendo la comparativa en ambos distritos existe mayor cantidad de familias en esta situación de ingresos económicos muy bajos, en el distrito de Ccapi es más alarmante debido a que casi todas las familias (92 de cada 100) viven con escasos recursos. Así mismo, las familias de los encuestados que tienen ingresos económicos entre 500 soles y 1025 soles, para el distrito de Ccapi está representado solamente por el 7.77% y para el distrito de Sicuani 19.78%, sin embargo, las familias que tienen ingresos mensuales entre 1026 soles y 1500 soles solo se encuentran en el distrito de Sicuani que está representado por un 10.99%, siendo así significativos la brecha entre estos dos distritos.

Figura 27*Ingreso Promedio Familiar - Mensual por Distrito (%)*

En cuanto a la suficiencia del ingreso familiar mensual del total de los encuestados, 91.71% indicaron que NO es suficiente su ingreso familiar y solo el 8.28% indican que SI es suficiente, entonces podemos afirmar que la mayor parte de las familias de los encuestados de estos distritos carecen de ingresos económicos.

Figura 28*Suficiencia de Ingreso Familiar Mensual (%)*

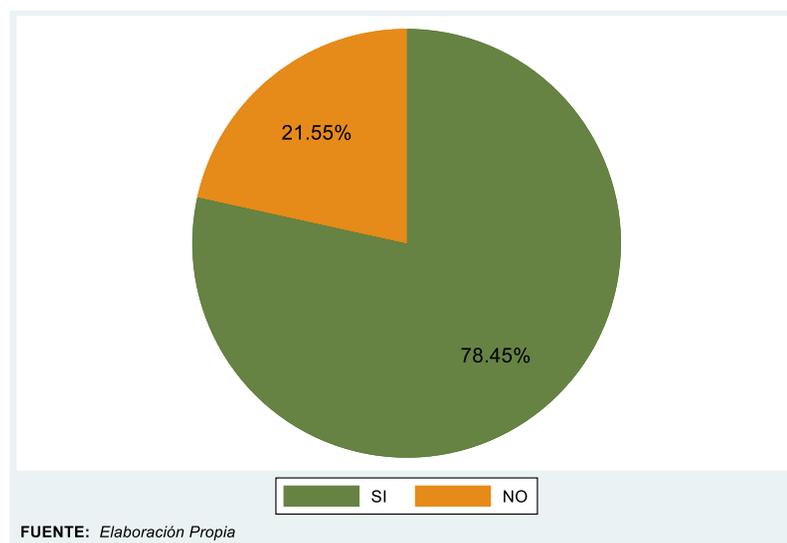
En referencia a los ingresos económicos suficientes de las familias de los encuestados mensualmente de ambos distritos se tiene la información en las siguientes figuras; para el distrito de Ccapi el 97.78% de los encuestados afirmaron que el ingreso que perciben no es suficiente y solo el 2.22% afirma que los ingresos que percibe su familia les es suficiente, esto quiere decir que de 100 familias 98 de ellas perciben ingresos económicos muy bajos. Así mismo, en el distrito de Sicuani 85.71% de la población encuestada afirmó que el ingreso mensual percibida por su familia NO es suficiente, y solo el 14.29% afirmaron lo contrario. Por lo tanto, la mayor parte de las familias se hallan en una situación donde sus gastos son mayores que sus ingresos llevando esto a una situación de subsistencia, especialmente en el distrito de Ccapi donde casi a todas las familias no les alcanza el ingreso percibido ya que están por debajo de 500 soles, esta situación es similar en el distrito de Sicuani.

Figura 29*Suficiencia del Ingreso Familiar Mensual por Distrito (%)*

En referencia al deseo de migrar para obtener ingresos adicionales tomando en cuenta los ingresos actuales de su familia, los jóvenes encuestados afirmaron en un 78.45% que SÍ tienen deseos de migrar para poder obtener ingresos adicionales, mientras que un 21.55% indicaron que NO tiene deseos de migrar para obtener ingresos adicionales tal como se observa en la figura 30.

Figura 30

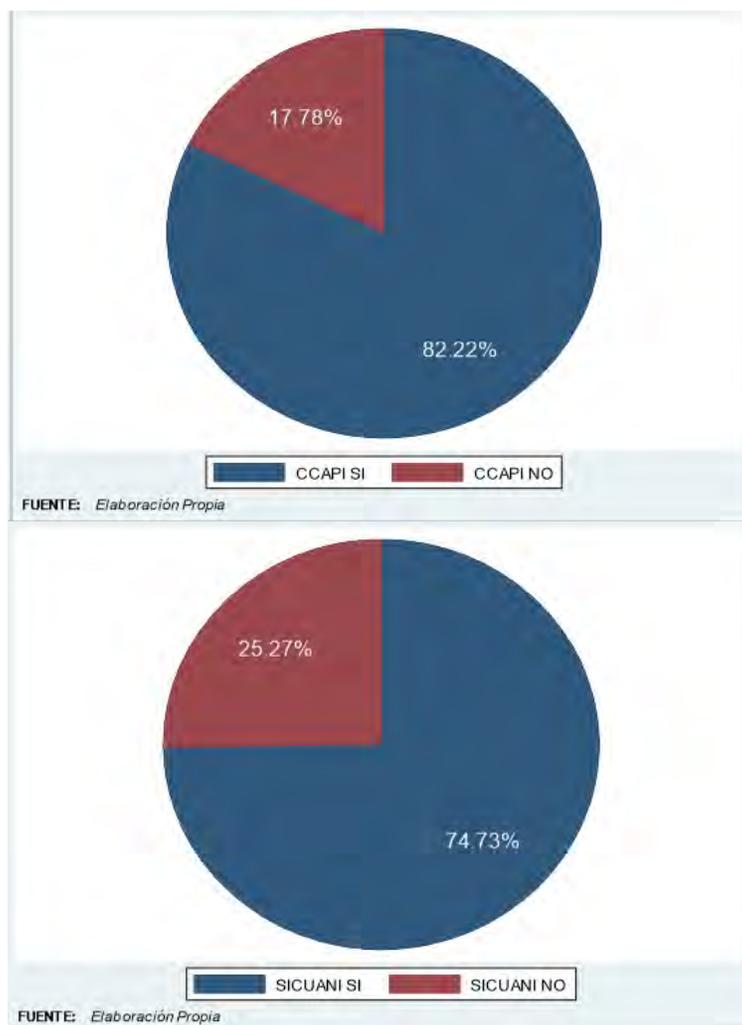
Migración de Jóvenes por Ingresos Adicionales (%)



Los siguientes gráficos muestran una comparación de los distritos con respecto al deseo de la migrar que tienen los jóvenes encuestados para obtener ingresos adicionales teniendo en cuenta los ingresos actuales de sus familias, se puede ver en el distrito de Ccapi se tienen más jóvenes con deseos de migrar con el 82.22% en comparación con los jóvenes encuestados del distrito de Sicuani que tienen el 74.73%, en ese sentido se puede ver que en el distrito de Sicuani existe una mayor cantidad de jóvenes que prefieren quedarse en su lugar de origen o migrar por otro motivo que está representado por el 25.27% en comparación con sólo el 17.78% de los jóvenes encuestados del distrito de Ccapi.

Figura 31

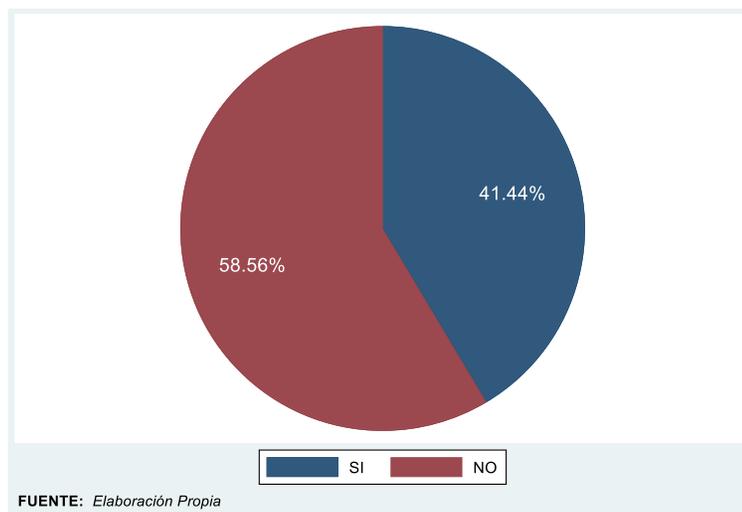
Migración de Jóvenes por Ingresos Adicionales por Distrito (%)



Tomando en cuenta los ingresos actuales de las familias (figura 32), del total de los encuestados el 58.56% indican que NO es suficiente para que continúen con los estudios superiores y 41.44% indica que SÍ les permitirá continuar estudiando, siendo así que la mayor parte de ellos en caso deseen continuar con sus estudios tienen que buscar otros medios para solventar sus estudios.

Figura 32

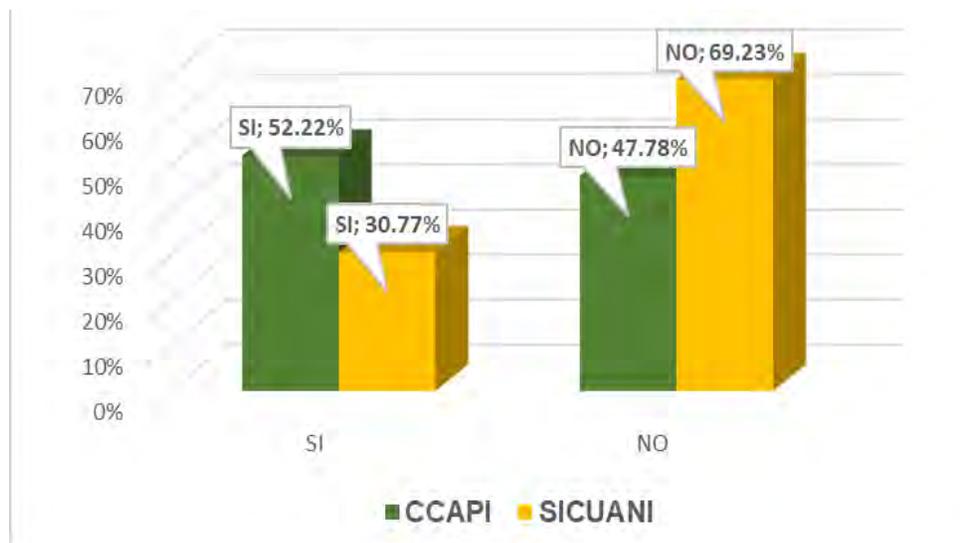
Continuidad de Estudio Superior con Ingresos Actuales (%)



El siguiente gráfico se puede observar por distritos si con los ingresos actuales de las familias de los jóvenes encuestados les permitirá seguir con sus estudios superiores, es así que en el distrito de Ccapi existen más jóvenes que sienten que sus ingresos sí les permitirá continuar con sus estudios con el 52.22% en comparación con el distrito de Sicuani con solo el 30.77%, en ese sentido en el distrito de Sicuani existe una buena cantidad de jóvenes que sienten que sus ingresos no les permitirá continuar con sus estudios superiores representado por el 69.23% en comparación con el 47.78% del distrito de Ccapi. Es así que, se puede apreciar que Sicuani al ser un distrito más grande, con costos de vida más elevados que el distrito de Ccapi, muchos jóvenes sienten que sus ingresos económicos actuales no les permitirá afrontar con costos más elevados lo que se requiere para continuar con los estudios superiores.

Figura 33

Continuidad de Estudio Superior con Ingresos Actuales por Distrito (%)

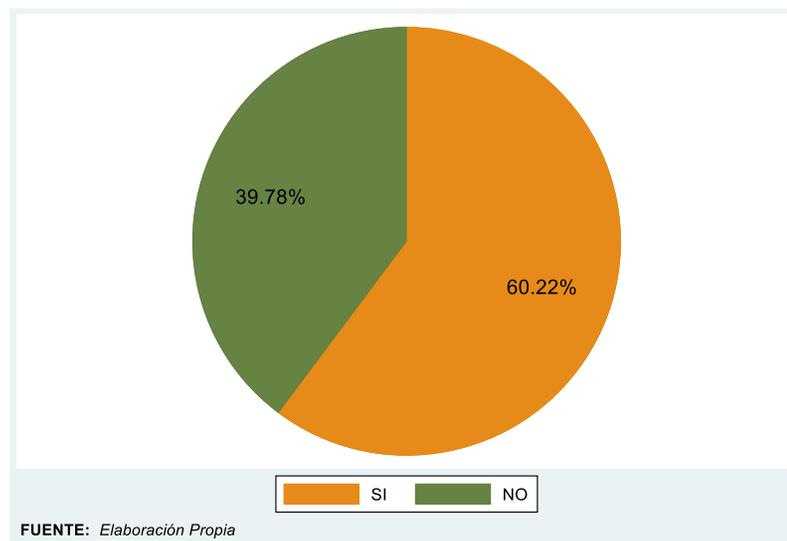


Fuente: Elaboración Propia

En relación, si la condición de los ingresos bajos de las familias de los jóvenes encuestados influye en el propósito de migrar, un 60.22% de los encuestados afirmaron que SÍ influye esta condición económica en su decisión y propósito de migrar, sin embargo, un 39.78% afirma que su condición económica NO influye en su propósito de migrar a otro lugar, tal como se observa en la siguiente figura.

Figura 34

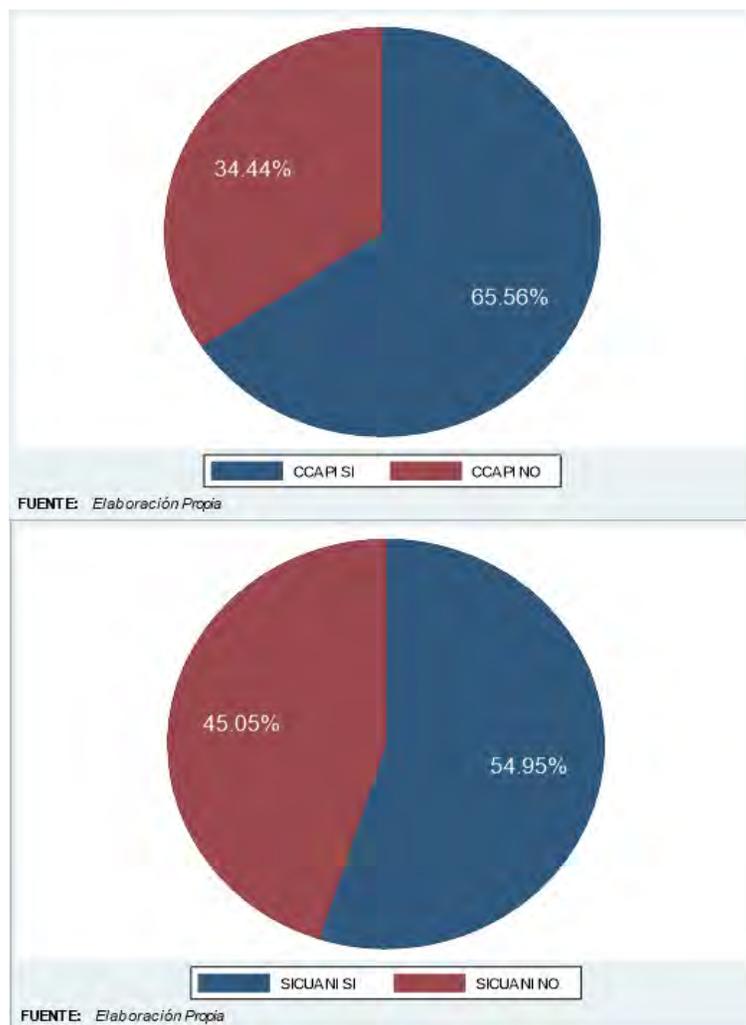
Condición de Ingresos Bajos y la Influencia en el Propósito de Migrar (%)



En cuanto a la influencia que tiene los ingresos bajos para tomar la decisión de migrar de los jóvenes se obtuvo los siguientes resultados, en el distrito de Ccapi el 65.56% de los encuestados respondieron que percibir ingresos económicos bajos SI influye directamente en la decisión de migrar, mientras el 34.44% indicaron NO influye en este aspecto. Por otro lado, en el distrito de Sicuani el 54.95% respondieron que tener ingresos económicos bajos influye en su toma de decisión de migrar y el 45.05% indicaron que los ingresos bajos no influyen. Por lo tanto, en mayor proporción de los jóvenes migrantes de estos distritos los ingresos bajos de su familia influyeron de manera muy significativa para decidir salir en busca de mejores oportunidades económicas.

Figura 35

Condición de Ingresos Bajos y la Influencia en el Propósito de Migrar por Distrito (%)



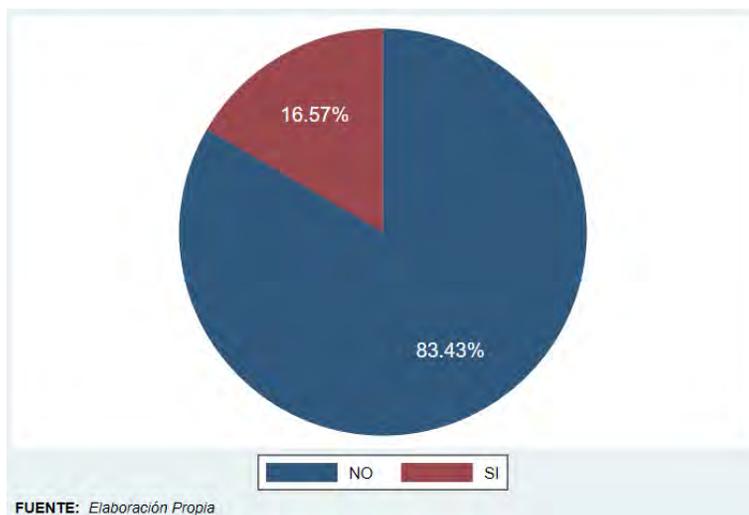
5.2.4. Gasto Familiar

De los encuestados el 83.43% señalan que los ingresos mensuales de su familia NO son suficientes para cubrir todos sus gastos, solamente el 16.57% afirman que sus ingresos mensuales

de su familia SI cubre con el total de sus gastos. Entonces en ambos distritos existe mayor cantidad de familias de la población estudiada con ingresos menores a sus gastos.

Figura 36

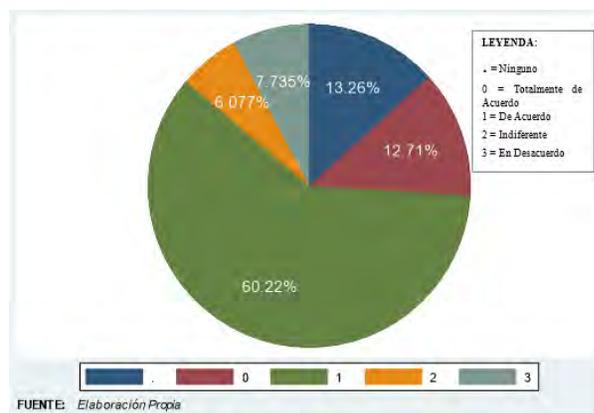
Suficiencia de Ingresos Actuales para el Gasto de la Familia (%)



En relación a la necesidad de migrar para poder ayudar a cubrir los gastos de su familia (figura 37), la mayoría de los jóvenes encuestados afirmaron que están de Acuerdo con migrar para poder ayudar a sostener los gastos de la familia que representa un 60.22%, un 12.71% de los jóvenes encuestados afirma que están Totalmente de Acuerdo con migrar para poder ayudar a resguardar los gastos de la familia, un 7.73% de los jóvenes encuestados afirma que están en Desacuerdo y un 6.07% de los jóvenes encuestados afirma que son indiferentes a la necesidad de migrar para poder ayudar a cubrir los gastos de la familia y por último el 13.26% de los jóvenes encuestados no necesitan migrar para ayudar en los gastos de la familia.

Figura 37

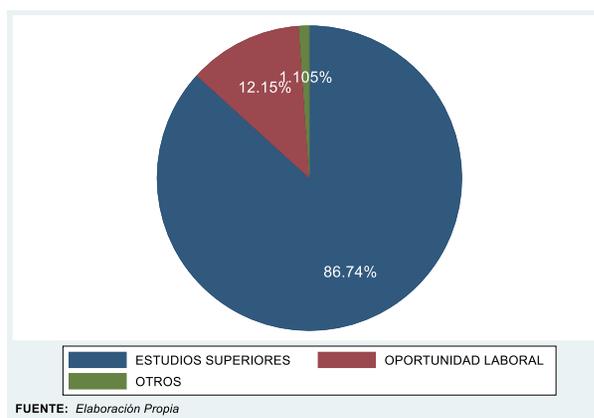
Necesidad de Migrar para Ayudar a Cubrir el Gasto de la Familia (%)



En relación al motivo principal por el cual los jóvenes tienen pensado migrar (figura 38), un 86.74% de los jóvenes encuestados afirmaron que el motivo principal para migrar sería por estudios superiores, mientras que un 12.15% de los jóvenes encuestados afirma que el motivo principal sería por una oportunidad laboral y el 1.10% de los jóvenes encuestados afirma migraría por otras razones (familiares).

Figura 38

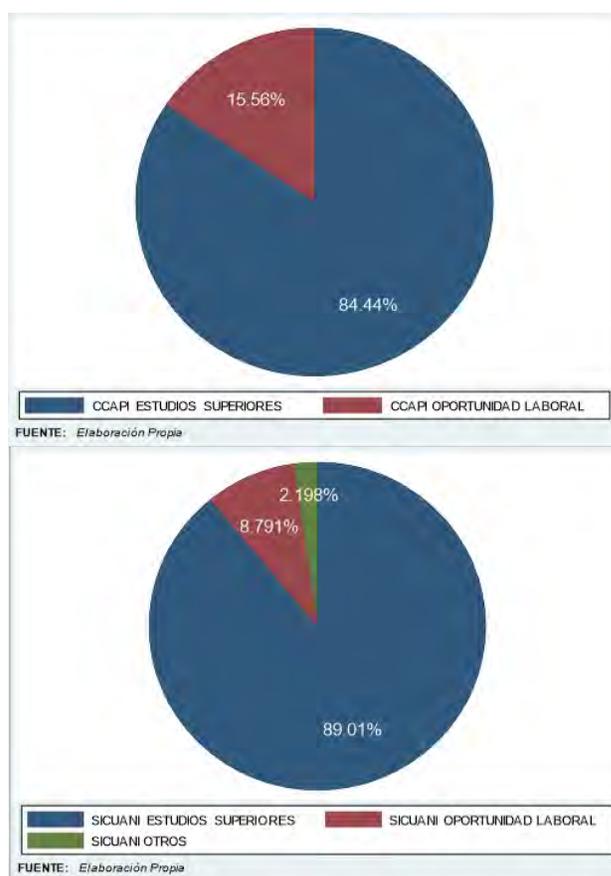
Principal Motivo para Migrar (%)



En los distritos de Sicuani y Ccapi en relación al principal motivo para migrar, los siguientes gráficos muestran que los jóvenes del distrito de Sicuani tienen más deseos de migrar por motivos de estudios superiores representado por el 89.01% que el distrito de Ccapi que tiene un 84.44%, así mismo, en el distrito de Ccapi existen una buena cantidad de los jóvenes que desean migrar por oportunidades laborales que está representado por el 15.56%, en comparación del 8.79% de jóvenes del distrito de Sicuani.

Figura 39

Principal Motivo para Migrar por Distrito (%)

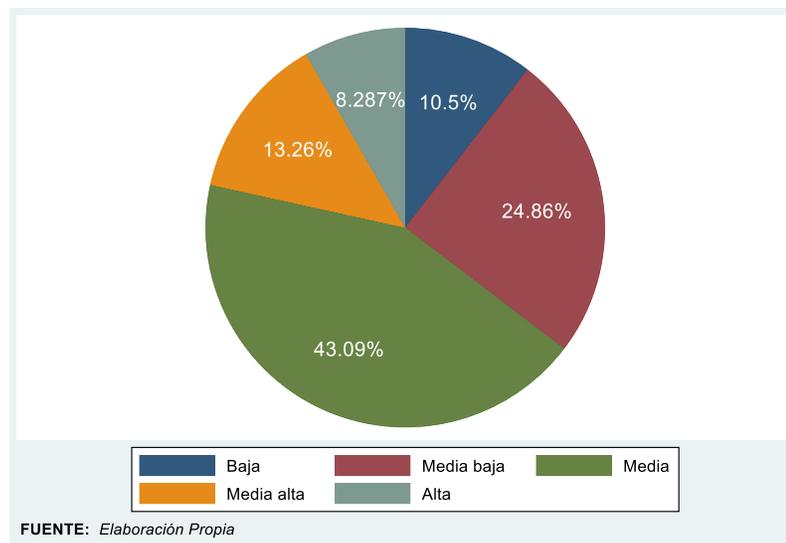


5.2.5. Educación

En cuanto a la probabilidad de continuar con los estudios superiores tomando en cuenta factores individuales y familiares, la mayor proporción está concentrado con una posibilidad media con 43.09% y una posibilidad media baja con 24.86% siendo más de las $\frac{2}{3}$ partes de la población en una situación de dificultades para estudiar, el 10.5% indica que su posibilidad es baja entonces podemos afirmar que este grupo no tiene la posibilidad de continuar estudiando, mientras que el 13.26% tiene una media alta de posibilidad y solamente el 8.28% tiene la posibilidad alta de continuar con los estudios superiores, haciendo la comparativa la brecha es muy significativa solamente 20 de cada 100 estudiantes están en la posibilidad media alta de continuar con los estudios superiores.

Figura 40

Posibilidad de Continuar los Estudios Superiores (%)

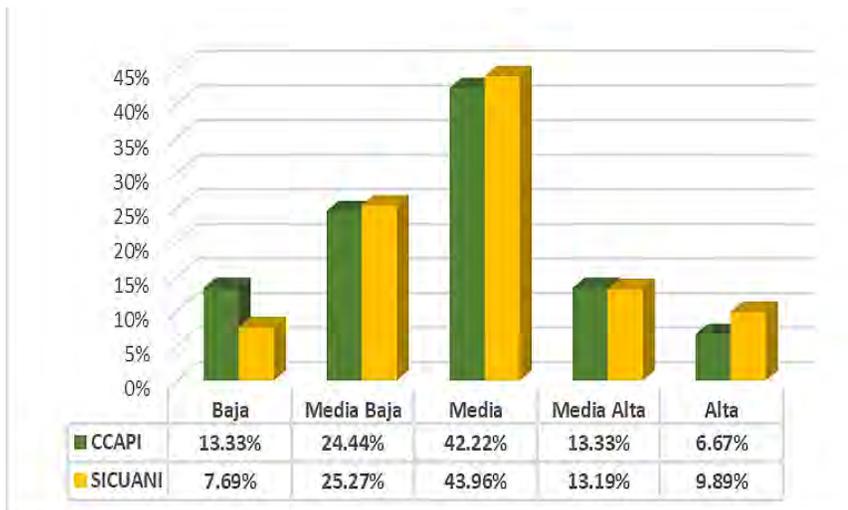


La información que se tiene sobre la posibilidad de continuar los estudios superiores son los siguientes: en ambos distritos el comportamiento es muy similar, más de la tercera parte de los

encuestados afirmaron que su posibilidad es relativamente baja que seguramente tienen limitaciones económicas para continuar estudiando, más del 20% indicaron que es relativamente alta la posibilidad de continuar con estudios superiores y la mayor proporción de los encuestados (más de 40%) afirmaron que tienen la posibilidad media de continuar estudiando; con esto podemos afirmar que sólo 20 de cada 100 estudiantes tienen la posibilidad alta de continuar los estudios superiores mientras que la mayor parte tiene diferentes limitaciones lo cuales podrían ser: escasos recursos económicos, falta de orientación, bajo apoyo de los padres, jóvenes que son padres prematuros, etc. aquellos que decidan continuar los estudios superiores será a través de sus medios (trabajar y estudiar).

Figura 41

Posibilidad de Continuar los Estudios Superiores por Distrito (%)



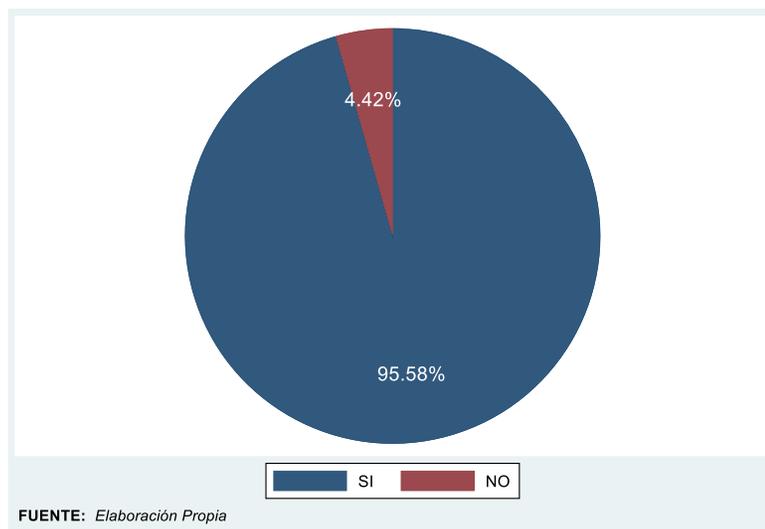
Fuente: Elaboración Propia

En la siguiente figura se puede observar que la mayoría de los jóvenes encuestados afirman que tienen aspiraciones de continuar con sus estudios superiores representado por un 95.58%, el

cual es un buen indicador debido a que consideran que el estudio es una prioridad antes de irse a trabajar, sin embargo, el 4.42% no tiene aspiraciones de seguir estudiando.

Figura 42

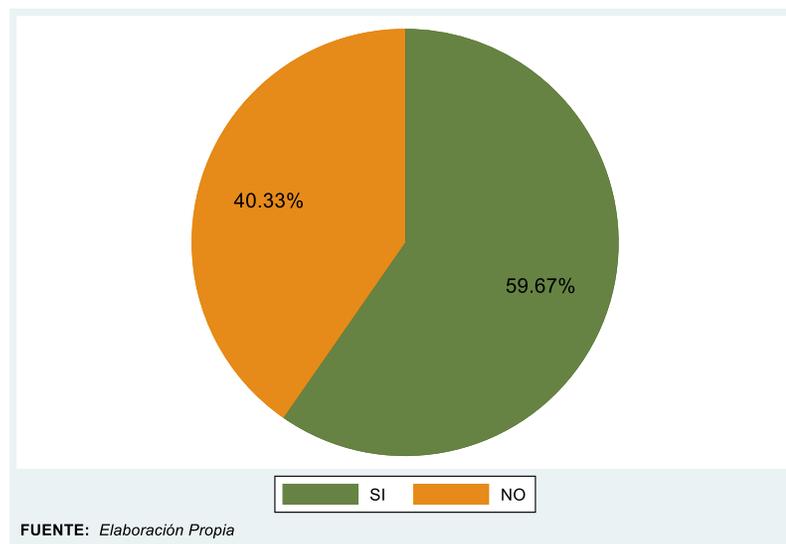
Aspiraciones de Continuar con los Estudios Superiores (%)



Del total de encuestados, el 59.67% indicaron que SÍ tienen conocimiento de programas de becas que permite continuar los estudios superiores y el 40.33% indican que desconocen sobre la existencia de estos programas de becas, es así que se puede ver una carencia de información sobre estos programas en las instituciones educativas de estos distritos, como se puede observar en la siguiente figura.

Figura 43

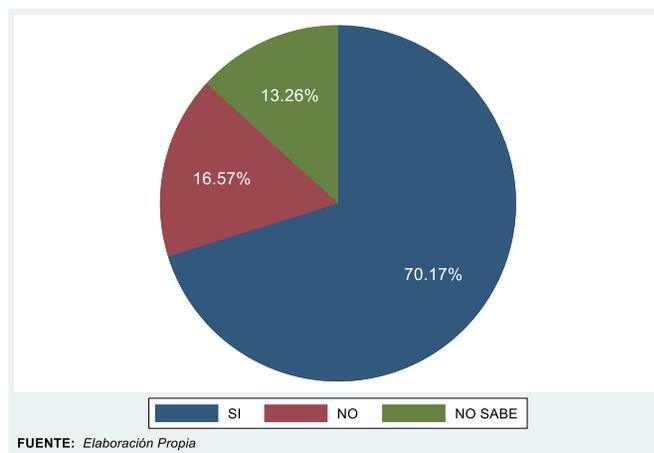
Conocimiento de Becas para Continuar con los Estudios Superiores (%)



Con respecto a las aspiraciones de acceder a becas educativas por parte de los jóvenes encuestados (figura 44), el 70.17% menciona que tienen aspiraciones de acceder a algún tipo de beca para continuar con sus estudios superiores, mientras que el 16.57% de los jóvenes encuestados menciona que no tiene pensado acceder a cualquier tipo de beca ya sea por falta de orientación o porque no piensa continuar con sus estudios y por último el 13.26% de los jóvenes encuestados menciona que no sabe por motivos de desconocimiento del tema.

Figura 44

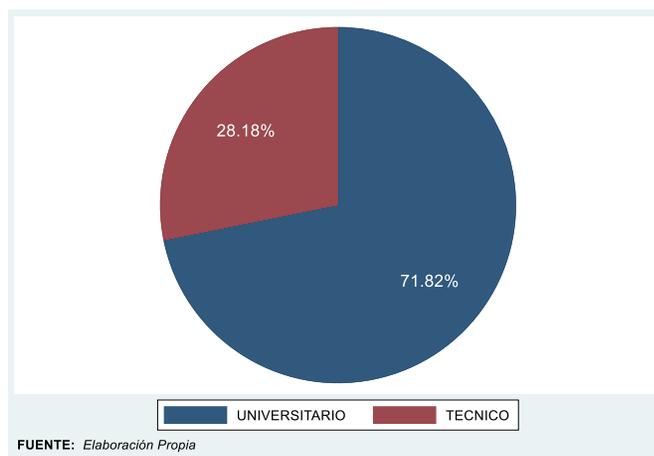
Aspiraciones de Acceder a las Becas Educativas (%)



En relación al tipo de institución superior donde tienen aspiraciones de estudiar, el 71.82% de la población encuestada indicaron que continuarían los estudios en una institución superior universitaria, mientras que el 28.18% en una institución superior técnica, como se puede observar en la siguiente figura.

Figura 45

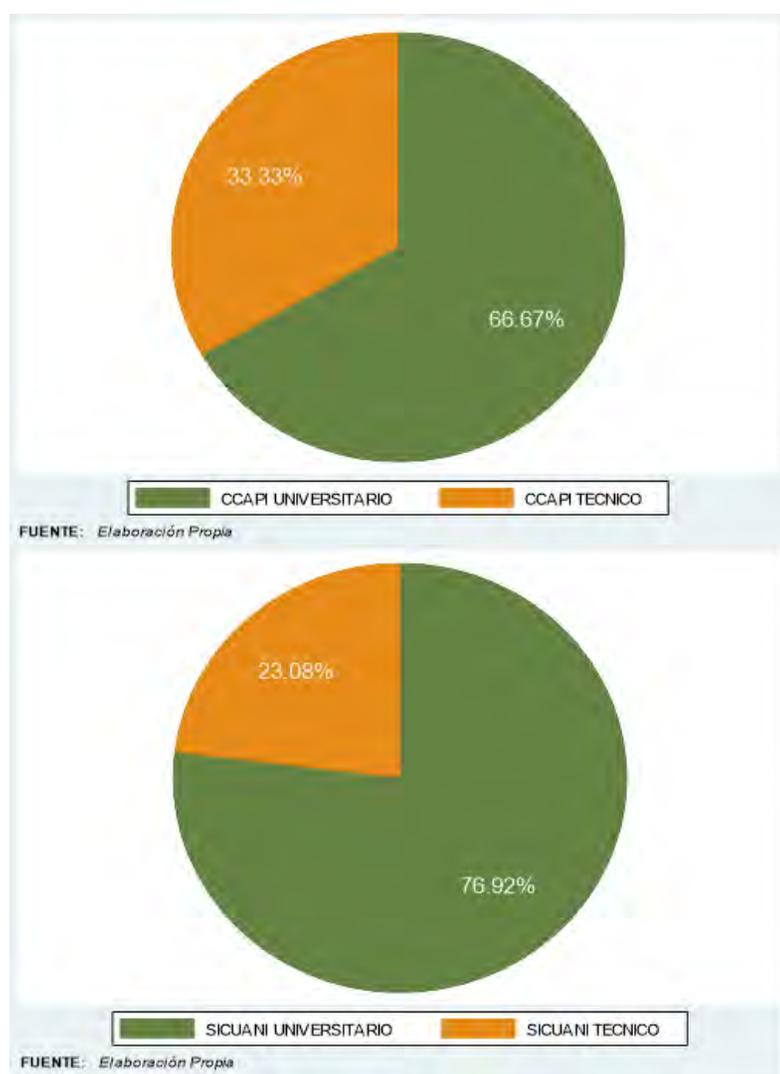
Tipo de Educación Superior que Aspira (%)



En los distritos de Ccapi y Sicuani se puede observar de manera muy clara que la mayoría de los jóvenes encuestados de ambos distritos desean tener estudios universitarios, sin embargo, en el distrito de Ccapi se tiene una mayor proporción de encuestados que aspiran a estudios técnicos con un 33.33% mientras que en el distrito de Sicuani solo un 23.08%.

Figura 46

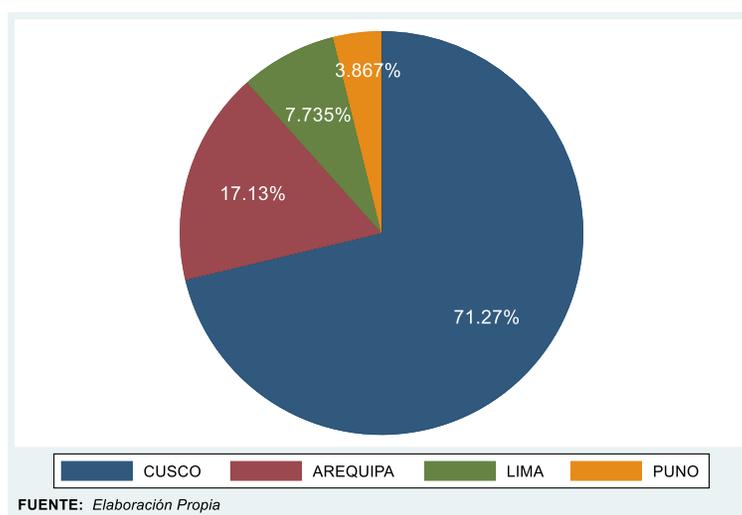
Tipo de Educación Superior que Aspira por Distrito (%)



Sobre la preferencia del lugar donde quieren estudiar los resultados fueron los siguientes (figura 47): el 71.27% indicaron continuar los estudios superiores en la ciudad de Cusco, 17.13% en la Ciudad de Arequipa, 7.74% en la Ciudad de Lima y el 3.86% en la ciudad de Puno; esto se puede interpretar que por los costos bajos y cercanía a sus familiares la mayor parte de los jóvenes encuestados deciden continuar sus estudios en la ciudad de Cusco.

Figura 47

Lugar de Preferencia para Estudiar (%)



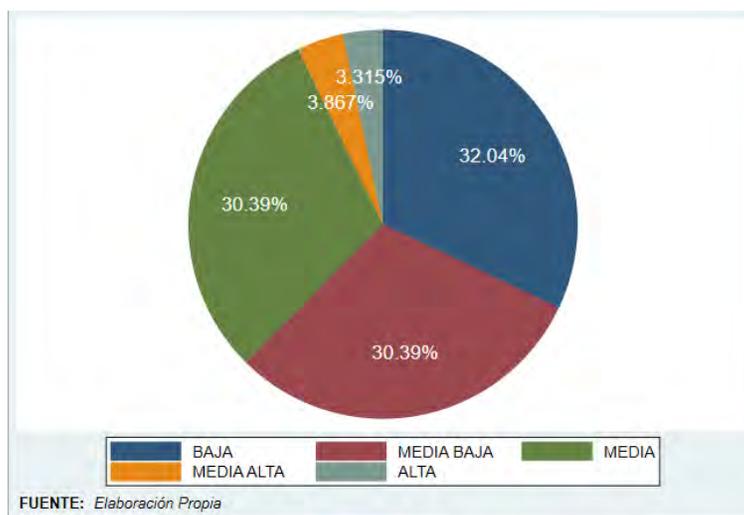
5.2.6. Inserción laboral

Con respecto a la oportunidad laboral, cerca de la tercera parte los jóvenes encuestados perciben que la oportunidad laboral de su distrito es baja con 32.04%, la otra parte de los jóvenes encuestados percibe que la oportunidad laboral en su distrito es media baja con un 30.39%, al igual que la percepción media de la oportunidad laboral en el distrito, por otro lado un 3.86% de los jóvenes encuestados percibe que la oportunidad laboral en su distrito es media alta y el 3.31%

percibe que la oportunidad laboral es alta. En resumen, los jóvenes perciben que no existe la oportunidad laboral suficiente para cubrir la oferta laboral en estos distritos.

Figura 48

Oportunidad Laboral en el Distrito(%)

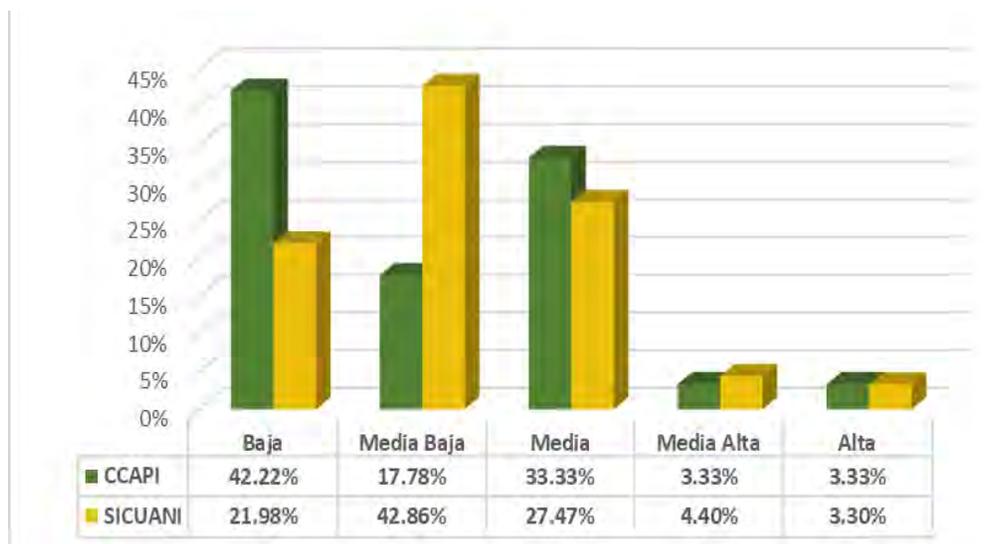


En referencia a la oportunidad laboral existente en los dos distritos se tiene la información en el siguientes cuadro, en el distrito de Ccapi el 60% de los encuestados afirmaron que la oportunidad laboral es baja, el 33.33% mencionan que la oportunidad laboral es media y solo el 6.66% afirmaron que es relativamente alta, esto se puede explicar que la ubicación, tamaño y la población del distrito podría ser algunos factores limitantes, ya que está situada lejos de puntos con mayor actividad económica, siendo la agricultura familiar la actividad principal de este distrito, así mismo, el número de la población es muy pequeña siendo en su mayoría adultos ya que la mano de obra joven migró a otras ciudades. Por otro lado, en el distrito de Sicuani el 64.84% de los encuestados afirmaron que la oportunidad laboral es baja, el 27.47% afirmaron que media y solo el 7.70% respondieron que la oportunidad laboral en el distrito es relativamente alta. Es así

que, pese a que Sicuani es un distrito con mayores actividades económicas, también alberga muchos migrantes que están en busca de oportunidades laborales.

Figura 49

Oportunidad Laboral de los Distritos (%)

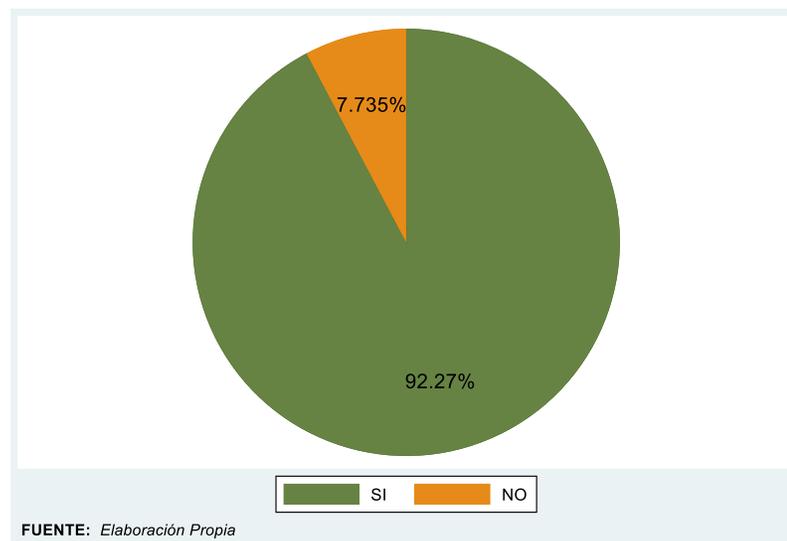


Fuente: Elaboración Propia

En relación de una posibilidad de migrar solamente por trabajo el 92.27% de los encuestados indicaron que SI migraría, mientras que solamente el 7.73% indicaron que NO migrarían, lo que implica que esa pequeña proporción (7 de cada 100 estudiantes) de los encuestados están seguros de continuar con los estudios superiores, como se puede observar en la siguiente figura.

Figura 50

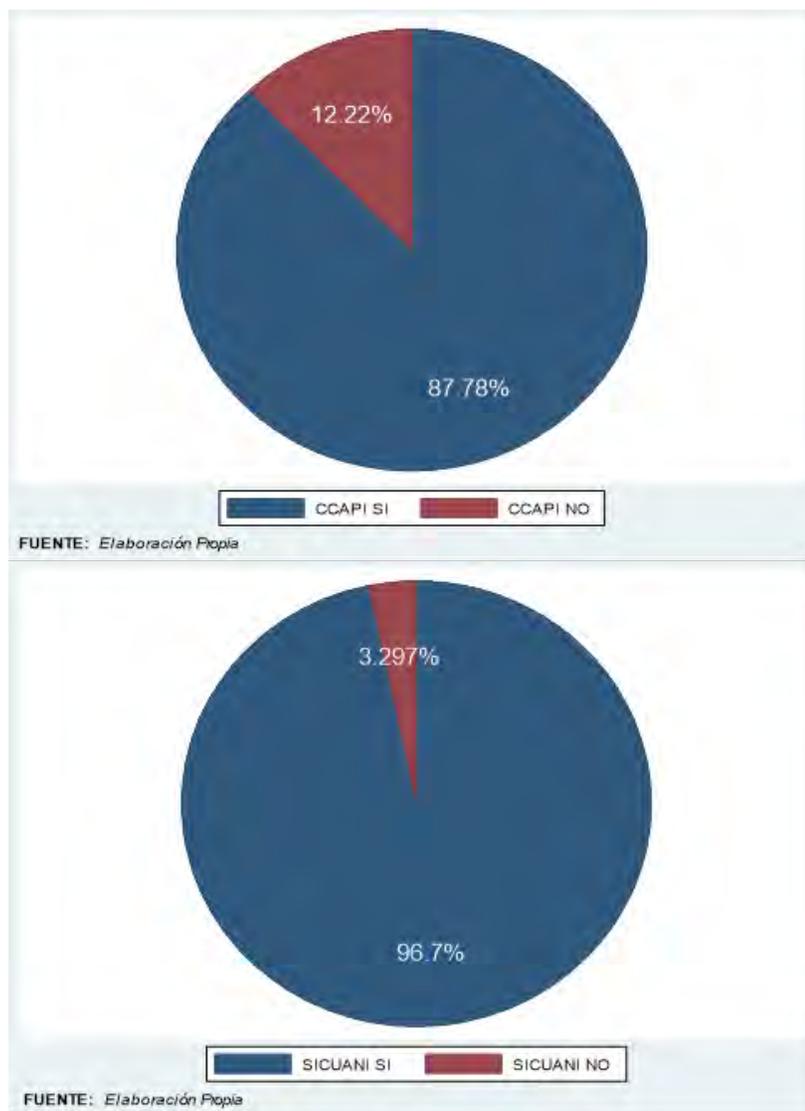
Necesidad de Migrar por una Oportunidad de Trabajo (%)



En relación a la posibilidad de migrar en caso se presentará una oportunidad laboral, en el distrito de Sicuani se puede apreciar que la mayoría de los jóvenes encuestados aceptaría migrar por una oportunidad laboral y solo un 3.29% no estaría dispuesto a migrar, por otro lado, en el distrito de Ccapi un 87.78% de los jóvenes encuestados afirmó que estaría dispuesto a migrar en caso se presentara una oportunidad laboral, mientras que un 12.22% afirmó lo contrario.

Figura 51

Necesidad de Migrar por una Oportunidad de Trabajo por Distrito (%)

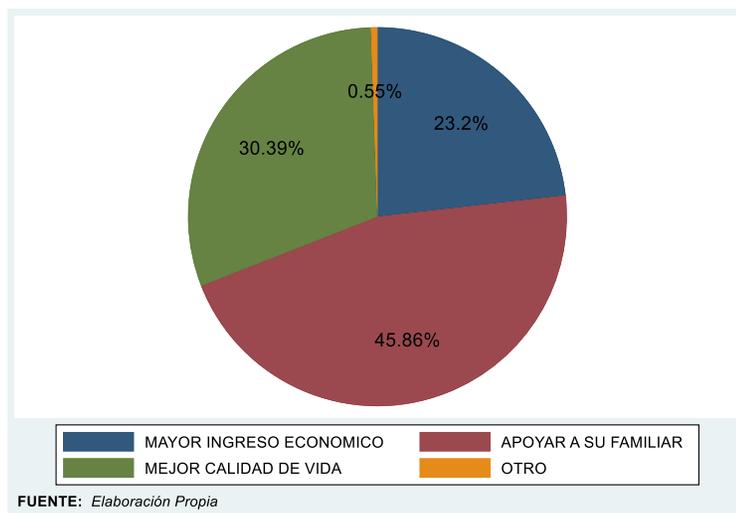


Del total de encuestados, sobre cuál sería el motivo principal por el cual migrarían si tendrían una oportunidad laboral, los resultados fueron los siguientes (figura 52): el 45.86% indicó que lo harían por apoyar a su familia, el 30.39% para tener una mejor calidad de vida y el 23.2% para generar mayores ingresos económicos; lo cual refleja que existe un fuerte vínculo familiar,

los jóvenes que migran a otras ciudades la mayor parte de ellos apoyarán a sus familiares que se quedaron en sus lugares de origen.

Figura 52

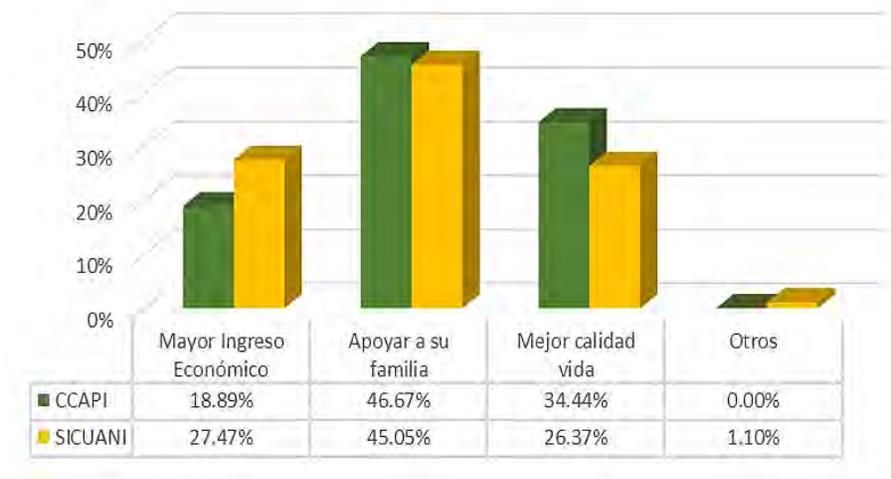
Motivo Principal de Migrar si es por Oportunidad Laboral (%)



Con respecto al motivo principal por el cual migrarían si tendrían una oportunidad laboral, en el siguiente gráfico se puede apreciar que en el distrito de Sicuani existe un mayor porcentaje de jóvenes que estarían dispuestos a migrar por tener mayores ingresos económicos que en el distrito de Ccapi con el 27.47% y 18.89% respectivamente, por otro lado, en el distrito de Ccapi existen más jóvenes que están dispuestos a migrar para poder ayudar a su familia que en el distrito de Sicuani con el 46.67% y 45.05% respectivamente, así mismo, en el distrito de Ccapi existe un mayor porcentaje de jóvenes que están dispuestos a migrar para tener una mejor calidad de vida que los jóvenes del distrito de Sicuani con el 34.44% y 26.37% respectivamente.

Figura 53

Motivo Principal de Migrar si es por Oportunidad Laboral por Distrito (%)



Fuente: Elaboración Propia

5.2.7. Estadísticos Descriptivos

5.2.7.1. Datos Generales

Tabla 5

Estadísticos Descriptivos de las Características de los Jóvenes

CARACTERISTICAS DE LOS JOVENES	FRECUENCIA	PORCENTAJE
Edad		
15	30	16.57%
16	70	38.67%
17	61	33.70%
18	20	11.05%
Sexo		
Femenino	92	50.83%
Masculino	89	49.17%
Distrito		
Ccapi	90	49.72%
Sicuani	91	50.23%

5.2.7.2. Pobreza Monetaria

Tabla 6

Estadísticos Descriptivos de Antecedentes Socioeconómicos

ANTECEDENTES SOCIOECONOMICOS	FRECUENCIA	PORCENTAJE
Situación económica de la familia		
Pobre	87	48.07%
Pobre extremo	94	51.93%
Número de integrantes de la familia		
2	4	2.21%
3	21	11.60%
4	43	23.76%
5	54	29.83%
6	38	20.99%
7	11	6.08%
8	8	4.42%
9	2	1.10%
Nivel educativo del Padre		
Ninguno	14	7.73%
Inicial	0	0.00%
Primaria	73	40.33%
Secundaria	93	51.38%
Técnico	1	0.55%
Nivel educativo de la Madre		
Ninguno	38	20.99%
Inicial	10	5.52%
Primaria	110	60.77%
Secundaria	23	12.71%
Técnico	0	0.00%
Principal soporte de la familia		
Papa	34	18.78%
Mama	31	17.13%
Ambos	116	64.09%
Ocupación del jefe de Familia		
Agricultura	112	61.88%
Ama de Casa	10	5.52%
Comerciante	20	11.05%
Construcción	17	9.39%
Ganadería	1	0.55%

Minería	1	0.55%
Mototaxista	13	7.18%
Niñera	1	0.55%
Restaurante	6	3.31%
Beneficiarios de algún Programa social		
Si	136	75.14%
No	45	24.86%
Programas Sociales		
Ninguno	45	24.86%
Programa Juntos	90	49.72%
Pensión 65	0	0.00%
Qaliwarma	16	8.84%
Programa Juntos y Pensión 65	0	0.00%
Programa Juntos y Qaliwarma	27	14.92%
Pensión 65 y Qaliwarma	1	0.55%
Programa Juntos, Pensión 65 y Qaliwarma	2	1.11%

Tabla 7*Estadísticos Descriptivos de Ingreso Familiar*

INGRESO FAMILIAR	FRECUENCIA	PORCENTAJE
Ingreso promedio familiar		
Menor a 500 soles	144	80.66%
500 - 1025 soles	23	13.81%
1026 - 1500 soles	11	5.52%
Suficiente ingreso familiar		
Si	15	8.96%
No	166	91.71%
Tomando en cuenta el ingreso familiar, debería migrar para obtener ingresos adicionales		
Si	142	78.45%
No	39	21.55%
Tomando en cuenta el ingreso familiar, permitirá continuar con los estudios superiores		
Si	75	41.44%
No	106	58.56%

La condición de ingresos económicos bajos influye en el propósito de migrar a otra ciudad		
Si	109	60.22%
No	72	39.78%

Tabla 8

Estadísticos Descriptivos de Gasto Familiar

GASTO FAMILIAR	FRECUENCIA	PORCENTAJE
Tomando en cuenta el ingreso familiar, es suficiente para cubrir todos los gastos de la familia		
Si	30	16.57%
No	151	83.43%
Es necesario migrar para ayudar a cubrir los gastos de la familia		
Ninguno	24	13.26%
Totalmente de Acuerdo	23	12.71%
De Acuerdo	109	60.22%
Indiferente o Neutro	11	6.08%
En Desacuerdo	14	7.73%
Totalmente en Desacuerdo	0	0.00%

5.2.7.3. Migración Interna de Jóvenes

Tabla 9

Estadístico Descriptivo del Principal Motivo para Migrar

MIGRACIÓN INTERNA	FRECUENCIA	PORCENTAJE
Motivo por el cual tienen pensado migrar		

Estudios superiores	157	86.74%
Oportunidad Laboral	22	12.15%
Otros	2	1.10%

Tabla 10*Estadísticos Descriptivos de Educación*

EDUCACION	FRECUENCIA	PORCENTAJE
Posibilidad de continuar con los estudios superiores		
Baja	19	10.50%
Media Baja	45	24.86%
Media	78	43.09%
Media Alta	24	13.26%
Alta	15	8.29%
Tienen aspiraciones de continuar con sus estudios superiores		
SI	173	95.58%
NO	8	4.42%
Conocimiento de becas para continuar con los estudios superiores		
SI	108	59.67%
NO	73	40.33%
Aspiraciones de acceder a becas de educación superior		
Si	127	70.17%
No	30	16.57%
No Sabe	24	13.26%
Educación superior en el que quisieran continuar sus estudios superiores		
Universitario	130	71.82%
Técnico	51	28.18%
Lugar donde quisieran estudiar		
Cusco	129	71.27%
Arequipa	31	17.13%
Lima	14	7.73%
Puno	7	3.87%

Tabla 11*Estadísticos Descriptivos de Inserción Laboral*

INSERCIÓN LABORAL	FRECUENCIA	PORCENTAJE
La oportunidad laboral en su distrito		
Baja	58	32.04%
Media Baja	55	30.39%
Media	55	30.39%
Media Alta	7	3.87%
Alta	6	3.31%
Considera que es necesario migrar por una oportunidad laboral		
Si	167	92.27%
No	14	7.73%
Considerando la oportunidad laboral, la motivación principal por lo cual migrarían.		
Mayor ingreso económico	42	23.20%
Apoyar a su familia	83	45.86%
Mejor calidad de vida	55	30.39%
Otros	1	0.55%

5.3. Modelo Econométrico

El objetivo principal de la presente investigación es describir y explicar cómo influye la condición de pobreza monetaria de las familias en la decisión de migrar de los jóvenes de los distritos de Sicuani-Canchis y Ccapi-Paruro, para ello es importante trabajar con instrumentos econométricos, por ejemplo las regresiones binarias tienen el propósito de modelar una función que permita estimar y determinar las variables que ejercen influencia en la migración de los jóvenes de los distritos de Sicuani-Canchis y Ccapi-Paruro.

Los modelos econométricos para resultados binarios permiten explorar cómo cada variable explicativa afecta la probabilidad de que ocurra un evento o no. Entre los modelos que son más recurrentes están los modelos logit y probit, denominados conjuntamente modelo de regresión binaria (BRM). (Vera Torres, 2022, p. 92)

Para la presente investigación se hace uso del modelo de tipo logit, que son modelos donde la variable dependiente tiene un resultado binario, se hace uso con mayor regularidad en el análisis econométrico. “Este tipo de modelos se estiman por Máxima Verosimilitud para cuantificar la probabilidad de que un individuo con ciertas características determinadas pertenezca o no al evento y/o grupo de estudio” (Vera Torres, 2022, p. 92). Para la presente investigación, son aquellos jóvenes que tienen intención de migrar o no a partir de su condición de la familia de contar con ingresos bajos.

Lo que se busca con la especificación empírica es evidenciar los factores que influyen en la decisión de migrar de los jóvenes de los distritos de Sicuani y Ccapi. La variable dependiente es de respuesta binaria y las variables independientes pueden ser continuas, discretas o categóricas.

5.3.1. Especificación del modelo econométrico

El planteamiento econométrico representado en un modelo matemático no lineal y siguiendo la estrategia metodológica empleada en el presente estudio es la siguiente:

$$y_i = \beta_0 + \beta_1 x_1 + \beta_2 x_2 + \beta_3 x_3 + \varepsilon_i$$

Donde:

y_i : Es una variable de resultado binaria que indica si la persona considera que su condición económica influye en su intención de migrar (1) o caso contrario (0).

x_1 : Es un vector con características familiares de las personas (sexo, número de integrantes, situación económica y beneficiarios de programas sociales).

x_2 : Es un vector con características económicas de las familias (ingreso promedio mensual de familia y si los gastos de la familia son cubiertos por el ingreso familiar)

x_3 : Es un vector con características laboral (oportunidad laboral del distrito).

ε_i : Representa el término de error o perturbación.

5.3.2. Descripción de los datos

Tabla 12

Definición de Variables

VARIABLES	DENOMINACIÓN	DEFINICIÓN
Sexo	SEXO	0 = Masculino 1 = Femenino
Distrito	DISTRITO	0 = Ccapi 1 = Sicuani
Situación Económica	SITUAECON	0 = Pobre 1 = Pobre Extremo
Número de Integrantes	NROINTEGRAN	Continua
Beneficiario de Programa Social	BENEFPROSO	1= Si 0 = No
Ingreso familiar mensual	INGFAM	1 = Menor a 500 2 = 500 - 1025 soles 3 = 1026 - 1500 soles 4 = 1501 - 2000 soles
Decisión de migrar	DECIMIGRAR	1 = Si 0 = No
Ingreso Familiar cubre todos los Gastos	INFAMTOGAS	0 = Si 1 = No
Oportunidad Laboral del Distrito	OPORLADI	1=Baja 2=Media baja 3=Media 4=Media alta 5=Alta

5.3.3. Resultados econométricos

Realizada la estimación del modelo econométrico (modelación empírica) a partir de la función de máxima verosimilitud, que tiene como fin calcular la probabilidad de ocurrencia de que los jóvenes consideran que su situación económica influye para migrar o no, caso de los distritos Ccapi y Sicuani. A continuación, se presenta en la Tabla 13, los resultados estimados del modelo Logit estimado en la presente investigación.

Tabla 13*Modelo Econométrico General*

```
. logistic DECIMIGRAR SEXO NROINTEGRAN BENEFPROSO INGfam INGfamTOGAS OPORLADI SITUAECON
```

```
Logistic regression          Number of obs   =      181
                             LR chi2(7)            =      44.85
                             Prob > chi2           =      0.0000
Log likelihood = -100.36765   Pseudo R2      =      0.1826
```

DECIMIGRAR	Odds Ratio	Std. Err.	z	P> z	[95% Conf. Interval]	
SEXO	.5696549	.1998782	-1.60	0.109	.286382	1.133126
NROINTEGRAN	.9318881	.117129	-0.56	0.575	.7284106	1.192206
BENEFPROSO	1.584086	.6794233	1.07	0.283	.6834295	3.671672
INGfam	2.908658	1.167645	2.66	0.008	1.324305	6.388473
INGfamTOGAS	6.622883	3.587113	3.49	0.000	2.290951	19.14601
OPORLADI	1.81709	.3362297	3.23	0.001	1.264365	2.611444
SITUAECON	1.556982	.5598594	1.23	0.218	.7695002	3.150348
_cons	.0399656	.0418598	-3.07	0.002	.0051303	.3113366

Note: *_cons* estimates baseline odds.

Fuente: Elaboración Propia

La calidad de ajuste realizado en el presente modelo, se estimó con el Porcentaje de Predicción Correcta (PCP) al 95%, de igual manera las variables en conjunto son significativas (Prob>chi2=0.0000)

- **Características Familiares**

De acuerdo con el modelo presentado en la Tabla 13, se muestra que, la variable sexo (OR: 0.56, $p>0.05$) de los jóvenes; es una variable que presenta una relación positiva con el modelo, pero esta variable no es significativa individualmente con la probabilidad de migrar o no.

Del mismo modo, la variable número de integrantes de la familia “*NROINTEGRAN*” (OR: 0.93, $p>0.05$) de los jóvenes, presenta una relación positiva con el modelo, pero no es significativa con la probabilidad de migrar o no, así mismo, la variable de ser beneficiario de

algún programa social “*BENEFPROSO*” (OR: 1.58, $p>0.05$) de la familia de los jóvenes, presenta una relación positiva con el modelo, pero no es significativa en la probabilidad de migrar o no.

En cuanto a la variable situación económica de la familia “*SITUAECON*” (OR: 1.55, $p>0.05$) de los jóvenes, es una variable que presenta una relación directa con el modelo, es decir, si el joven pertenece a una familia pobre o pobre extremo este tiene más probabilidad de migrar, pero esta variable no es significativa debido a que cada distrito presenta características particulares (como se muestra en las gráficas descriptivas) que al momento de modelar en conjunto pierde su capacidad explicativa, sin embargo, al momento de modelar por distrito se vuelve significativas como se muestra en las tablas 15 y 17.

- **Características Económicas de la Familia**

En cuanto a las características económicas de las familias de los jóvenes las dos variables consideradas son predictoras ya que influyen en la decisión de migrar de los jóvenes.

Con respecto a la variable ingreso familiar mensual “*INGFAM*” (OR: 2.90, $p<0.05$) de los jóvenes es una variable que presenta una relación directa, además es significativa con el modelo, es decir, si el rango de ingreso mensual percibido por la familia aumenta, la probabilidad de migrar de los jóvenes también se aumenta y esto se puede explicar que la familia tendría el sustento económico para solventar los costos de que sus hijos continúen con los estudios superiores en otro lugar.

Del mismo modo, la variable gasto total de la familia “*INFAMTOGAS*” que toma en cuenta el ingreso familiar (OR: 6.62, $p<0.05$) de las familias, es una variable que presenta una relación directa, además es significativa con el modelo, es decir, si los gastos de la familia no son cubiertos por sus ingresos la probabilidad de que migren los jóvenes se incrementa y esto

se puede explicar que los jóvenes migran a otros lugares para incorporarse al mercado laboral y así, generar ingresos propios y/o adicionales para la familia.

- **Factores Laborales del distrito.**

Con respecto a la variable oportunidad laboral en el distrito “*OPORLADI*” (OR: 1.81, $p < 0.05$); es una variable que presenta una relación directa, además es significativa con el modelo, es decir, si se incrementase la oportunidad laboral en el distrito de origen, la probabilidad que migren los jóvenes se aumenta, esto se puede traducir que los familiares tendrían la posibilidad de generar mayores ingresos económicos, llegando a tener el comportamiento de la variable Ingreso Familiar. Del mismo modo, los jóvenes se encuentran en la edad donde tienen mayor preferencia en continuar con sus estudios superiores pese a que existe posibilidades de oportunidad laboral en el mercado.

Tabla 14

Efectos Marginales del Modelo Económico General

```
. margins, dydx (*)
Average marginal effects          Number of obs   =       181
Model VCE      : OIM

Expression      : Pr(DECIMIGRAR), predict()
dy/dx w.r.t.   : SEXO NROINTEGRAN BENEFPROSO INGfam INGfamTOGAS OPORLADI SITUAECON
```

	Delta-method					
	dy/dx	Std. Err.	z	P> z	[95% Conf. Interval]	
SEXO	-.105596	.0642624	-1.64	0.100	-.231548	.0203559
NROINTEGRAN	-.0132374	.0235126	-0.56	0.573	-.0593212	.0328464
BENEFPROSO	.0863211	.0796553	1.08	0.279	-.0698005	.2424427
INGfam	.2003539	.070283	2.85	0.004	.0626018	.338106
INGfamTOGAS	.3547608	.0888756	3.99	0.000	.1805678	.5289538
OPORLADI	.1120723	.0311476	3.60	0.000	.051024	.1731205
SITUAECON	.0830826	.0664943	1.25	0.211	-.0472438	.213409

Fuente: Elaboración Propia

Para la interpretación de los efectos marginales del modelo general, únicamente se hace uso de las variables significativas las cuales son: Ingreso Familiar, Gasto Familiar y la oportunidad laboral del distrito.

- **Ingreso Familiar**

En la tabla 14 se representa los efectos marginales de la variable Ingreso Familiar, al 95% del nivel de confianza. Se evidencia que, si el ingreso familiar de los jóvenes se aumenta en una unidad, entonces los jóvenes tienen 20% más de probabilidad de migrar ($p < 0.05$).

- **Cobertura de Gasto Total de la Familia**

Así mismo, en la tabla 14 se representa los efectos marginales de la variable gasto total de la familia tomando en cuenta el ingreso familiar, al 95% del nivel de confianza. Se evidencia que, si el ingreso familiar mensual de los jóvenes no cubre el gasto total mensual de la familia, entonces los jóvenes tienen 35.5% más de posibilidad de migrar ($p < 0.05$).

- **Oportunidad Laboral en el Distrito**

Por último, en la tabla 14 se representa los efectos marginales de la variable Oportunidad laboral del distrito, al 95% del nivel de confianza. Se evidencia que, si la oportunidad laboral se incrementa en el distrito, entonces los jóvenes tienen un 11.2% más de probabilidad de migrar ($p < 0.05$).

- **Características Económicas de la Familia**

En cuanto a las características económicas de las familias de los jóvenes del distrito de Ccapi las dos variables consideradas son predictoras ya que influyen en la decisión de migrar de los jóvenes.

Con respecto a la variable ingreso familiar mensual “*INGFAM*” (OR: 0.10, $p < 0.05$) de los jóvenes del distrito de Ccapi es una variable que presenta una relación inversa, además es significativa con el modelo, es decir, si el rango de ingreso mensual percibido por la familia aumenta, la probabilidad de migrar de los jóvenes disminuye y esto se puede explicar que los jóvenes del distrito de Ccapi tienen relativamente menor prioridad de continuar los estudios superiores y es por eso que, a pesar que la familia tenga más ingresos económicos la influencia es baja.

Del mismo modo, la variable gasto total de la familia “*INFAMTOGAS*” que toma en cuenta el ingreso familiar (OR: 10.17, $p < 0.05$) de las familias del distrito de Ccapi, es una variable que presenta una relación directa, además es significativa con el modelo, es decir, si los gastos de la familia no son cubiertos por sus ingresos la probabilidad de que migren los jóvenes del distrito de Ccapi se incrementa y esto se puede explicar que la mayoría de los jóvenes migran a otros lugares para incorporarse al mercado laboral y así, generar ingresos propios y/o adicionales para la familia.

- **Factores Laborales del distrito**

Con respecto a la variable oportunidad laboral en el distrito de Ccapi “*OPORLADI*” (OR: 1.83, $p < 0.05$); es una variable que presenta una relación directa, además es significativa con el modelo, es decir, si la oportunidad laboral es baja en el distrito de Ccapi, la probabilidad que migren los jóvenes se aumenta, esto se puede traducir que, los que aprovechen esta

situación serán los jefes de la familia, lo cual permitiría sustentar los costos de la educación superior de sus hijos, quienes son los jóvenes que tienen la preferencia de migrar a otro lugar con fines educativos.

Tabla 16

Efectos Marginales del Modelo Económico para el Distrito de Ccapi

```
. margins, dydx (*)
Average marginal effects          Number of obs   =          90
Model VCE      : OIM

Expression      : Pr(DECIMIGRAR), predict()
dy/dx w.r.t.   : SEXO NROINTEGRAN BENEFPROSO INGfam INGfamTOGAS OPORLADI SITUAECON
```

	Delta-method					[95% Conf. Interval]	
	dy/dx	Std. Err.	z	P> z			
SEXO	-.0940018	.0916178	-1.03	0.305	-.2735693	.0855658	
NROINTEGRAN	.0125574	.0330429	0.38	0.704	-.0522056	.0773204	
BENEFPROSO	.2229799	.2261779	0.99	0.324	-.2203207	.6662804	
INGfam	-.3980213	.1675663	-2.38	0.018	-.7264452	-.0695974	
INGfamTOGAS	.4069556	.1317061	3.09	0.002	.1488164	.6650948	
OPORLADI	.1059501	.0425431	2.49	0.013	.0225671	.189333	
SITUAECON	.3291942	.0764894	4.30	0.000	.1792778	.4791106	

Fuente: Elaboración Propia

Para la interpretación de los efectos marginales del modelo específico para el distrito de Ccapi, únicamente se hace uso de las variables significativas las cuales son: Ingreso Familiar, Gasto Familiar, Situación Económica y la oportunidad laboral del distrito.

- **Ingreso Familiar**

En la tabla 16 se muestra los efectos marginales de la variable Ingreso Familiar del distrito de Ccapi, al 95% del nivel de confianza. Se evidencia que, si el ingreso familiar de los jóvenes se aumenta en una unidad, entonces los jóvenes tienen 39% menos de probabilidad de

migrar ($p < 0.05$), por lo tanto, para este distrito guarda relación con la teoría, si los ingresos son suficientes no habría razón para migrar.

- **Cobertura de Gasto Total de la Familia**

Así mismo, en la tabla 16 se representa los efectos marginales de la variable gasto total de la familia tomando en cuenta el ingreso familiar en el distrito de Ccapi, al 95% del nivel de confianza. Se evidencia que, si el ingreso familiar mensual de los jóvenes no cubre el gasto total mensual de la familia, entonces los jóvenes tienen 41% más de posibilidad de migrar del distrito de Ccapi ($p < 0.05$).

- **Oportunidad Laboral en el Distrito**

De igual manera, en la tabla 16 se observa los efectos marginales de la variable Oportunidad laboral del distrito de Ccapi, al 95% del nivel de confianza. Se evidencia que, si la oportunidad laboral es baja en el distrito Ccapi, entonces los jóvenes tienen un 10.5% más de probabilidad de migrar ($p < 0.05$).

- **Situación económica**

Por último, en la tabla 16 se representa los efectos marginales de la variable situación económica del distrito, al 95% del nivel de confianza. Se evidencia que, si la familia de los jóvenes está en la situación de pobre extremo, entonces los jóvenes tienen un 32.9% más de posibilidad de migrar ($p < 0.05$).

Tabla 17*Modelo Econométrico para el distrito de Sicuani*

```
. logistic DECIMIGRAR SEXO NROINTEGRAN BENEFPROSO INGfam INGfamTOGAS OPORLADI SITUAECON if DISTRITO==1
```

```
Logistic regression                Number of obs   =      91
                                   LR chi2(7)        =     61.31
                                   Prob > chi2       =     0.0000
Log likelihood = -25.514045         Pseudo R2      =     0.5458
```

DECIMIGRAR	Odds Ratio	Std. Err.	z	P> z	[95% Conf. Interval]	
SEXO	.7710348	.561521	-0.36	0.721	.1849993	3.213497
NROINTEGRAN	1.132474	.3355835	0.42	0.675	.6335685	2.024244
BENEFPROSO	.3147519	.2483158	-1.47	0.143	.0670554	1.477417
INGfam	12.01972	8.629104	3.46	0.001	2.943109	49.08879
INGfamTOGAS	15.77358	19.68227	2.21	0.027	1.367102	181.995
OPORLADI	2.956272	1.48376	2.16	0.031	1.105413	7.90614
SITUAECON	.1220366	.1157107	-2.22	0.027	.0190288	.7826525
_cons	.0012705	.0030347	-2.79	0.005	.0000118	.1371174

Note: `_cons` estimates baseline odds.

Fuente: Elaboración Propia

- **Características Familiares**

En cuanto a las características familiares de los jóvenes del distrito de Sicuani de las 4 variables consideradas una es predictora en la decisión de migrar, el cual es la variable situación económica.

De acuerdo con el modelo presentado en la Tabla 17, se muestra que, la variable situación económica de la familia “*SITUAECON*” (OR: 0.12, $p < 0.05$) de los jóvenes, es una variable que presenta una relación inversa, además es significativa con el modelo, es decir, si el joven pertenece a una familia pobre o pobre extremo este tiene menos probabilidad de migrar. Esto se puede explicar que el distrito de Sicuani cuenta con una buena oferta educativa pública y privada, además con oportunidades laborales lo cual influye a que los jóvenes con esta situación prefieren quedarse en el mismo distrito.

- **Características Económicas de la Familia**

En cuanto a las características económicas de las familias de los jóvenes del distrito de Sicuani las dos variables consideradas son predictoras ya que influyen en la decisión de migrar de los jóvenes.

Con respecto a la variable ingreso familiar mensual “*INGFAM*” (OR: 12.01, $p < 0.05$) de los jóvenes del distrito de Sicuani es una variable que presenta una relación directa, además es significativa con el modelo, es decir, si el rango de ingreso mensual percibido por la familia aumenta, la probabilidad de migrar de los jóvenes también se aumenta y esto se puede explicar que la familia tendría el sustento económico para solventar los costos de que sus hijos continúen con los estudios superiores en otro lugar. Esto se evidencia en los exámenes de instituciones superiores que hay fuerte participación de jóvenes del distrito de Sicuani.

Del mismo modo, la variable gasto total de la familia “*INFAMTOGAS*” que toma en cuenta el ingreso familiar (OR: 15.77, $p < 0.05$) de las familias del distrito de Sicuani, es una variable que presenta una relación directa, además es significativa con el modelo, es decir, si los gastos de la familia no son cubiertos por sus ingresos la probabilidad de que migren los jóvenes se incrementa.

- **Factores Laborales del distrito**

Con respecto a la variable oportunidad laboral en el distrito de Sicuani “*OPORLADI*” (OR: 2.96, $p < 0.05$); es una variable que presenta una relación directa, además es significativa con el modelo, es decir, si la oportunidad laboral es baja en el distrito de Sicuani, la probabilidad que migren los jóvenes se aumenta, esto se puede traducir que los familiares tendrían la posibilidad de generar mayores ingresos económicos, llegando a tener el comportamiento de la variable Ingreso Familiar del distrito.

Tabla 18

Efectos Marginales del Modelo Econométrico para el Distrito de Sicuani

```
. margins, dydx (*)
Average marginal effects          Number of obs   =          91
Model VCE      : OIM

Expression      : Pr(DECIMIGRAR), predict()
dy/dx w.r.t.   : SEXO NROINTEGRAN BENEFPROSO INGfam INGfamTOGAS OPORLADI SITUAECON
```

	Delta-method					[95% Conf. Interval]	
	dy/dx	Std. Err.	z	P> z			
SEXO	-.0223271	.0625226	-0.36	0.721	-.1448691	.100215	
NROINTEGRAN	.0106821	.0253966	0.42	0.674	-.0390942	.0604585	
BENEFPROSO	-.0992587	.064785	-1.53	0.125	-.2262348	.0277175	
INGfam	.2135102	.043396	4.92	0.000	.1284557	.2985647	
INGfamTOGAS	.2368475	.0934337	2.53	0.011	.0537208	.4199743	
OPORLADI	.0930728	.0395403	2.35	0.019	.0155752	.1705703	
SITUAECON	-.1806137	.0744843	-2.42	0.015	-.3266003	-.0346271	

Fuente: Elaboración Propia

Para la interpretación de los efectos marginales del modelo específico para el distrito de Sicuani, únicamente se hace uso de las variables significativas las cuales son: Ingreso Familiar, Gasto Familiar, Situación Económica y la oportunidad laboral del distrito.

- **Ingreso Familiar**

En la tabla 18 se representa los efectos marginales de la variable Ingreso Familiar del distrito de Sicuani, al 95% del nivel de confianza. Se evidencia que, si el ingreso familiar de los jóvenes se aumenta en una unidad, entonces los jóvenes tienen 21.3% más de probabilidad de migrar ($p < 0.05$).

- **Cobertura de Gasto Total de la Familia**

Así mismo, en la tabla 18 se observa los efectos marginales de la variable gasto total de la familia tomando en cuenta el ingreso familiar en el distrito de Sicuani, al 95% del nivel de confianza. Se evidencia que, si el ingreso familiar mensual de los jóvenes no cubre el gasto total mensual de la familia, entonces los jóvenes tienen 23.7% más de posibilidad de migrar del distrito de Ccapi ($p < 0.05$).

- **Oportunidad Laboral en el Distrito**

De igual manera, en la tabla 18 se muestra los efectos marginales de la variable Oportunidad laboral del distrito de Sicuani, al 95% del nivel de confianza. Se evidencia que, si la oportunidad laboral es baja en el distrito Sicuani, entonces los jóvenes tienen un 9.3% más de probabilidad de migrar ($p < 0.05$).

- **Situación económica**

Por último, en la tabla 18 se representa los efectos marginales de la variable situación económica del distrito, al 95% del nivel de confianza. Se evidencia que, si la familia de los jóvenes está en la situación de pobre extremo, entonces los jóvenes tienen un 18.9% menos posibilidad de migrar ($p < 0.05$), debido a que prefieren quedarse en la zona urbana del distrito de Sicuani.

5.3.4. Evaluación de bondad de ajuste del modelo econométrico

En la siguiente tabla 19, se muestra la evaluación de bondad de ajuste general del modelo haciendo uso del estadístico R Count, donde se obtiene que la tasa de predicciones correctas del modelo es del 72%. Así mismo, se puede ver que se tiene una sensibilidad del 64%, que significa que la situación económica familiar de los jóvenes influye en la decisión de migrar, efectivamente el modelo lo predice (verdadero positivo), y una especificidad del 77%

que significa que el modelo explica que la situación económica familiar de los jóvenes no influye en la decisión de migrar y efectivamente el modelo lo predice (verdadero negativo).

Así mismo, en la tabla 20 se muestra la evaluación de bondad de ajuste del modelo para cada distrito aplicando el estadístico R Count, donde se obtiene que la tasa de predicciones correctas del modelo para el distrito de Ccapi es de 73.33% y para el distrito de Sicuani 90.11%. El resultado de la sensibilidad es de 75% y la especificidad es de 72% para el distrito de Ccapi, para el distrito de Sicuani fueron 75% y 97% respectivamente. Estos resultados indican que la cantidad de pronósticos verdaderos del modelo por distrito son significativos.

Tabla 19

Evaluación de Bondad de Ajuste del Modelo General

Logistic model for DECIMIGRAR

Classified	True		Total
	D	~D	
+	48	24	72
-	27	82	109
Total	75	106	181

Classified + if predicted $\Pr(D) \geq .42$
True D defined as DECIMIGRAR != 0

Sensitivity	$\Pr(+ D)$	64.00%
Specificity	$\Pr(- \sim D)$	77.36%
Positive predictive value	$\Pr(D +)$	66.67%
Negative predictive value	$\Pr(\sim D -)$	75.23%
False + rate for true ~D	$\Pr(+ \sim D)$	22.64%
False - rate for true D	$\Pr(- D)$	36.00%
False + rate for classified +	$\Pr(\sim D +)$	33.33%
False - rate for classified -	$\Pr(D -)$	24.77%
Correctly classified		71.82%

Fuente: Elaboración Propia

Tabla 20*Evaluación de Bondad de Ajuste del Modelo por Distrito*

Logistic model for DECIMIGRAR SICUANI				Logistic model for DECIMIGRAR CCAPI			
Classified	True		Total	Classified	True		Total
	D	~D			D	~D	
+	21	2	23	+	35	12	47
-	7	61	68	-	12	31	43
Total	28	63	91	Total	47	43	90
Classified + if predicted $\Pr(D) \geq .5$ True D defined as DECIMIGRAR != 0				Classified + if predicted $\Pr(D) \geq .54$ True D defined as DECIMIGRAR != 0			
Sensitivity	$\Pr(+ D)$	75.00%		Sensitivity	$\Pr(+ D)$	74.47%	
Specificity	$\Pr(- \sim D)$	96.83%		Specificity	$\Pr(- \sim D)$	72.09%	
Positive predictive value	$\Pr(D +)$	91.30%		Positive predictive value	$\Pr(D +)$	74.47%	
Negative predictive value	$\Pr(\sim D -)$	89.71%		Negative predictive value	$\Pr(\sim D -)$	72.09%	
False + rate for true ~D	$\Pr(+ \sim D)$	3.17%		False + rate for true ~D	$\Pr(+ \sim D)$	27.91%	
False - rate for true D	$\Pr(- D)$	25.00%		False - rate for true D	$\Pr(- D)$	25.53%	
False + rate for classified +	$\Pr(\sim D +)$	8.70%		False + rate for classified +	$\Pr(\sim D +)$	25.53%	
False - rate for classified -	$\Pr(D -)$	10.29%		False - rate for classified -	$\Pr(D -)$	27.91%	
Correctly classified		90.11%		Correctly classified		73.33%	

Fuente: Elaboración Propia

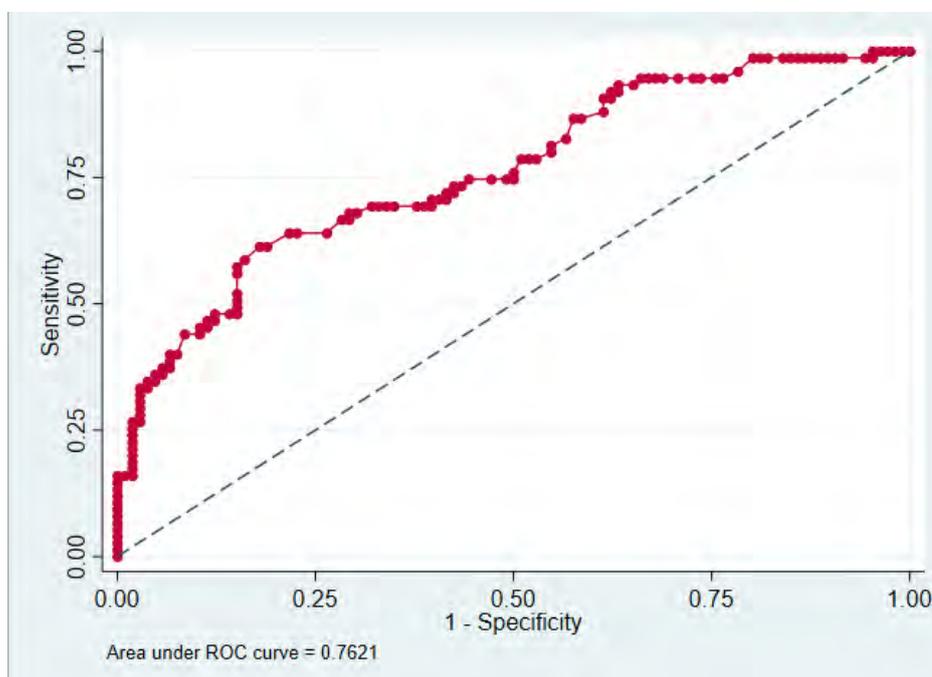
5.3.4.1. Curva ROC

En la gráfica 54 se presenta la curva ROC (curva de característica de funcionamiento del receptor), es un gráfico de sensibilidad donde se puede observar la capacidad de diagnóstico del modelo de clasificación binaria a medida que varía el punto de corte o un valor umbral, y tiene la capacidad de distinguir la clase positiva (correctamente clasificados) y clase negativa (número de casos clasificados incorrectamente). Del mismo modo, se observa el área bajo la curva ROC (AUC), mientras mayor sea el valor AUC, el modelo presenta un mejor rendimiento para hacer predicciones binarias (0 clases como 0 y 1 clases como 1). Analizando la curva ROC, se pudo encontrar que el área bajo la curva es 0.7621.

Así mismo, en la gráfica 55 se presenta la curva ROC para cada distrito y se puede observar que el área bajo la curva para el distrito de Ccapi es de 0.8088 y para el distrito de Sicuani es de 0.9260. La regla general como menciona Rosales (2013) “un área que de 0.5 implica ausencia de discriminación; entre 0.7 y 0.79 es una discriminación entre aceptable; entre 0.8 y 0.89 es excelente y 0.9 o superior es una discriminación excepcional” (pág. 31). Por lo tanto, el modelo general tiene una discriminación aceptable, el modelo para el distrito de Ccapi tiene una discriminación excelente y para Distrito de Sicuani una discriminación excepcional.

Figura 54

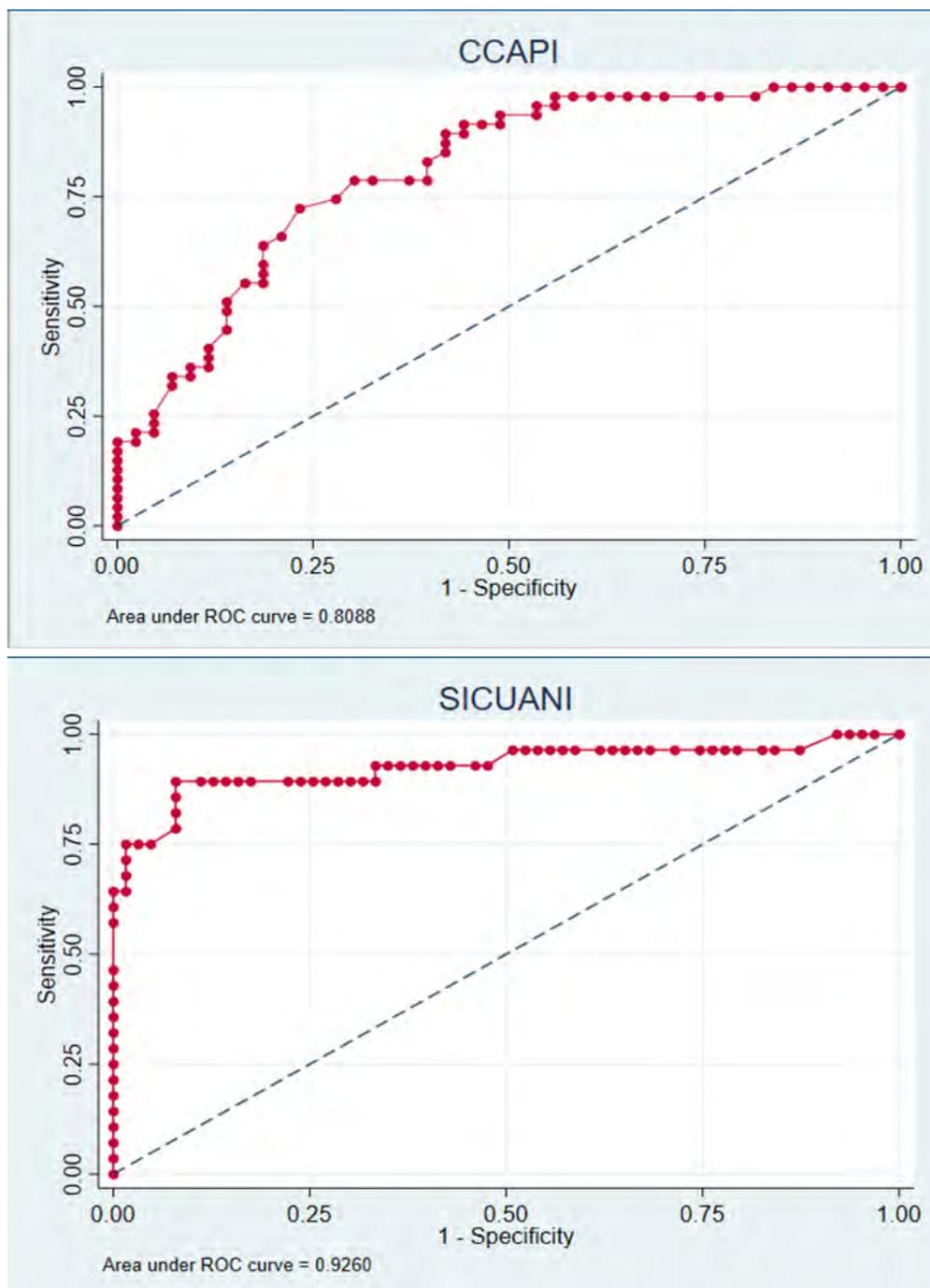
Curva ROC General



Fuente: Elaboración Propia

Figura 55

Curva ROC por Distrito



Fuente: Elaboración Propia

5.3.5. Evaluación de predicciones del modelo econométrico

Por último, los resultados de la tabla 21, presenta la predicción del modelo planteado de manera conjunta. Es así que, se muestra que en promedio hay un 41% de probabilidad de que la condición de pobreza monetaria influya en la decisión de migrar de los jóvenes, con un valor mínimo de 7% y un valor máximo de 99%.

Tabla 21

Evaluación de Predicciones del Modelo

Modelo	Obs	Mean	Std. Dev.	Min	Max
Logit	181	0.4143646	0.2352037	0.0779707	0.9930865

CAPITULO VI:

DISCUSIÓN DE RESULTADOS

Se evidencia que hay investigaciones genéricas respecto a la pobreza monetaria de las familias en relación con la migración en general, sin embargo, carece de estudio al grupo de los jóvenes migrantes. En esta investigación se tuvo como resultado que las variables en conjunto son significativas ($\text{Prob Chi}^2 < 0.05$) para cada distrito, es decir, la variable situación económica, ingresos económicos mensuales y gasto familiar influyen en la decisión de migrar o no en los jóvenes de los distritos de Sicuani y Ccapi. La variable situación económica influye en promedio en un 25%, los ingresos económicos bajos en un 30% y el gasto familiar no cubierta en 32%, la probabilidad media de que la condición económica influye en la decisión de migrar es de 41% aproximadamente.

En referencia a la situación económica Pacheco (2019) argumenta que, la pobreza es aquella situación que empuja a una persona a migrar, en busca de mejores oportunidades [...], viéndose como un factor principal de la migración, lo cual, si refleja el comportamiento migratorio de los jóvenes de los distritos de Ccapi y Sicuani que, salen en busca de mejorar su bienestar socioeconómico y oportunidades de empleo y educación en las diferentes áreas urbanas. En los resultados del modelo econométrico del autor se observa que la pobreza rural tiene una influencia de 8% aproximadamente en la migración, siendo jóvenes migrantes en mayor proporción.

Miranda (2016) menciona también que, la intensificación de la migración de las y los jóvenes, desde los años setenta del pasado hasta la actualidad se da en mayor proporción en las poblaciones de las provincias andinas que conservan y reproducen la cultura rural ancestral. Sin embargo, presentan un acentuado decrecimiento y envejecimiento poblacional,

especialmente generado por las altas tasas migratorias de jóvenes que salen de las provincias de Cajatambo, Canta, Oyón, Huarochirí y Yauyos que en conjunto participan el 17% de la población de la Región Lima. De la misma manera, los distritos de Ccapi y Sicuani se caracterizan por pertenecer a regiones andinas que practican: la economía agrícola familiar en un promedio de 62%, ganadería campesina tradicional y de agricultura de subsistencia de baja productividad, los cuales influyen en la decisión de migrar de los jóvenes.

Así mismo, Sánchez (2015) describe que en la mayoría de los casos y en condiciones normales, la población que participa de los movimientos migratorios internos son jóvenes que tienen menos de 25 años que representan el 20,4%, siendo ellos los que se aventuran, con la autorización de los suyos, a buscar el progreso, vía las migraciones internas. Para el año 1993 las pérdidas de la población de las provincias de Paruro y Canchis fueron en un 11.1% y 1.8% respectivamente, para el año 2007 el comportamiento fue semejante en un 8.5% y 3.1% y para el año 2017 también se tiene un similar registro de pérdida de la población en un 17.4% y 1.2% respectivamente, lo cual se evidencia en estos dos distritos de esta investigación la mayoría de los jóvenes al culminar los estudios secundarios se desplazan a ciudades como Cusco, Arequipa, Madre de Dios y otros.

Sánchez (2015) añade también que, muchos jóvenes provincianos estudian o terminaron de estudiar en las principales universidades del país, especialmente en la universidad pública; en cuanto a la inserción laboral, nos muestra que la tasa de actividad laboral de los migrantes es de 60,7% aproximadamente. Por lo tanto, la educación y la búsqueda de empleo por parte de los jóvenes en otras ciudades continúa siendo factores importantes de la migración. La migración de jóvenes incide en la demografía de las zonas de origen, que refleja el predominio de los grupos de población de mayor edad, envejecimiento de la

población, pérdida de la población joven y por esta vía reducción de las tasas de natalidad en los distritos de Ccapi y Sicuani, son costos que trae la migración interna.

Con respecto al ingreso económico Damane (2011) en su investigación concluye que, el 76,1% de los encuestados indicó que migraron de sus hogares en las zonas rurales a las zonas urbanas en busca de un trabajo mejor pagado, 6.5% de los encuestados indicaron que migraron para obtener una mejor educación. En la presente investigación se tiene que el total de los migrantes son de las zonas rurales, de los cuales solo el 8.28% tiene la posibilidad alta de continuar con los estudios superiores y un 13.26% con una posibilidad de media alta; cerca del 92% de los encuestados indicaron que migrarían para incorporarse al mercado laboral y así generar sus propios ingresos económicos.

De igual forma, Espinoza (2018) indica que el factor migratorio sí tiene influencia sobre la situación de pobreza de las personas, así como en las condiciones vida de la población de manera positiva con la pobreza por ingresos. Se encontró que la variable sexo (género) dio como resultado que los que tienen mayores probabilidades de migrar son las mujeres, sin embargo, en esta investigación la probabilidad de migrar de varones y de mujeres es indiferente. El autor también indica que, el ser migrante reduce las posibilidades de encontrarse en situación de pobreza extrema en 1.16 oportunidades menos, mientras que para la pobreza por ingresos el ser migrante reduce las posibilidades de encontrarse por debajo de la Línea de Bienestar Mínimo en 1.22 oportunidades menos; sin embargo, para investigación no se toma en cuenta el análisis de la situación de los migrantes en zonas de destino.

En los trabajos publicados de la Organización de las Naciones Unidas [ONU] (2014) indican también, que los jóvenes migran por razones económicas y en busca de una mejor educación y de empleo, entre otros motivos [...], los efectos de la migración de jóvenes son diversos. Entre ellos, tiende a mejorar su propia situación financiera y la de sus familias, indica

el informe del Departamento de Asuntos Sociales y Económicos de la ONU (DESA); así mismo, la Organización Internacional del trabajo [OIT] (2013) señala que, el desempleo y la pobreza de la familia son factores importantes, así como la disponibilidad en el entorno urbano de empleos mejor remunerados [...]. Las remesas de los migrantes ayudan a los hogares a afrontar la pobreza y las crisis financieras. Los jóvenes de los distritos de Ccapi y Sicuani migran sobre todo en búsqueda de trabajo decente, mejores condiciones de vida, educación y reunificación familiar.

Por lo tanto, la pobreza monetaria de las familias tiene una relación directa en la decisión de migrar de los jóvenes, que salen en busca de mayor calidad de educación y/o oportunidades laborales bien remuneradas, en los distritos de Sicuani y Ccapi se perciben el mismo comportamiento de los jóvenes que al culminar los estudios secundarios en mayor parte tiende a migrar a otras ciudades con el fin de mejorar su bienestar económico y la de su familia.

CONCLUSIONES

1. La presente investigación estuvo orientada a modelar y estimar la influencia de la pobreza monetaria en la decisión de migrar de los jóvenes de los distritos de Ccapi y Sicuani en el año 2022. Se estimó el modelo al 95% de nivel de confianza y las variables del modelo general en conjunto son significativas ($\text{Prob Chi}^2 < 0.05$) que conjuntamente las variables exógenas explican a la variable endógena, así mismo, se tiene que la tasa de predicciones correctas del modelo es de 72% y el área bajo la curva ROC (AUC) de 76.21% lo cual según Rosales (2013) es aceptable. Es así que, cuando los ingresos económicos se incrementan, cuando los ingresos no son suficientes para cubrir el gasto familiar y cuando la oportunidad se considera baja en los distritos la probabilidad de que migren los jóvenes se incrementa aproximadamente en 66%, sin embargo, los resultados de las estimaciones por cada distrito describen de mejor manera la realidad de cada uno de ellos.
2. De acuerdo al primer objetivo específico y su respectiva hipótesis, las variables que representan la pobreza monetaria en conjunto son significativas para el modelo del distrito de Sicuani ($\text{Prob Chi}^2 < 0.05$) y estos influyen en la decisión de migrar de los jóvenes para el año 2022, las variables que explican al modelo de manera individual son: Situación económica, los jóvenes provenientes de una familia de pobre extremo tienen 18% menos probabilidad de migrar, es decir no tienen la posibilidad de cubrir los costos de migrar a otra zona urbana y prefieren permanecer en el distrito de Sicuani que cuenta con una zona urbana; Ingreso familiar, a medida que el ingreso familiar aumenta en una unidad la probabilidad de migrar aumenta en 21%, es decir, migrarían por motivos de estudios debido a que los familiares tendrían la posibilidad de cubrir los costos; gasto familiar, si los ingresos familiares no cubren el gasto familiar la probabilidad de que migre los jóvenes se incrementa en 24% y finalmente la

oportunidad laboral existente en el distrito, si la demanda laboral es baja tienen 9% más probabilidad de migrar.

3. En relación al segundo objetivo específico y su respectiva hipótesis, las variables que representan la pobreza monetaria en conjunto son significativas para el modelo del distrito de Ccapi ($\text{Prob Chi}^2 < 0.05$) y estos influyen en la decisión de migrar de los jóvenes para el año 2022; las variables que explican al modelo de manera individual son: Situación Económica, los jóvenes provenientes de una familia pobre extrema tienen 33% más probabilidad de migrar, es decir, este distrito no cuenta con una zona urbana, por ende, los jóvenes están obligados a migrar a una zona urbana cercana que es la ciudad de Cusco; Ingreso familiar, a medida que el ingreso familiar aumenta en una unidad la probabilidad de migrar disminuye en 39% debido a que los jóvenes (en su mayoría) del distrito de Ccapi tienen menor preferencia por continuar los estudios superiores y podrían preferir permanecer en el lugar de origen; gasto familiar, si los ingresos familiares no cubren el gasto familiar, la probabilidad de que migren los jóvenes se incrementa en 41% y finalmente la oportunidad laboral existente en el distrito, si la demanda laboral es baja tienen 10% más probabilidad de migrar y esto se traduce que, los que aprovechen esta situación serán los jefes de la familia, permitiendo sustentar los costos de migrar de los jóvenes.

RECOMENDACIONES

1. Promover la investigación con un enfoque en los jóvenes de las diferentes provincias y distritos del departamento del Cusco y conocer la realidad de cada una de ellas; las condiciones geográficas, económicas, culturales y sociales, y el impacto que tienen en las aspiraciones que buscan hoy en día, como también, el por qué se ven en la necesidad de migrar para poder cumplir dichas aspiraciones en otros lugares y no en sus lugares de origen.
2. Elaborar políticas estratégicas bien diseñadas por parte de los diferentes niveles de gobierno para contrarrestar las altas tasas de flujos migratorios de los jóvenes de diferentes espacios rurales para evitar la pérdida de capital humano más productivo; así como, direccionar a la transformación de las principales actividades económicas haciendo más productivas, teniendo un efecto a que sólo surjan migraciones temporales con fines de capacitación o preparación profesional.
3. Considerar otras variables que describan y brinden información más precisa de la realidad de cada lugar, y de esta manera poder hacer un análisis más profundo relacionado a los jóvenes desde un enfoque de la pobreza monetaria y su influencia en la migración. Además de ello, durante el desarrollo de esta investigación se desprendieron nuevas inquietudes sobre la adaptación de los migrantes en los lugares de destino, como es el caso de: conocer la realidad que tienen los jóvenes después de haber migrado, las actividades económicas en las que se desenvuelven, si mejoraron sus ingresos económicos, si salieron de la pobreza monetaria y cuáles son las dificultades a lo que se enfrentan en la actualidad.

BIBLIOGRAFÍA

- Aldana, U., & Escobal, J. (2016). Los Efectos de la Migración Interna entre el 2007 y el 2014 en el Perú, Un Análisis a Nivel Provincial. *Centro Latinoamericano para el Desarrollo Rural*, 1-20. https://www.rimisp.org/wp-content/files_mf/1477667300Losefectosdelamigracioninternaentreeel2007yel2014enelPeruunanalisisanivelprovincial.pdf
- Alvarez Manrique, Z. E., & Silva Garcia, T. (2019). *Pobreza y Desarrollo en el contexto Minero de la Región Cusco: una mirada de la situación de la salud infantil en provincias conexas a la minería formal*. Cusco: Mesa de Concertación para la Lucha contra la Pobreza.
- Arango, J. (2003). *La Explicación Teórica de las Migraciones: Luz Y Sombra*. Zacatecas: Red Internacional de Migración y Desarrollo.
- Arrazola Ovando, E. (2010). *Los Efectos de la Migración y las Remesas en la Distribución de los Ingresos de los Hogares Rurales en México. Una Comparación Regional (2000-2008)*. Tijuana.
- Bocangel Salas, R. (2021). *Pobreza, Crecimiento y Desigualdad en el Perú, periodo 2004 - 2018*. Cusco: Universidad Nacional de San Antonio Abad del Cusco.
- Caballero Jiron, L. F. (22 de Agosto de 2015). *Tesoros Canchinos*. <http://tesoroscanchinos.blogspot.com/2015/08/historia-de-canchis.html>
- Carhuavilca Bonett, D. (2021). *Evolución de la Pobreza Monetaria 2009-2020*. Lima: Instituto Nacional de Estadística e Informática.

- Comisión Económica para América Latina y el Caribe [CEPAL]: Actualización Metodológica y Resultados. (2018). *Medición de la Pobreza por Ingresos*. Santiago: Naciones Unidas.
- Damane, M. (2011). *The Implications of rural-urban migration on employment and household income with particular reference to Lesotho*. Grahamstown.
- Dirección Técnica de Demografía e Indicadores Sociales del Instituto Nacional de Estadística e Informática [INEI]. (2009). *Perú: Migraciones Internas 1993-2007*. INEI.
- Durand, J., & Massey, D. S. (2003). *Clandestinos Migración México – Estados Unidos en los Albores del Siglo XXI*. México: Miguel Ángel Porrúa.
- Espinosa Godínez, J. I. (2018). *Pobreza, Condiciones de Vida y Migración Interna en México 2016*. Tijuana: El Colegio de la Frontera Norte.
- Franco Sanchez, L. M. (2012). *Migración y Remesas en la Ciudad de Ixmiquilpan*. Hidalgo: UAEH.
- García Sánchez, A. (2017). Revisión crítica de las principales teorías que tratan de explicar la migración . *Revista Internacional de Estudios Migratorios*, 7(4), 198-228.
<https://doi.org/2173-1950>
- Gobierno Regional del Cusco. (2022). *Plan de Desarrollo Concertado Regional Cusco al 2033*. Cusco: Gobierno Regional del Cusco.
- Hernández Sampieri, R., Hernández Collado, C., & Baptista Lucio, m. d. (2014). *Metodología de la Investigación*. México: McGRAW-HILL / INTERAMERICANA EDITORES, S.A.

Herrera, J., & Cozzubo, A. (2017). *Pobreza, Desigualdad y Políticas Sociales: Balance 2011 - 2016 y Agenda de Investigación 2017-2021*. Lima: CIES.

INEI. (2020). *Mapa de Pobreza Monetaria Provincial y Distrital 2018*. Lima: INEI.

Instituto Nacional de Estadística e Informática [INEI]. (2018). *Cusco Resultados Definitivos*. Lima: INEI.

Instituto Nacional de Estadística e Informática [INEI]. (2019). Perú: Perfil de la Pobreza por dominios geográficos, 2008-2018. En INEI, *Multidimensionalidad de la Pobreza* (págs. 79-94). INEI.

Instituto Nacional de Estadística e Informática. (2016). Perú: Perfil de la Pobreza por Dominios Geográficos, 2004-2015. En INEI, *Pobreza Monetaria* (págs. 57-80). Lima: INEI.

Instituto Nacional de Estadística e Informática. (2021). *INEI*.
<https://m.inei.gob.pe/prensa/noticias/pobreza-afecto-al-259-de-la-poblacion-del-pais-en-el-ano-2021-13572/#:~:text=El%20INEI%20precis%C3%B3%20que%2C%20la,para%20una%20familia%20de%20cuatro>

Instituto Vial Provincial de Paruro. (2020). *Plan Vial Provincial Participativo de Paruro 2021-2025*. Cusco: Municipalidad Provincial de Paruro.

Jacinto, C., & Gallart, M. A. (1998). *Por una Segunda Oportunidad. La Formación para el Trabajo de Jóvenes Vulnerables*. Montevideo: CINTERFOR.

Lara Quispe, N., & Ponce Montero, F. C. (2014). *Factores Determinantes de la Pobreza Urbana y Rural en la Región Junín durante el año 2012*. Junín: UNCP.

- López Mateos, A. (2005). Medición Multidimensional de la Pobreza en México: un Enfoque de Bienestar Económico y de Derechos Sociales. *Coneval - México*, 1-16.
- Madueño Sayhua, S. (2020). *Factores que Influyen en la Pobreza Urbana en la Región de Arequipa, en el Periodo 2019*. Arequipa: UNSA.
- Maguiña Salinas, E. (2009). *Perú: Migraciones Internas 1993-2007*. Lima: INEI.
- Marcos Damas, K. S., & Vargas Salazar, J. M. (2014). *El Proceso de Migración y las Condiciones de Vida de los Pobladores del Echadero I - Azapampa 2013*. Junin: Universidad Nacional del Centro del Perú.
- Ministerio de Economía y Finanzas [MEF]. (2022). *MEF*.
https://www.mef.gob.pe/es/?option=com_content&view=article&id=370
- Miranda Valdivia, F. (2016). Desigualdad, Pobreza y Migración en las Provincias de Lima y el Impacto del Centralismo. En U. N. Marcos, *Investigaciones Sociales* (págs. 131-147). Lima: Universidad Nacional Mayor de San Marcos.
- Morales Hernández, I. (19 de Febrero de 2011). *Metodología de la Investigación*.
<https://sites.google.com/site/51300008metodologia/reporte-del-capitulo-5>
- Municipalidad Provincial de Canchis. (2017). *Plan Loccal de Seguridad Ciudadana - 2017*. Cusco: Municipalidad Provincial de Canchis.
- Organización de las Naciones Unidas [ONU]. (14 de Febrero de 2014). *Naciones Unidas*.
<https://news.un.org/es/story/2014/02/1294381>

- Organización Internacional del Trabajo [OIT]. (09 de Agosto de 2013). *Organización Internacional del Trabajo*. https://www.ilo.org/global/about-the-ilo/newsroom/news/WCMS_219046/lang--es/index.htm
- Pacheco Silva, M. J. (2019). *Migración y Pobreza: Un Análisis para el caso Ecuatoriano*. Loja: Universidad Internacional de Ecuador Extensión-Loja.
- Programa de las Naciones Unidas para el Desarrollo [PNUD]. (2007). *Informe sobre el Desarrollo Humano, México 2006-2007*. México: Mundi-Prensa México, S.A. de C.V.
- Quecedo Lecanda, R., & Castaño Garrido, C. (2002). Introducción a la Metodología de Investigación Cualitativa. *Revista de Psicodidáctica*, 5-39. <https://www.redalyc.org/pdf/175/17501402.pdf>
- Reboiras, L. (2019). *Migración y Desarrollo Sostenible: la Centralidad de los Derechos Humanos*. Santiago: CEPAL.
- Reyes Tépac, M. (2018). *El flujo migratorio México - Estados Unidos y la captación interna de remesas familiares*. DIRECCIÓN GENERAL DE SERVICIOS DE DOCUMENTACIÓN, INFORMACIÓN Y ANÁLISIS.
- Rodríguez Jiménez, A., & Pérez Jacinto, A. O. (2017). *Métodos científicos de indagación y de construcción del conocimiento*. Bogota: Métodos científicos de indagación y de construcción del conocimiento.
- Rosales Garcia, L. A. (2013). Estimaciones con los Programas Econométricos: GRETL1.97, Eviews 6.0 y Stata 11. En L. A. Rosales Garcia, *Econometría I: Ejemplos* (págs. 1-46). Piura: Universidad Nacional de Piura.

- Sánchez Aguilar, A. (2015). *Migraciones Internas en el Perú* (1 ed.). Organización para las Migraciones (OIM).
- Sen, A. (2000). *Desarrollo y Libertad*. México: Planeta.
- Taylor, E. (2004). Migración: Nuevas Dimensiones y Características, Causas, Consecuencias e Implicancia para la Pobreza Rural. En O. d. Agricultura, *Temas Actuales y Emergentes para el Análisis Económico y la Investigación de Políticas* (págs. 187-224). Davis: Departamento de Agricultura y Recursos.
- Vásquez Huamán, E. (2013). *Las políticas y programas sociales del gobierno de Ollanta Humala desde la perspectiva de la pobreza multidimensional*. Centro de Investigación de la Universidad del Pacífico.
- Vera Torres, G. (2022). *Análisis de los Factores que Determinan la Demanda de Educación Superior Universitaria en la Provincia del Cusco en el Año 2020*. Cusco: Repositorio UNSAAC.
- Verdera V., F. (2007). *La Pobreza en el Perú un Análisis de sus Causas y de las Políticas para Enfrentarla*. Lima: CLACSO.

ANEXOS

ANEXO 01: MATRIZ DE CONSISTENCIA

MATRIZ DE CONSISTENCIA							
POBREZA MONETARIA Y LA MIGRACIÓN DE LOS JÓVENES. CASO DE LOS DISTRITOS SICUANI - CANCHIS Y CCAPI - PARURO, 2022							
PROBLEMAS	OBJETIVOS	HIPOTESIS	VARIABLES	METODOLOGÍA			
P.G. ¿De qué manera influye la condición de pobreza monetaria de las familias en la migración de los jóvenes de los distritos de Sicuani-Canchis y Ccapi-Paruro, 2022?	O.G. Describir y explicar cómo influye la condición de pobreza monetaria de las familias en la migración de los jóvenes de los distritos de Sicuani-Canchis y Ccapi-Paruro, 2022.	H.G. La pobreza monetaria de las familias influye de manera directa en la migración de los jóvenes en los distritos de Sicuani-Canchis y Ccapi-Paruro, 2022.	VARIABLE DEPENDIENTE	TIPO Descriptivo y Explicativo			
				NIVEL Explicativo			
			MIGRACIÓN DE JÓVENES	DISEÑO No Experimental			
				ENFOQUE Mixto			
				POBLACIÓN Y MUESTRA			
				POBLACIÓN			
P.E.1. ¿Cómo influye la condición de pobreza monetaria de las familias en la migración de los jóvenes del distrito de Sicuani-Canchis, 2022?	O.E.1. Explicar y demostrar cómo influye la condición de pobreza monetaria de las familias en la migración de los jóvenes del distrito de Sicuani - Canchis, 2022.	H.E.1. La condición de pobreza monetaria de las familias influye de manera directa en la migración de los jóvenes del distrito de Sicuani-Canchis, 2022.	VARIABLE INDEPENDIENTE	La población de estudio está conformada por jóvenes entre 15 a 24 años durante el último censo en condiciones de pobreza, un total de 12333.			
				MUESTRA El tamaño de muestra es de 181 individuos, 91 para el distrito de Sicuani y 90 para el distrito de Ccapi.			
							TECNICAS E INSTRUMENTOS DE RECOLECCION DE DATOS
							TÉCNICAS Observación/Entrevista/Encuesta
				INSTRUMENTO Los instrumentos a utilizar son: la guía de observación, guía de entrevista y guía del cuestionario.			
				MÉTODOS DE ANÁLISIS DE DATOS Diseño de una base de datos en el programa Excel 2019 para el vaciado de los datos, enseguida se exportó al Programa de Stata 16 para el análisis de relación de las variables, luego se procedió a la elaboración y edición de las tablas y gráficos en el software Excel 2019.			
P.E.2. ¿Cómo influye la condición de pobreza monetaria de las familias en la migración de los jóvenes del distrito de Ccapi-Paruro, 2022?	O.E.2. Explicar y demostrar cómo influye la condición de pobreza monetaria de las familias en la migración de los jóvenes del distrito Ccapi - Paruro, 2022.	H.E.2. La condición de pobreza monetaria de las familias influye de manera directa en la migración de los jóvenes del distrito de Ccapi-Paruro, 2022.	POBREZA MONETARIA				

ENCUESTA

"Pobreza monetaria y la migración de los jóvenes. Caso de los distritos de Sicuani-Canchis y Ccapi-Paruro. Período 2022"

La presente encuesta tiene como propósito recabar información sobre la pobreza monetaria y la influencia que tiene en la migración de los jóvenes de los distritos Sicuani-Canchis y Ccapi-Paruro, la información recabada tiene por objeto la realización de un trabajo de investigación relacionado con las variables mencionadas.

Por favor, rellene el cuestionario de la manera más sincera posible; los datos de la encuesta son anónimas tanto su contenido como los resultados serán tratados con la máxima confidencialidad.

¡Muchas gracias por su valiosa colaboración!

I. DATOS GENERALES

Edad: 32.....

Sexo:

- Masculino
 Femenino

Distrito al que pertenece

- Ccapi
 Sicuani

II. POBREZA MONETARIA

Antecedentes Socioeconómicos

1. ¿Cómo está considerada su familia?

- Pobre
 Pobre Extremo

2. ¿Cuántos integrantes de su familia viven actualmente en su hogar?

.....5.....integrantes.....

3. ¿Cuál es el nivel educativo de su papá?

- Ninguno

- Inicial
 Primaria
 Secundaria
 Técnico

4. ¿Cuál es el nivel educativo de su mamá?

- Ninguno
 Inicial
 Primaria
 Secundaria
 Técnico

5. El principal soporte de la familia es:

- Papá
 Mamá
 Ambos

6. ¿Cuál es la ocupación del jefe (a) de la familia?

...Agricultura.....

7. ¿Su familia es beneficiaria de algún programa social?

- Si
 No

8. En caso de que su respuesta fue afirmativa de la pregunta anterior, ¿De cuál de los

siguientes programas sociales son beneficiarios?

- Programa Juntos
- Pensión 65
- Qaliwarma
- Cunamas
- País
- Contigo

INGRESO FAMILIAR

9. ¿Cuánto es el ingreso promedio familiar mensualmente?

- Menor a 500
- 500 - 1025 soles
- 1026-1500 soles
- 1501-2000 soles

10. Según usted, ¿considera que ~~NO~~ es suficiente su ingreso familiar?

- SI
- NO

11. Tomando en cuenta su ingreso familiar ¿Crees que deberías migrar para obtener ingresos adicionales?

- SI
- NO

12. Tomando en cuenta su ingreso familiar, ¿consideras que te permitirá continuar con tus estudios superiores en otra ciudad?

- SI
- NO

13. ¿Consideras que tu condición de ingresos económicos bajos influye en tu propósito de migrar a otra ciudad?

- SI
- NO

GASTO FAMILIAR

14. Tomando en cuenta el ingreso familiar ¿Es suficiente para cubrir todos los gastos de su familia?

- SI
- NO

Si en caso que su respuesta fue afirmativa, pase a la pregunta 16.

15. ¿Consideras que es necesario que debes migrar para ayudar a cubrir los gastos de tu familia?

- Totalmente de Acuerdo
- De Acuerdo
- Indiferente o Neutro
- En Desacuerdo
- Totalmente en Desacuerdo

III. MIGRACION DE JOVENES

16. ¿Cuál sería el principal motivo por el cual usted tiene pensado migrar?

- Estudios superiores
- Oportunidad laboral
- Otros: mencione

.....
.....

EDUCACIÓN

17. ¿Cuál es la posibilidad de que continúes con los estudios superiores?

- Baja
- Media Baja
- Media
- Media Alta
- Alta

18. ¿Usted tiene aspiraciones de continuar con los estudios superiores?

- SI
- NO

19. ¿Usted tiene conocimiento de las becas para continuar los estudios superiores?

- SI
- NO

20. ¿Usted tiene aspiraciones de acceder a las becas de educación superior?

- SI
- NO
- No Sabe

21. La educación superior en el que quisiera continuar sus estudios es:

- Educación Universitaria
- Educación Técnica

22. El lugar donde quisiera estudiar es:

- Cusco
- Arequipa
- Lima
- Puno

Otro:

INSERCIÓN LABORAL

23. ¿Cómo considera usted que esta la oportunidad laboral en tu distrito?

- Baja
- Media Baja
- Media
- Media Alta
- Alta

24. Desde su perspectiva, ¿considera usted que es necesario migrar por una oportunidad de trabajo?

- SI
- NO

25. Considerando la oportunidad laboral, ¿Cuál sería la motivación principal por la cual migraría?

- Mayor Ingreso Económico
- Apoyar a su familia
- Mejor calidad de vida
- Otro: Especifique
.....