

UNIVERSIDAD NACIONAL DE SAN ANTONIO ABAD DEL CUSCO

FACULTAD DE ECONOMÍA

ESCUELA PROFESIONAL DE ECONOMÍA



TESIS

**DESARROLLO ECONOMICO DE LA CADENA
PRODUCTIVA DE LA GUANABANA Y DE LOS SOCIOS
PRODUCTORES EN EL DISTRITO DE ECHARATE - LA
CONVENCION - CUSCO**

PRESENTADO POR:

Br. JEFERSON RIVERA CHAVEZ

**PARA OPTAR AL TÍTULO PROFESIONAL
DE ECONOMISTA**

ASESOR:

Dr. CARLOS ARTURO DÁVILA ROJAS

CUSCO – PERÚ

2025



Universidad Nacional de San Antonio Abad del Cusco

INFORME DE SIMILITUD

(Aprobado por Resolución Nro.CU-321-2025-UNSAAC)

El que suscribe, el Asesor CARLOS ARTURO DAVILA ROJAS
 quien aplica el software de detección de similitud al
 trabajo de investigación/tesis titulada: DESARROLLO ECONOMICO DE LA
CADENA PRODUCTIVA DE GUANABANA Y DE LOS SOCIOS
PRODUCTORES EN EL DISTRITO DE ECHARATE - LA CONVENCION
- CUSCO

Presentado por: JEFERSON RIVERA CHAVEZ DNI N° 71730733 ;
 presentado por: DNI N°:
 Para optar el título Profesional/Grado Académico de ECONOMISTA

Informo que el trabajo de investigación ha sido sometido a revisión por 2 veces, mediante el Software de Similitud, conforme al Art. 6° del **Reglamento para Uso del Sistema Detección de Similitud en la UNSAAC** y de la evaluación de originalidad se tiene un porcentaje de 10%.

Evaluación y acciones del reporte de coincidencia para trabajos de investigación conducentes a grado académico o título profesional, tesis

Porcentaje	Evaluación y Acciones	Marque con una (X)
Del 1 al 10%	No sobrepasa el porcentaje aceptado de similitud.	<input checked="" type="checkbox"/>
Del 11 al 30 %	Devolver al usuario para las subsanaciones.	<input type="checkbox"/>
Mayor a 31%	El responsable de la revisión del documento emite un informe al inmediato jerárquico, conforme al reglamento, quien a su vez eleva el informe al Vicerrectorado de Investigación para que tome las acciones correspondientes; Sin perjuicio de las sanciones administrativas que correspondan de acuerdo a Ley.	<input type="checkbox"/>

Por tanto, en mi condición de Asesor, firmo el presente informe en señal de conformidad y **adjunto** las primeras páginas del reporte del Sistema de Detección de Similitud.

Cusco, 30 de MARZO de 2026.....



 Firma

Post firma CARLOS ARTURO DAVILA ROJAS

Nro. de DNI 23808722

ORCID del Asesor 0000-0001-5474-9867

Se adjunta:

- Reporte generado por el Sistema Antiplagio.
- Enlace del Reporte Generado por el Sistema de Detección de Similitud: oid: 27259:57319173

Jeferson Rivera Chávez

Desarrollo económico de la cadena productiva de la guanábana y de los socios productores del distrito de Echarat...

 Universidad Nacional San Antonio Abad del Cusco

Detalles del documento

Identificador de la entrega

trn:oid:::27259:573139173

Fecha de entrega

30 mar 2026, 1:15 p.m. GMT-5

Fecha de descarga

30 mar 2026, 3:09 p.m. GMT-5

Nombre del archivo

TESIS JEFERSON RIVERA-TESIS CORREGIDO UNSAAC-ECONOMIA XX.docx

Tamaño del archivo

352.7 KB

108 páginas

22.889 palabras

135.053 caracteres

10% Similitud general

El total combinado de todas las coincidencias, incluidas las fuentes superpuestas, para ca...




Filtrado desde el informe

- ▶ Bibliografía
- ▶ Texto citado
- ▶ Texto mencionado
- ▶ Coincidencias menores (menos de 15 palabras)

Exclusiones


- ▶ N.º de coincidencias excluidas

Fuentes principales

- 9%  Fuentes de Internet
- 1%  Publicaciones
- 5%  Trabajos entregados (trabajos del estudiante)

Marcas de integridad

N.º de alerta de integridad para revisión

-  **Texto oculto**
2 caracteres sospechosos en N.º de página
El texto es alterado para mezclarse con el fondo blanco del documento.

Los algoritmos de nuestro sistema analizan un documento en profundidad para buscar inconsistencias que permitirían distinguirlo de una entrega normal. Si advertimos algo extraño, lo marcamos como una alerta para que pueda revisarlo.

Una marca de alerta no es necesariamente un indicador de problemas. Sin embargo, recomendamos que preste atención y la revise.

Dedicatoria

Esta investigación está dedicada a mi pequeña hija y a mi esposa amada quienes son el motivo de mi vida y por quienes realizo mis proyectos para brindarles un futuro mejor.

Jeferson

Agradecimiento

Agradezco a la MADRE NATURALEZA en primer lugar por lo aprendido día a día

En segundo lugar, agradezco a mi esposa Yngrid Janette Frisancho Carrasco y a mi querida hija Amaia Esmeralda Rivera Frisancho, quienes son el motor y motivo de mi vida.

A mis padres, Doña Marcela Chavez Pereira y a Don Juan Jose Rivera Pedraza por haberme brindado las posibilidades y apoyo en mi etapa universitaria.

Índice

Dedicatoria	ii
Agradecimiento	iii
Índice de tablas	viii
Resumen	ii
Abstract.....	iii
INTRODUCCIÓN.....	iv
CAPÍTULO I.....	1
1.1. Planteamiento del problema.....	1
1.1.1. Problema General.....	4
1.1.2. Problemas Específicos	4
1.2. Objetivos de la investigación	4
1.2.1. Objetivo General	4
1.2.2. Objetivo Especifico.....	4
1.3. Justificación de la investigación	5
1.3.1. Justificación teórica y practica	5
1.3.2. Justificación metodológica.....	5
1.3.3. Justificación social	5
1.3.4. Justificación personal.....	2

2. CAPÍTULO II MARCO TEÓRICO	3
2.1. Antecedentes	3
2.1.1. Antecedentes Internacionales.....	3
2.1.2. Antecedentes nacionales	9
2.1.3. Antecedentes locales	11
2.2. Bases teóricas.....	15
2.2.1. Teorías de Desarrollo Económico.....	15
2.2.2. Desarrollo económico local	17
2.2.3. Desarrollo económico en función de las asociaciones.....	20
2.2.4. Sector Productivo.....	24
2.2.5. Teorías de Cadenas Productivas	26
2.2.6. Marco conceptual	33
2.2.7. Desarrollo Económico.....	33
2.2.8. Cadena productiva.....	35
2.2.9. Asociación de Productores.....	38
CAPÍTULO III HIPÓTESIS DE LA INVESTIGACIÓN	41
2.3. Hipótesis general.....	41
2.4. Hipótesis específicas	41
2.4.1. Operacionalización de las variables	52
.....	42
3. CAPÍTULO IV METODOLOGÍA DE LA INVESTIGACIÓN	54

3.1. Ámbito de estudio: localización política y geográfica.....	54
3.2. Diseño de investigación	55
3.3. Población y muestra.....	56
3.3.1. Población.....	56
3.3.2. Muestra.....	56
3.4. Técnicas e instrumentos de recolección de datos	57
3.5. Validez y confiabilidad	58
3.5.1. Validación del instrumento	58
CAPÍTULO V: RESULTADOS DE LA INVESTIGACIÓN.....	59
3.6. Objetivo General:.....	59
3.7. Objetivos específicos	61
3.7.1. Primer objetivo específico	61
3.7.2. Segundo objetivo específico	55
3.7.3. Tercer objetivo específico.....	56
3.8. Pruebas de Normalidad	54
3.9. Hipótesis	56
3.9.1. Hipótesis General	56
3.9.2. Primera hipótesis específica:.....	58
3.9.3. Segunda hipótesis específica.....	59
3.9.4. Tercera hipótesis específica	60

CAPÍTULO VI: DISCUSIÓN DE LA INVESTIGACIÓN	62
CONCLUSIONES	67
RECOMENDACIONES	69
REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS	70
APÉNDICE Y ANEXOS	80

Índice de tablas

Tabla 1 Operacionalización de variables	52
Tabla 2 Técnica e instrumento	58
Tabla 3 Confiabilidad.....	58
Tabla 4 Desarrollo Económico Local	59
Tabla 5 Cadena productiva de Guanábana	60
Tabla 6 Tabla de contingencia relación entre Desarrollo Económico Local y Cadena Productiva de Guanábana	60
Tabla 7 Dimensión Económica	61
Tabla 8 Tabla de contingencia dimensión Económico y Cadena productiva de Guanábana	54
Tabla 9 Dimensión Socio Cultural	55
Tabla 10 Tabla de contingencia dimensión Sociocultural y Cadena Productiva	55
Tabla 11 Dimensión Político-Administrativo	56
Tabla 12 Tabla de Contingencia político administrativo y cadena productiva	54
Tabla 13 Pruebas de normalidad	55
Tabla 14 Rangos de Correlación	55
Tabla 15 Hipotesis General	56
Tabla 16 Primer hipótesis específica	57
Tabla 17 Segunda Hipótesis Específica	58
Tabla 18 Tercera Hipótesis Específica	59

Resumen

La investigación titulada, "Desarrollo económico de la cadena productiva de la guanábana y de los socios productores del distrito de Echarate - La Convención – Cusco, en el periodo del año 2022", tuvo como objetivo determinar la relación entre el desarrollo económico de los socios productores y la cadena productiva de Guanábana en la Asociación EcuGuanábana, ubicada en el distrito de Echarate-La Convención, para el año 2022. Se clasifica como una investigación aplicada, con un alcance correlacional y un enfoque cuantitativo. La población objeto de estudio consiste en 117 socios, y la muestra seleccionada para la investigación incluyó a 90 de estos socios. La técnica utilizada para recopilar datos fue la entrevista, utilizando un cuestionario como instrumento de recolección de información. Los resultados obtenidos revelan que no existe una relación significativa entre el desarrollo económico de los socios productores y la cadena productiva de Guanábana en la Asociación EcuGuanábana. Este hallazgo se basa en la no significatividad de las variables, ya que el p-valor calculado es superior a 0.05. En consecuencia, se rechaza la hipótesis general que postulaba la existencia de una relación significativa entre el desarrollo económico de los socios productores y la cadena productiva de Guanábana en la mencionada asociación.

Palabras clave: Crecimiento económico, Cadena productiva, Sectores productivos, Desarrollo económico.

Abstract

The research titled "Economic Development of the Guanábana Productive Chain and Producers in the District of Echarate - La Convención - Cusco, in the Period of 2022" aimed to determine the relationship between the economic development of producer members and the Guanábana productive chain in the EcuGuanábana Association, located in the district of EcharateLa Convención, for the year 2022. It is classified as applied research with a correlational scope and a quantitative approach. The target population consists of 117 members, and the selected sample for the research included 90 of these members. The data collection technique employed was interviews, utilizing a questionnaire as the information gathering instrument. The obtained results reveal that there is no significant relationship between the economic development of producer members and the Guanábana productive chain in the EcuGuanábana Association. This finding is based on the non-significance of the variables, as the calculated p-value is higher than 0.05. Consequently, the general hypothesis postulating a significant relationship between the economic development of producer members and the Guanábana productive chain in the mentioned association is rejected.

Keywords: Economic growth, productive chain, productive sectors, economic development.

INTRODUCCIÓN

La presente investigación está referida a la relación del desarrollo económico de los socios productores y la cadena de productiva de guanábana en el Centro Poblado de Ivochote, Distrito de Echarate, Provincia de La Convención, en el año 2022. El estudio se inicia con la exposición del planteamiento del problema, donde se presentan las cuestiones centrales de la investigación, se establecen los objetivos y se ofrece la justificación correspondiente. El segundo capítulo aborda el marco teórico, haciendo referencia a antecedentes a nivel internacional, nacional y local. Además, se examinan las bases teóricas que respaldan la investigación, acompañadas de un marco conceptual. En el tercer capítulo, se exploran las hipótesis de la investigación, evaluando la existencia de relaciones entre las variables de estudio y detallando la operacionalización de dichas variables. El cuarto capítulo se centra en la metodología, abarcando el lugar de estudio, el diseño, la población, la muestra, las técnicas, así como la validez y confiabilidad del instrumento. El quinto capítulo, dedicado a los resultados de la investigación, presenta a través de tablas y correlaciones estadísticas el cumplimiento de los objetivos e hipótesis planteadas. Finalmente, se proporcionan las conclusiones y recomendaciones derivadas del estudio en el último capítulo.

CAPÍTULO I

1.1. Planteamiento del problema

El desarrollo económico local, según Chaca (2019), surge como respuesta a las problemáticas económicas y sociales a nivel global, abordando desafíos como cambios en el mercado laboral, el incremento de la economía informal y la falta de ventajas competitivas, así como la ausencia de una descentralización política. Esta situación motiva la necesidad de impulsar un nuevo modelo de desarrollo económico basado en el crecimiento endógeno, la generación de competitividad y cambios organizados a nivel territorial en favor de la sociedad local. Para abordar la situación económica mundial, Fernández (2020) destaca la importancia de adoptar políticas específicas que mitiguen los riesgos a nivel global y establezcan cimientos para un crecimiento sostenible. Este enfoque busca alcanzar los objetivos de desarrollo sostenible de la agenda 2030, abogando por una economía inclusiva y dinámica. La economía peruana experimentó una leve recuperación en el último trimestre de 2020, a pesar de la inseguridad política. Si los problemas se reducen en los próximos meses, se prevé un crecimiento. El desarrollo económico en el sector agrícola, así como en la minería y las exportaciones, ha persistido durante la crisis. Sin embargo, Fitch Ratings ha cambiado su perspectiva sobre la economía peruana de sólida a negativa debido a problemas relacionados con la inestabilidad política y la gestión de la emergencia sanitaria (Lillo, 2020)

La reactivación económica en la región del Cusco ha surgido como una oportunidad para impulsar la demanda interna, respaldada por la sólida conectividad internacional desarrollada en el ámbito agrario. Esta ventaja se ve reforzada por las certificaciones y protocolos de bioseguridad e inocuidad alimentaria en Cusco, lo que no solo asegura la calidad de los productos, sino que también garantiza la continuidad de las exportaciones

La guanábana, originaria de las regiones tropicales de América Central, ha adquirido una relevancia significativa en la escena internacional. Esta fruta, conocida científicamente como *Annona muricata*, se cultiva extensamente en regiones perennes y se exporta a países como Estados Unidos, China e Italia, así como en diversas naciones de América del Sur. Además de su uso en alimentos y bebidas, la guanábana también desempeña un papel crucial en la fabricación de medicamentos a base de hierbas. Aunque se desconoce su origen exacto, ha sido cultivada en América del Sur y África durante milenios y se encuentra en Asia bajo el nombre de "sirsak". La creciente demanda y apertura de mercados internacionales han convertido a la guanábana en un componente esencial de la economía global.

La guanábana es uno de los cultivos menores que está ganando popularidad debido a los beneficios económicos que produce al empresario que decide emprender en dicha rama económica, ya que es una fruta nutritiva, rica en fósforo y calcio. La porción comestible es del 70% con una energía alimentaria de 63 calorías y el contenido de azúcar oscila entre el 4 y el 14%.

Debido a sus muchos usos económicos y su gran demanda en la industria de procesamiento, especialmente en la producción de bebidas guanábana, la expansión y una mayor producción deberían alentar a satisfacer su demanda. En consecuencia, la cosecha ahora está ganando su perspectiva en el mercado mundial, el precio promedio por Quintal es de \$500.

Su elevado precio empieza a incentivar a muchos agricultores e inversionistas a emprender o financiar emprendimientos relacionados al cultivo de esa fruta, el precio por Kg de fruta es de S/3.00 y entre 10 a 20 soles por Kg de pulpa de fruta.

Esto implica incentivos a productores individuales a formar asociaciones para poder emplear mayor capital en la cadena productiva de Guanábana. Por ende, la investigación pretende analizar cómo afecta o que nexo existe entre el desarrollo económico de los socios productores y

la cadena productiva de Guanábana en el Centro Poblado de Ivochote, Distrito de Echarate, Provincia de La Convención, para el año 2022.

En este contexto, el Centro Poblado de Ivochote, ubicado en el Distrito de Echarate, Provincia de La Convención, emerge como un importante centro de producción de guanábana en el Perú. Este desarrollo ha llevado a la necesidad de comprender en detalle la cadena de producción de la guanábana en esta región, especialmente teniendo en cuenta la expansión de las economías y la apertura de nuevos mercados internacionales.

La cadena de producción de la guanábana se refiere a una secuencia de actividades comerciales que abarca desde la fase inicial de cultivo hasta la transformación final del producto para el consumidor. Cada etapa en esta cadena presenta características únicas que contribuyen al desarrollo y calidad del producto final. Dada la creciente importancia del mercado internacional para la guanábana y la posición destacada de Perú como uno de los principales productores en Sudamérica, comprender a fondo la cadena de producción se vuelve crucial, especialmente en el sector de la agroindustria.

En este contexto, la investigación se centra en el Centro Poblado de Ivochote, Distrito de Echarate, Provincia de La Convención, específicamente en la Asociación Ecuaguanábana. La pregunta central que guía este estudio es: ¿Cuál es la relación existente entre el desarrollo económico de los socios productores y la cadena productiva de guanábana en esta asociación? Para responder a esta interrogante, es esencial explorar los factores que influyen en el desarrollo económico de los productores y cómo estos se relacionan con las distintas etapas de la cadena productiva de la guanábana en este contexto específico

1.1.1. Problema General

¿Qué relación existe entre el desarrollo económico de los socios productores y la cadena productiva de Guanábana en la Asociación EcuGuanábana ubicada en el distrito de Echarate- ¿La Convención, para el año 2022?

1.1.2. Problemas Específicos

- ¿Existe relación entre lo económico del desarrollo económico de los socios productores y la cadena productiva de Guanábana en la Asociación EcuGuanábana ubicada en el distrito de Echarate- La Convención?
- ¿Existe relación entre lo sociocultural del desarrollo económico de los socios productores y la cadena productiva de Guanábana en la Asociación EcuGuanábana ubicada en el distrito de Echarate- La Convención?
- ¿Existe relación entre lo político administrativo del desarrollo económico de los socios productores y la cadena productiva de Guanábana en la Asociación EcuGuanábana ubicada en el distrito de Echarate- La Convención?

1.2. Objetivos de la investigación

1.2.1. Objetivo General

Determinar la relación que existe entre el desarrollo económico de los socios productores y la cadena productiva de Guanábana en la Asociación EcuGuanábana ubicada en el distrito de Echarate- La Convención, para el año 2022.

1.2.2. Objetivo Especifico

- Determinar si existe relación entre lo económico del desarrollo económico de los socios productores y la cadena productiva de Guanábana en la Asociación

- EcuaGuanábana ubicada en el distrito de Echarate- La Convención.
- Determinar si existe relación entre lo sociocultural del desarrollo económico de los socios productores y la cadena productiva de Guanábana en la Asociación EcuaGuanábana ubicada en el distrito de Echarate- La Convención.
 - Determinar si existe relación entre lo político administrativo del desarrollo económico de los socios productores y la cadena productiva de Guanábana en la Asociación EcuaGuanábana ubicada en el distrito de Echarate- La Convención.

1.3. Justificación de la investigación

1.3.1. Justificación teórica y practica

El siguiente estudio tienen una justificación teórica y práctica, porque en primera instancia se usará las teorías existentes para definir las variables, a su vez porque se pretende medir el nivel de desarrollo económico de los socios productores y su nexos con la cadena productiva de Guanábana en el Centro Poblado de Ivochote, Distrito de Echarate, Provincia de La Convención.

1.3.2. Justificación metodológica

Como también tiene una justificación metodológica porque medirá las variables, desarrollo económico de los socios productores y cadena productiva por medio de instrumentos de recolección de información para procesarlas, analizarlas e interpretarlas y brindar dicha data a la Asociación de estudio.

1.3.3. Justificación social

Y, una justificación social porque identificara que factores son deficientes del desarrollo económico de los socios productores y de la cadena productiva de Guanábana del Centro Poblado de Ivochote, Distrito de Echarate, Provincia de La Convención. Ya que, desde el punto de vista económico el impacto será muy importante debido a que el precio de la Guanábana es elevado,

Por tanto, los resultados al ser implementados dentro de su cadena productiva, permitirá mejorar su desempeño.

1.3.4. Justificación personal

La investigación tiene una justificación personal ya que se tienen un interés de por medio para mejorar las cadenas productivas de Guanábana en el Distrito de Echarate, Provincia de La Convención, con el fin de conocer cómo impacta esta actividad económica a los productores y a su vez , mejorarla para obtener mejores beneficios.

CAPÍTULO II

MARCO TEÓRICO

2.1. Antecedentes

2.1.1. *Antecedentes Internacionales*

Cáceres, et al. (2013) en su artículo científico “La asociatividad y las cadenas productivas : una alternativa de desarrollo para el municipio de Yopal, Casanare”, llevado a cabo por el Grupo Lasallista de Economía Solidaria (gles) de la Universidad de La Salle, en el marco del proyecto denominado "Organización alternativa para la producción agrícola y turística en Yopal, Casanare", integrado al programa "Bioasentamientos humanos para una nueva ruralidad", tiene como objetivo contribuir a la estructuración de pequeños y medianos productores agrícolas y al impulso de la actividad turística mediante formas asociativas en la organización de cadenas productivas agrícolas en Yopal, Casanare. Este enfoque se alinea con la perspectiva de una nueva ruralidad, con proyección hacia el año 2014. El análisis se centra en la actividad productiva en Yopal y la formación de cadenas productivas basadas en asociaciones como estrategia viable. Se consideran las ventajas comparativas específicas de la región, el impacto de la actividad petrolera en la dinámica productiva, social, cultural y económica del municipio, así como el marco de políticas a nivel nacional y regional que refleja las posturas gubernamentales en favor del fomento del desarrollo económico y social, respaldado por la revitalización de la actividad agrícola y turística.

Zaruma (2009) en su tesis titulada “Incidencia de la cadena productiva de hortalizas en el desarrollo socioeconómico del proyecto codesarrollo Cañar – Murcia”, presentada en la Escuela Superior Politécnica de Chimborazo, en Ecuador. El estudio es de tipo documental, bajo un diseño no experimental, sin manipulación de control de datos. En este aborda la importancia de la cadena

productiva de hortalizas para los procesos de desarrollo económico, tanto en el ámbito local como regional de un país, el estudio permite identificar, focalizar y priorizar aquellos factores internos y externos que intervienen en el desarrollo de cada fase de la cadena productiva. El estudio sienta como objetivo determinar la incidencia de las cadenas productivas de hortalizas en la dinamización de las empresas asociativas rurales del proyecto codesarrollo Cañar – Murcia; así como formular lineamientos alternativos para mejorar las cadenas productivas. Inicialmente es menester identificar y contemplar el entorno social y económico del rubro que se estudia; la zona de interés, que es el espacio que tiene relación con el flujo de nuestro producto; los actores que intervienen en el proceso; las funciones que cada actor ejerce en la cadena, y los medios requeridos para su cumplimiento para así evaluar el espacio de desarrollo de la cadena productiva. Finalmente, se determina que para los productores de Cañar, la captación y posicionamiento en el mercado local es imprescindible, por la demanda creciente y sostenida de consumo, y por su baja oferta productiva, los puntos críticos que afectan la competitividad, que deben ser corregidas, tiene que ver con niveles de asociatividad y correlación de actores, oferta productiva, aplicabilidad y conocimiento tecnológico y con la capacidad de gestión y gerencia empresarial agrícola, factores que influyen directamente a su desarrollo económico producto de los excedentes económicos generados por la competitividad y eficiencia en la cadena productiva hortalizas.

Campero (2015) en su investigación titulada “Las cadenas productivas como fuente de oportunidad para emprendedores en el medio rural”, plantea su importancia en el crecimiento económico y la creación, composición, desarrollo y productividad de las empresas en el sector agroempresas. En su estudio hace análisis de búsqueda e identificación de oportunidades productivas, para luego hacer análisis de la importancia del entorno productivo. Sienta como objetivo determinar la influencia de desarrollo y adopción de cadenas de producción para un

proceso exitoso de desarrollo emprendedor, puesto que genera múltiples ventajas, tales como conocer cada dimensión de la actividad económica de las localidades e identificar oportunidades con estas; permite conocer a los agentes productores, y la identificación de redes como planificación, con el objetivo de fortalecer el proceso de actividad económica. Finalmente concluye que el identificar y adoptar cadenas productivas oportunas y eficientes en los procesos de creación de agronegocios es fundamental para el desarrollo de estas mismas y por ende la mejora en su desempeño financiero-económico.

Mendoza et al. (2018) en su investigación llamada, “Desarrollo de la cadena productiva en el clúster de bambú de la Zona 5 del Ecuador”. La formación de un encadenamiento productivo alternativo para el desarrollo regional sostenible”, tiene como objetivo mostrar acciones que demuestren un nuevo paradigma de hoy, combinando cuestiones ambientales y sociales con prácticas de desarrollo regional. El carácter predominante de los temas que abordan el desarrollo económico genera desigualdades sociales y depredación de los recursos naturales existentes, poniendo en riesgo la calidad de vida de las generaciones futuras. Las acciones a favor del cambio de tales actitudes traen a la palestra los temas sociales y ambientales como polo de discusión entre los más diversos estamentos de la sociedad. El artículo se basará en una investigación exploratoria de datos, dado el poco conocimiento sobre el tema propuesto. El método cuantitativo se considera más adecuado para el desarrollo del trabajo propuesto, además del análisis y codificación de datos secundarios. El artículo trata de cambiar el modo de producción actual, sustituyéndolo gradualmente por formas que se integren al entorno en el que se encuentran. El trabajo planteó la posibilidad de crear una cadena productiva de bambú como desarrollo local y regional frente a la concentración de bambú nativo en la región de Rondônia. Los resultados muestran que aún queda

un largo camino por recorrer, pero que algunas acciones efectivas ya están dando buenos resultados con el uso del bambú como vector de desarrollo sostenible.

Soares (2023) en su investigación llamada, “Panorama de la cadena productiva de la leche en Brasil: Evolución y perspectivas”, publicada en la Revista Científica Multidisciplinar en la Ciudad de Paraná-Brasil. El estudio de las cadenas productivas está relacionado con la organización del sistema productivo y las articulaciones de compra y venta entre los elementos que lo componen. Este concepto, predominantemente utilizado en el estudio de las actividades agroindustriales, permite una visión amplia del proceso productivo, a partir del cual se identifican ampliamente los puntos fuertes y débiles, convirtiéndolo en una importante herramienta para el análisis de las actividades agropecuarias. Este trabajo tiene como objetivo estudiar las actividades productivas de la leche, a través de la perspectiva de su cadena productiva. Inicialmente se realizará una revisión bibliográfica sobre el concepto de Cadenas Productivas. A continuación, se estudiará el funcionamiento de la Cadena Productiva Láctea, a partir de una retrospectiva histórica de su evolución, así como la caracterización de las principales transformaciones ocurridas en el sector, principalmente en la década de los 90, posteriormente, se expondrán los factores relevantes del desarrollo. analizarse de su actividad, así como las estructuras de mercado existentes en la cadena, aspectos de competitividad y comercialización. Luego de diagnosticar el funcionamiento de la Cadena Productiva de la Leche, el artículo discute el papel de esta actividad en el desarrollo económico regional, destacando su participación en el sector agropecuario y las posibilidades potenciales de ampliar su representatividad. Además, destacamos la importancia de la cadena en la generación de empleos, ingresos e impuestos.

Massaro (2019) en su trabajo llamado, “Cadenas productivas para el desarrollo del territorio”, presentado en la universidad de PADUA-Italia, para obtener el título de economista.

Explica el vínculo que se ha formado a lo largo de los años entre la cadena productiva y el desarrollo territorial. Inicialmente hablaremos de forma teórica, explicando el concepto y significado de la cadena productiva. El objetivo del estudio es encontrar una sinergia entre la cadena productiva y el territorio y resaltar cómo el desarrollo de uno de los dos puede favorecer o condicionar mejor el desarrollo del otro.

El capítulo 1 comenzará hablando teóricamente sobre la cadena productiva, en qué consiste conceptualmente y la utilidad que lleva a los empresarios a operar en la cadena de suministro. Finalmente, este primer párrafo se ocupará de una descripción de las características generales de la cadena agroalimentaria; tipo de cadena de suministro que se analizará a lo largo del documento bajo diferentes aspectos, ya que para Italia representa un mercado con mucho potencial económico. Posteriormente, se describirá de manera más práctica cómo las cadenas productivas se asientan en el territorio y en ocasiones lo modifican. En el segundo párrafo del primer capítulo se hará una breve descripción de los distritos industriales: qué son, cómo se ubican geográficamente y qué los vincula con la cadena productiva agroalimentaria. La conexión se destaca por el distrito agroalimentario: habiendo tratado la cadena agroalimentaria con especial atención, el segundo párrafo hablará más de cerca de ese tipo de distrito en relación con el sector agroalimentario. Los distritos agroalimentarios se compararán con una encuesta ISTAT para describir sus características. El capítulo 1 encontrará el punto de apoyo de la tesis en el último párrafo, el que versará sobre la eco sostenibilidad. Este aspecto es muy importante, ya que el desarrollo territorial definido como sostenible encuentra inicialmente una figura en la cadena agroalimentaria. Se explicará el concepto de eco sostenibilidad y como poco a poco va entrando en la economía mundial, en este apartado se tratará el concepto únicamente desde un punto de vista teórico, describiendo los pilares principales. Comenzaremos a comprender el análisis que se hace de la

cadena agroalimentaria ya que ella misma tiene un papel fundamental para el desarrollo ecosostenible.

El Capítulo 2 se centrará en el desarrollo de la cadena productiva hacia la eco sostenibilidad y cómo el mercado y el territorio han cambiado como resultado. Inicialmente se retomará el concepto teórico completado en el capítulo 1, identificándolo más precisamente en “economía verde” y hablando de los aspectos más materiales, burocráticos y estratégicos del contexto ecosostenible. El primer párrafo se completará con datos estadísticos sobre el territorio y la cadena productiva y sus cambios, además se utilizarán ejemplos empíricos (analizando empresas con las características descritas) para dar una idea más clara del contexto en cuestión. La sustentabilidad en la cadena productiva y el desarrollo del territorio han encontrado una imagen detallada en el sistema de “cadenas productivas integradas”; la tesis continuará el análisis del desarrollo bajo la vertiente de este nuevo sistema y cómo vincula la producción industrial al territorio (con la ayuda de datos estadísticos y ejemplos empíricos). El párrafo en cuestión tratará inicialmente de las cadenas productivas integradas en sus aspectos más generales, especificando cada vez más el tema de la planificación, es decir, el de los proyectos de cadenas productivas integradas: cómo se crean las cadenas productivas integradas, cómo se comportan las regiones, cómo analizan cada una de ellas. situación particular de las cadenas productivas, qué papel juega el “Plan Estratégico Nacional” y en qué consiste. Finalmente, se describirá el ciclo de vida de estos proyectos y los resultados técnicos que tienen en las regiones de interés. El segundo capítulo concluye comparando los datos italianos con los datos también recopilados en el extranjero para dar una idea de la proporción y cómo este desarrollo ha sido diferente en Italia, en términos de sectores de referencia y en términos de desarrollo territorial funcionalmente a la sostenibilidad. Prestando especial atención a algunas variables: impacto económico, capital invertido, porción de tierra destinada a

causas y proporción de números en el contexto europeo. La conclusión hará un resumen general, pero basado en los aspectos más importantes al proporcionar un análisis definitivo de cómo la cadena productiva en nuestro mercado (y no) es tan influyente en el desarrollo del territorio; siempre refiriéndose a la cadena agroalimentaria italiana.

2.1.2. Antecedentes nacionales

Terán (2011) en su tesis titulada “Organización de la Cadena Productiva y su Incidencia en la Exportación de la Palta, en la Provincia de Abancay- 2009” presentado en la Universidad Nacional Micaela Bastidas de Apurímac Facultad de Administración, la investigación está basada en un tipo de investigación explicativa, que tiene por finalidad determinar cómo incide la organización de la cadena productiva en la exportación de la palta, en la Provincia de Abancay. Se analizan factores externos e internos, tales como los principales actores y el mercado, llegando a determinar que la organización de la cadena productiva de la palta ha crecido de manera significativa en los dos últimos años, siendo uno de los principales productores de la provincia de Abancay. La investigación hace análisis profundo del Enfoque de Cadena Productiva, tanto de la demanda como de factores externos y la innovación – competitividad, además de un enfoque de participación y desarrollo local de los agentes productores de palta de Abancay. Se concluye que la organización de la cadena productiva tiene alta incidencia en la exportación de la palta, en la Provincia de Abancay, también se concluye que la organización de la cadena productiva de la palta, respecto a la interrelación de sus agentes económicos, presenta una adecuada coordinación, motivación y buena atención al cliente, como la ventaja que posee el producto de la cadena productiva, desde la selección adecuada del fruto como calidad orgánica satisface la exportación de la materia prima, para generar derivados o valor agregado en productos fármacos y alimenticios. De ese modo concluye que el desarrollo de apropiadas cadenas producto beneficia positivamente

el desarrollo económico productivo de los productores de palta de Abancay en el periodo establecido.

Cárdenas (2015) en su tesis llamada “Competitividad de la cadena productiva de la quinua en el Valle del Mantaro – región Junín” presentada en la Universidad Nacional Agraria La Molina basada en una investigación descriptiva no experimental, donde busca analizar el nivel de competitividad de la cadena productiva de la quinua en Valle del Mantaro (Junín), así como identificar el sistema de producción de la quinua y sus interrelaciones hacia atrás y hacia adelante con los proveedores de bienes y servicios, identificación de características propias del producto y mercado, y el nivel de eslabones de la cadena productiva. Se concluye que, la producción de quinua en el Valle del Mantaro tiene un gran potencial que le permitiría posicionarla en el mercado, pero que no son suficientes debido a que son limitadas por las deficiencias en el sistema de producción y comercialización, lo que genera una producción de subsistencia, existe una débil organización de productores, pues son de reciente constitución y sus socios no participan en forma activa, por lo que muchos productores prefieren vender de forma individual al intermediario que les pague el mejor precio por el producto. La articulación con los proveedores de bienes y servicios es deficiente ya que no brindan suficiente cobertura a los productores de quinua, son pocos los que reciben capacitación, financiamiento o semillas mejoradas. El análisis conjunto de la cadena productiva de la quinua, demuestra que no es altamente competitiva, pero presenta condiciones favorables en el Valle del Mantaro, que permiten obtener una mayor ventana comercial que posibilitarían su desarrollo. El desarrollo de la competitividad de la cadena, estaría supeditado al mayor grado de apoyo público y privado con que cuente, lo que implica mayores esfuerzos para coordinar el rediseño de los mecanismos institucionales y generación de acción mediante un trabajo coordinado entre todos los agentes.

Castillo (2021) en su tesis llamada “Desarrollo Económico Local y Cadena Productiva de Guanábana en una Municipalidad Provincial de Piura” presentada en la Universidad Cesar Vallejo, tuvo como objetivo conocer la relación entre desarrollo económico local y cadena productiva de Guanábana. Tuvo una metodología de enfoque cuantitativo y un diseño no experimental con alcance correlacional. Se usó un cuestionario tipo Likert conformado que consto de 21 ítems de la variable desarrollo económico y 23 ítems de la variable cadena productiva. Tuvo una muestra de 65 socios productores. Las conclusiones fueron que el nivel alto para el desarrollo económico local y cadena productiva de Guanábana con el 72.3%. Donde se tuvo una correlación de 0,903 (Sig. = 0.001 < 0.05) lo cual permite aceptar la hipótesis alterna. Es decir, existe una relación entre el desarrollo económico local y cadena productiva de Guanábana.

2.1.3. Antecedentes locales

Nahuamel (2013) en su tesis titulada “Competitividad de la cadena productiva del café orgánico en la provincia de La Convención, región Cusco” presentada en la Universidad Nacional Agraria La Molina, plantea la siguiente interrogante ¿En qué medida la cadena productiva de café orgánico manejada actualmente permite al productor y exportador ser competitivos en la provincia de La Convención, Región Cusco, de ese modo planteando como objetivo determinar y analizar la capacidad competitiva de los productores y los procesos productivos que adoptan estos, para también evaluar los factores competitivos y analizar los procesos críticos de la cadena productiva de café orgánico en dicho espacio geográfico. El estudio es una investigación descriptiva exploratoria, no experimental, para la determinación del grado de competitividad se usó la metodología CADIAC. Finalmente, afirma que la competitividad del sector depende de todos los componentes de la cadena productiva, y que la capacidad productiva de café orgánico se puede elevar a 328,272 quintales es decir al 30% por ciento de la producción de la provincia de La

Convención debido a que la zona tiene excelentes condiciones agroecológicas para la producción de este cultivo, sin embargo el elevado costo de producción y la escasez de mano obra, así como la carencia de infraestructura adecuada son los principales dificultades. Asimismo, los costos de producción en la zona de estudio son competitivamente débiles, pero los factores productivos potencial a mejorar son en su mayoría en la fase de producción agraria como son la zona agroecológica apropiada produciendo café orgánico de calidad, el alto grado de asociatividad que existe en la zona, y la calidad de café ha ido mejorando.

Apaza y Llavira (2017) en su tesis titulada “Competitividad de la cadena productiva de lácteos en el distrito de Pomacanchi, provincia Acomayo - Cusco – 2016”, presentada en la Universidad Nacional de San Antonio Abad del Cusco, la investigación es nivel explicativo, de corte transversal no experimental; analiza la relación entre competitividad, gestión empresarial, innovación tecnológica y productividad dentro de la cadena productiva de lácteos en el distrito de Pomacanchi, y se identifican los puntos críticos que frenan la competitividad dentro de la cadena productiva y se plantean algunas propuestas como: mejorar la gestión empresarial con el fortalecimiento de las capacidades, intercambio de experiencias (pasantías) y mayor asociatividad, mejorar las innovaciones tecnológicas a través de compras de equipos y herramientas en asociación, mayor manejo de paquetes tecnológicos, innovación en el producto y proceso finalmente mejorar la productividad de factores de producción para tener productos competitivos en mercados estratégicos. Finalmente, a modo de conclusión se presentan los factores que inciden en la cadena de producción, tales como, en el eslabón de los criadores de ganado lechero se observa aún una ineficiente capacidad en gestión empresarial producto del bajo nivel técnico educativo de los ganaderos, por otro lado la innovación tecnológica en los criadores de ganado lechero es aún insuficiente por falta adopción y manejo de paquetes tecnológicos: como infraestructura para los

animales y el uso ineficiente del recurso hídrico; también se evidencia que gran parte de las agroindustrias lácteas no planifican la producción de los derivados lácteos lo que podría significar el desaprovechamiento de recursos para generar derivado y con ello incrementar ingresos. Finalmente, se afirma que la competitividad explicada por la productividad tiene una relación directa, cuando se tiene una mayor productividad mayor rentabilidad del negocio, facilidad de acceso a los mercados financieros, mejor bienestar en los involucrados del negocio.

Monzón (2018) en su tesis titulada “Desarrollo económico local y competitividad productiva en las cadenas productivas de artesanía y crianza de cuyes en las comunidades de Anchayaque y Ccasillo del distrito de Santo Tomas - Chumbivilcas - 2018”, su estudio presentado en la Universidad Cesar Vallejo, basado en un estudio descriptivo correlacional, donde se plantea como objetivo analizar la correlación entre los indicadores de Desarrollo Económico Local y la competitividad productiva en las cadenas productivas de Artesanía y Crianza de Cuyes, emprendidos por los agentes económicos organizados de la comunidades de Anchayaque y Ccasillo, del distrito de Santo Tomas provincia de Chumbivilcas, para alcanzar finalmente mejorar la calidad de vida de los agentes económicos organizados. En ese sentido, se concluye 1que la correlación relación entre Desarrollo Económico y Competitividad Productiva es positiva moderada es decir la intervención del estado desde las iniciativas de apoyo a la competitividad productiva – PROCOMPITE, viene paulatinamente mejorándose los aspectos de competitividad, innovación, medio ambiente y finalmente la calidad de vida de los Agentes Económicos Organizados, y que incide positivamente en la mejora a las condiciones de vida producto de un beneficio económico emprendedor.

Gamarra (2018) en su trabajo de investigación titulada “Incidencia de la cadena productiva de palta Hass en los ingresos económicos de los productores del distrito de Limatambo, 2010 –

2017” publicada en la Universidad Andina del Cusco, tuvo como objetivo principal el análisis de la incidencia de la cadena productiva de palta Hass en los ingresos de los productores del distrito de Limatambo en los años ya mencionados. Esta investigación es de enfoque cuantitativo, diseño de investigación no experimental-longitudinal, y el método hipotético-deductivo. La técnica empleada es el cuestionario y el instrumento usado la encuesta, esta aplicada a los productores de palta del distrito de Limatambo, la población 100 productores de palta, la muestra de 70 productores, técnica de muestreo no probabilístico no aleatorio. Después de haber realizado la investigación, la sistematización, procesamiento y análisis de datos. Los resultados obtenidos indican que el nivel de ingresos de los productores del distrito de Limatambo aumenta considerablemente, debido a la cadena productiva de la palta Hass; del mismo modo la mano de obra capacitada incide positivamente en los ingresos económicos de los productores de palta Hass. Con respecto a la asistencia técnica se vio que, al igual que con la mano de obra que este también incidió en el incremento de los ingresos de los pobladores. Finalmente, se concluye que con la adopción de la cadena productiva de la palta Hass no solo se generó un aumento en el nivel de ingresos de los productores de palta Hass en el distrito de Limatambo, sino también se pudo cerrar brechas sociales y garantizar una mejor calidad de vida a los pobladores, aportando en su desarrollo económico.

Dorado (2021) en su tesis llamada “Impactos del proyecto PROCOMPITE en los productores de hortalizas del distrito de San Jerónimo, provincia Cusco años 2015 al 2017” publicada en la Universidad Nacional de San Antonio Abad del Cusco tuvo como fin conocer los efectos del Proyecto PROCOMPITE en los productores de hortalizas del Distrito de San Jerónimo, Provincia de Cusco durante los años 2015 al 2017. Con un carácter descriptivo y explicativo; para la recolección de data se usó técnicas de revisión y análisis documental, como también encuestas

aplicadas a 53 beneficiarios de 02 propuestas productivas de cultivo de hortalizas implementadas con la Ley de apoyo a la competitividad productiva en el Distrito San Jerónimo. Ya obtenida la información se procesó la data con el programa SPSS y se utilizó análisis de frecuencias y correlaciones, lo que facilito conocerlo la influencia de la intervención del PROCOMPITE en la producción de hortalizas. Los principales resultados muestran que la implementación de PROCOMPITE: con mayor número de cosechas se generará mayores ingresos económicos; a mayor grado de comercialización, mayor es el beneficio.

2.2. Bases teóricas

2.2.1. Teorías de Desarrollo Económico

Las teorías del desarrollo económico intentan explicar cómo los países pueden lograr un crecimiento económico y un desarrollo sostenidos. A lo largo de los años, muchos autores han presentado diversas teorías que intentan explicar los factores que contribuyen al desarrollo económico (Vargas, 2008). En esta sección, analizaremos algunas de las teorías prominentes del desarrollo económico presentadas por autores como Adam Smith, David Ricardo, John Stuart Mill, Karl Marx y John Maynard Keynes.

Teoría de Adam Smith. Adam Smith, a menudo considerado el padre de la economía moderna, argumentó que las fuerzas del mercado de la oferta y la demanda deberían dejarse operar libremente para promover el crecimiento económico. En su libro, "La riqueza de las naciones", Smith argumentó que la especialización y la división del trabajo podrían conducir a una mayor productividad y crecimiento económico (Cardona et al, 2004). También hizo hincapié en la importancia del libre comercio para promover el desarrollo económico al permitir que los países se especialicen en la producción de bienes y servicios en los que tienen una ventaja comparativa (Ricoy, 2005).

Teoría de David Ricardo. David Ricardo se basó en las ideas de Smith e introdujo el concepto de ventaja comparativa, argumentando que los países deberían especializarse en producir bienes y servicios que puedan producir de manera más eficiente que otros países. Esto conduciría a una mayor productividad y eficiencia, lo que en última instancia conduciría al crecimiento económico. Ricardo también creía que el libre comercio era esencial para el desarrollo económico, ya que permitía a los países acceder al mercado global, lo que conducía a una mayor competencia e innovación (Cardona et al, 2004).

Teoría de John Stuart Mill. John Stuart Mill enfatizó la importancia del capital humano, la educación y el progreso tecnológico en la promoción del desarrollo económico. Argumentó que invertir en educación y progreso tecnológico podría conducir a una mayor productividad y crecimiento económico. También hizo hincapié en la necesidad de la intervención del gobierno para abordar las fallas del mercado y promover el bienestar social (Cardona et al., 2004). **Teoría**

de Karl Marx. La teoría de Karl Marx se centró en el papel de las instituciones sociales y económicas en la promoción del desarrollo económico. Marx argumentó que el capitalismo era inherentemente inestable y que eventualmente conduciría a crisis económicas y desigualdad social. Propuso un sistema económico socialista que eliminaría la propiedad privada de los medios de producción y promovería el bienestar social (Vargas, 2008).

Teoría de John Maynard Keynes. La teoría de John Maynard Keynes se centró en el papel de la intervención gubernamental en la promoción del desarrollo económico. Argumentó que, en tiempos de recesión económica, la intervención del gobierno podría estimular el crecimiento económico al aumentar el gasto público, reducir los impuestos y aumentar la oferta monetaria. Keynes también enfatizó la importancia de mantener el pleno empleo para promover el crecimiento económico (Petit, 2013).

Las teorías del desarrollo económico han evolucionado con el tiempo, y varios autores presentan diferentes ideas sobre cómo los países pueden lograr un crecimiento económico y un desarrollo sostenidos. Adam Smith, David Ricardo, John Stuart Mill, Karl Marx y John Maynard Keynes son algunos de los autores destacados que han contribuido a la teoría del desarrollo económico. Cada autor ha enfatizado diferentes factores que contribuyen al desarrollo económico, como el libre comercio, la especialización, el capital humano, el bienestar social y la intervención gubernamental. Es necesario un enfoque amplio que incorpore múltiples factores para promover el crecimiento económico y el desarrollo sostenidos.

2.2.2. Desarrollo económico local

En relación con los fundamentos teóricos del desarrollo económico local, Aghon et al. (2001) describe un cambio estructural y un proceso de crecimiento que aprovechan el potencial existente en un territorio, buscando mejorar el bienestar de los habitantes en una región o localidad.

Por otro lado, Coffey & Polèse citados por Hernández (2007) define el término "local" como un evento o acción respaldado por los miembros de una localidad regional o subregional, y el término "desarrollo" como una secuencia de crecimiento económico que acompaña un cambio fundamental a largo plazo e irreversible. Según Aghon et al. (2001) este resultado implica el desarrollo, que incluye el aumento del ingreso per cápita de la población. En este contexto, el desarrollo local se induce económicamente identificando tres dimensiones: la económica, que posibilita que los empresarios locales utilicen eficientemente los factores productivos para generar economía e incrementar la productividad en los mercados, volviéndose más competitivos; la sociocultural, ya que implica la participación de instituciones locales y sistemas de relaciones económicas y sociales que respaldan el progreso del desarrollo; y finalmente, la dimensión política-

administrativa, que incluye propuestas para crear un entorno propicio para la producción y estimular el desarrollo (Coffey & Polese, 2007).

Rojas (2009) define el desarrollo local como un proceso específico que potencia las capacidades y derechos de los ciudadanos en un contexto político-administrativo local. Este enfoque incorpora la planificación, diseñando planes y estrategias para el desarrollo de proyectos centrados en recursos locales, necesidades e iniciativas. Las tres dimensiones clave social, económica y ambiental buscan lograr el crecimiento económico, el progreso social y la democracia política, siempre orientados hacia el desarrollo humano sostenible.

En la dimensión económica, la eficiente organización de los factores productivos locales por parte de los administradores es crucial para la competitividad en los (Vázquez, 2000). Además, Zorro (2007) enfatiza que el desarrollo económico local no depende solo de la productividad y competitividad de establecimientos individuales, sino también de su integración con el entorno económico, como las cadenas productivas y la respuesta del contexto social e institucional.

Para Vázquez (2000) la dimensión sociocultural destaca el valor e institución local como impulsores del proceso de desarrollo. El aspecto cultural como una ventaja crucial que impulsa el desarrollo sostenible a nivel local, fomentando la participación, generación de ingresos, creación de empleo y diversificación económica.

En cuanto a la dimensión político-administrativa, la administración local y regional, Vázquez (2000) menciona que debería facilitar la coordinación público-privada para crear entornos innovadores y propicios para el desarrollo productivo y empresarial. De otro lado, Iglesias & Reynaldo (2017) asocian el desarrollo local con la descentralización político-administrativa, enfatizando la importancia de fortalecer la relación entre la sociedad civil y el Estado.

La descentralización político-administrativa se presenta como un aspecto esencial para el desarrollo local, otorgando a los niveles regionales la autonomía necesaria para gestionar eficientemente sus recursos (Cárdenas N. , 2002). Se destaca la importancia de considerar la opinión de los agricultores al implementar estrategias, ya que las políticas y las inversiones públicas son cruciales para realizar una visión integral de transformación sectorial.

En el marco legal y normativo establecido por la Constitución de 1993, se destaca el papel económico del Estado, según el artículo 59, que busca estimular la riqueza garantizando la libertad en el trabajo, empresa, industria y comercio. Esta libertad debe ejercerse sin perjudicar la moral, salud y seguridad pública. El Estado aborda las desigualdades al brindar oportunidades para la superación, especialmente a través del apoyo a las micro y pequeñas empresas (Mypes). El artículo 60 subraya la observancia del pluralismo económico, permitiendo diversas formas de propiedad y empresas, autorizando al Estado a realizar actividades empresariales por razones de interés público o nacional, ya sean públicas o privadas (Congreso de la República, 2016).

La Ley 27680, en su capítulo XIV del título IV, se centra en la descentralización, instando a los gobiernos locales a promover el desarrollo y la economía local. Esto incluye la prestación de servicios públicos en armonía con las políticas y planes nacionales y regionales de desarrollo. La ley destaca la importancia de acciones locales que involucren el emprendimiento, la cultura y el folclore (El Peruano, 2002).

La Ley 27783 establece objetivos económicos a nivel nacional, como el desarrollo económico autosostenido y la competitividad en distintas regiones y localidades. También busca la cobertura de servicios sociales básicos, la disposición de infraestructuras para fomentar inversiones y la redistribución equitativa de los recursos estatales. Se promueve el fortalecimiento del financiamiento local y regional (Congreso de la República, 2003).

La Ley 27972, conocida como la Ley Orgánica de Municipalidades, destaca la promoción del desarrollo económico local. Esto implica impulsar micro y pequeñas empresas conforme al plan de desarrollo económico local, aprobado por políticas y planes nacionales y regionales de desarrollo. Además, se fomenta el desarrollo social, de capacidades y la equidad. La ley permite acuerdos de asesoría y financiamiento con instituciones nacionales de inversión, promueve actividades económicas locales con justicia social y establece la creación de la Caja Municipal de Ahorros y Créditos por una o más municipalidades, funcionando bajo la legislación correspondiente (Ministerio del Ambiente, 2003).

2.2.3. Desarrollo económico en función de las asociaciones

El desarrollo económico es un proceso complejo que involucra a varias partes interesadas, incluidos gobiernos, empresas e individuos. Un enfoque para el desarrollo económico es a través de la formación de asociaciones de productores, donde los productores de un producto o servicio en particular se reúnen para negociar colectivamente con los compradores y aumentar su poder de negociación. En esta parte, exploraremos el papel de las asociaciones de productores en el desarrollo económico, sus beneficios y los desafíos que enfrentan (Lozano, 2017).

Beneficios de las asociaciones de productores. Uno de los principales beneficios de las asociaciones de productores es que pueden aumentar el poder de negociación de los productores, lo que lleva a mejores precios y condiciones para sus productos o servicios (Helmsing, 2002). A través de la negociación colectiva, las asociaciones de productores pueden negociar con los compradores y exigir precios más justos, mejores condiciones de pago y mejores condiciones de trabajo. Esto puede mejorar los medios de vida de los productores individuales y contribuir al desarrollo económico general de la comunidad (Lozano, 2017).

Otro beneficio de las asociaciones de productores es que pueden facilitar la transferencia de conocimientos y tecnología entre los miembros. Al compartir las mejores prácticas, los productores pueden mejorar la calidad y la eficiencia de sus productos, lo que lleva a una mayor competitividad y mejores precios en el mercado. Además, las asociaciones de productores pueden proporcionar capacitación y servicios de apoyo a los miembros, como marketing, finanzas y asesoramiento legal, que pueden ayudar a mejorar sus habilidades comerciales. y competitividad general (Helmsing, 2002).

En algunos casos, las asociaciones de productores también pueden facilitar el acceso a la financiación, permitiendo a los miembros acceder a crédito o capital de inversión que tal vez no hayan podido obtener. individualmente. Esto puede permitir a los productores invertir en nuevos equipos, ampliar su capacidad de producción o ingresar a nuevos mercados, lo que lleva a un mayor desarrollo económico.

Desafíos que enfrentan las asociaciones de productores. A pesar de sus beneficios, las asociaciones de productores enfrentan diversos desafíos en sus operaciones. Uno de los principales desafíos es lograr la acción colectiva y la cohesión entre los miembros. Puede ser difícil lograr que los productores individuales acuerden un conjunto común de objetivos y trabajen juntos hacia un objetivo compartido. Además, pueden surgir conflictos entre los miembros sobre cuestiones como la distribución de las ganancias, el liderazgo o la toma de decisiones (Lozano, 2017).

Otro desafío que enfrentan las asociaciones de productores es la volatilidad del mercado. Los precios de los productos agrícolas u otros productos primarios suelen estar sujetos a fluctuaciones debidas a factores como el clima, la oferta y la demanda, o los cambios en la política comercial.

Estas fluctuaciones pueden afectar los ingresos y las ganancias de los miembros

individuales lo que dificulta que las asociaciones de productores logren estabilidad y planificación a largo plazo (Lozano, 2017).

Por último, las asociaciones de productores a menudo carecen de los recursos y la capacidad para proporcionar los servicios de apoyo necesarios a sus miembros de manera eficaz.

Esto puede incluir el acceso a financiamiento, capacitación, marketing y otros servicios comerciales. En algunos casos, los gobiernos u otras organizaciones pueden necesitar proporcionar apoyo adicional para garantizar que las asociaciones de productores sean eficaces en la promoción del desarrollo económico (Mañas & Medeiros, 2012).

Las asociaciones de productores tienen el potencial de desempeñar un papel vital en la promoción del desarrollo económico aumentando el poder de negociación de los productores, facilitando la transferencia de conocimientos y tecnología, y proporcionando Servicios de apoyo a los miembros (Mañas & Medeiros, 2012). Sin embargo, se enfrentan a varios desafíos, incluido el logro de una acción colectiva, la gestión de la volatilidad del mercado y la prestación de los servicios de apoyo necesarios. Al abordar estos desafíos, las asociaciones de productores pueden contribuir al desarrollo económico general de las comunidades y los individuos, lo que lleva a mejores medios de vida y una mayor prosperidad.

El término Tercer Sector engloba una variedad de organizaciones de la sociedad civil sin fines de lucro, tales como entidades filantrópicas, iglesias, asociaciones, fundaciones, etc. Y como ya se mencionó, estas organizaciones surgieron como respuesta a una ineficiencia del Estado en relación con la sociedad, con el rol de reducir la pobreza y promover el desarrollo (Mañas & Medeiros, 2012).

El tercer sector ha sido uno de los agentes esenciales en el proceso de atención a las poblaciones necesitadas, debido a su política basada en la ejecución de proyectos y programas

capaces de incentivar la generación de empleos e ingresos, así como despertar a las comunidades a la exploración de actividades. que pueda asegurar su supervivencia. Ha sido vista como un conjunto de organizaciones e iniciativas privadas que tienen como objetivo la producción de bienes y servicios públicos que no generan ganancias, sino que responden a necesidades colectivas.

Para Hottiger (2010) “el tercer sector está formado por ciudadanos que participan espontánea y voluntariamente en acciones encaminadas al interés social. Esto muestra algo en común con el Estado, que es el hecho de que ambos cumplen una función eminentemente colectiva” (p.2). Lo que se puede apreciar es que el tercer sector involucra un conjunto de acciones y propósitos que van desde el tema filantrópico, abarcan acciones de ciudadanía y defensa del ser humano, lucha por la inclusión social y el fortalecimiento de los movimientos sociales, además de otras actitudes esenciales para la sociedad en su conjunto. Este sector tuvo su origen con el surgimiento de instituciones filantrópicas a partir de finales del siglo XIX, cuando aparecieron las santas casas de misericordia y otras instituciones creadas a través de iglesias que buscaban brindar asistencia a comunidades necesitadas.

En el siglo XX, otras religiones comenzaron a actuar en el campo de la actividad filantrópica asociada al Estado, sin embargo, fue en el período republicano que la relación IglesiaEstado cambió mientras nuevas religiones brindaban servicios de asistencia social. Además de la introducción de nuevas instituciones operando en sectores que hasta entonces habían sido operados por actores tradicionales, otro factor que contribuyó al cambio en la relación entre la Iglesia y el Estado fue la modernización natural de la propia sociedad, teniendo como causa el surgimiento del progreso resultante de la industrialización y la urbanización. Esto, por lo tanto, contribuyó al aumento y complejidad de los problemas sociales. A partir de entonces, comenzaron a surgir diversas entidades de la sociedad civil, la mayoría vinculadas al Estado, ya no restringidas

a la Iglesia y el Estado, sino a instituciones de carácter no gubernamental, sin fines de lucro y con finalidad pública (Mañas & Medeiros, 2012).

2.2.4. Sector Productivo

El sector productivo agroindustrial es un componente crucial de muchas economías nacionales en todo el mundo. Abarca una gama de industrias, incluyendo la agricultura, la silvicultura, la pesca y la manufactura, que producen materias primas y productos procesados para los mercados nacionales e internacionales. Ahora, exploraremos el papel del sector productivo agroindustrial en el desarrollo económico, sus beneficios y los desafíos que enfrenta (Hernández & Sánchez, 2017).

Beneficios del Sector Productivo Agroindustrial. El sector productivo agroindustrial desempeña un papel vital en el desarrollo económico al generar ingresos, crear empleo y contribuir al PIB de muchos países. En los países en desarrollo, la agricultura es a menudo la principal fuente de ingresos para los hogares rurales, proporcionando oportunidades de empleo y generando ingresos de exportación. Además, el sector proporciona seguridad alimentaria, que es esencial para el bienestar de la población y el desarrollo del país.

El sector agroindustrial también promueve la industrialización al generar demanda de materias primas y bienes intermedios, lo que impulsa el crecimiento económico y la diversificación. La elaboración y el valor añadido de los productos agrícolas pueden crear nuevas industrias y oportunidades de empleo, y aumentar el valor de los productos, lo que conduce a mayores ingresos y a mejores niveles de vivir para productores y consumidores (Hernández & Sánchez, 2017).

Además, el sector agroindustrial puede contribuir al desarrollo sostenible promoviendo la conservación del medio ambiente y la ordenación de los recursos naturales. Las prácticas agrícolas sostenibles pueden ayudar a conservar la biodiversidad, la calidad del suelo y los recursos hídricos, y reducir el uso de insumos químicos. Además, al promover el valor agregado y el procesamiento

de productos agrícolas, los desechos y subproductos se pueden utilizar para la generación de energía o la producción de fertilizantes, lo que reduce los residuos y contaminación (Hernández & Sánchez, 2017).

Desafíos que enfrenta el sector productivo agroindustrial. A pesar de sus beneficios, el sector agroindustrial enfrenta varios desafíos que limitan su potencial de desarrollo económico. Uno de los retos importantes es el bajo nivel de productividad y competitividad del sector. El sector se caracteriza a menudo por una baja adopción de tecnología, un acceso limitado a la financiación y una infraestructura inadecuada, lo que limita su capacidad para producir productos de alta calidad y competir en el mercado internacional.

Otro desafío es la vulnerabilidad del sector al cambio climático y otros factores ambientales. La variabilidad climática puede afectar el rendimiento de los cultivos, la producción y los medios de vida de los agricultores, lo que lleva a una disminución de los ingresos y la inseguridad alimentaria. Los desastres naturales como inundaciones, sequías y huracanes también pueden dañar los cultivos y la infraestructura, lo que lleva a la pérdida de ingresos y medios de vida.

Además, el sector agroindustrial se caracteriza a menudo por una falta de valor añadido y de elaboración, lo que limita su potencial de crecimiento económico y creación de empleo. Muchos países exportan materias primas y productos primarios, que tienen un valor bajo en comparación con los productos procesados. Esto conduce a la pérdida de ingresos potenciales y oportunidades de creación de empleo.

El sector productivo agroindustrial desempeña un papel fundamental en el desarrollo económico al generar ingresos, crear empleo y contribuir al PIB. También tiene el potencial de promover el desarrollo sostenible a través de la conservación del medio ambiente y la gestión de los recursos naturales. Sin embargo, el sector enfrenta varios desafíos, incluida la baja productividad y

competitividad, la vulnerabilidad al cambio climático y los factores ambientales, y el valor agregado y el procesamiento limitados. Abordar estos desafíos a través de intervenciones políticas, desarrollo de infraestructura e inversión en tecnología e innovación puede mejorar la contribución del sector agroindustrial al desarrollo económico y crecimiento sostenible (Hernández & Sánchez, 2017).

2.2.5. Teorías de Cadenas Productivas

La teoría de la cadena productiva es un concepto económico que busca explicar la relación entre las diferentes etapas de producción en una industria o sector en particular. Esta teoría es crucial para comprender cómo las diferentes partes interesadas en el proceso de producción interactúan entre sí para crear valor y, en última instancia, generar ingresos. En este apartado, discutiremos la teoría de la cadena productiva y su evolución a través de los trabajos de varios autores.

La evolución de la teoría de la cadena productiva. Una de las primeras contribuciones a la teoría de la cadena productiva fue hecha por Adam Smith en su libro, "La riqueza de las naciones". La teoría de la especialización de Smith argumentaba que dividir el proceso de producción en tareas específicas podría aumentar la eficiencia y reducir los costos. Según Smith, esta especialización condujo a la aparición de un complejo sistema de productores interdependientes, formando una "cadena" de producción (Alburqueque, 2021)

Otro autor influyente en el desarrollo de la teoría de la cadena productiva fue Alfred Marshall, en su libro, "Principios de economía", Marshall introdujo el concepto de "división del trabajo", afirmando que cada etapa de la producción debe ser llevada a cabo por una entidad o individuo separado con habilidades especializadas. También hizo hincapié en la importancia de la comunicación y la cooperación entre las diferentes etapas de la producción.

Michael Porter, un economista moderno, extendió la teoría de la cadena productiva e introdujo el concepto de cadenas de valor en su libro, "Ventaja competitiva". La teoría de Porter se centró en crear valor para los clientes mediante la optimización del proceso de producción. Según Porter, el proceso de producción debe diseñarse para maximizar el valor del producto final, considerando cada etapa de la cadena de producción (Cifuentes & Pérez, 2011).

Otro autor influyente en el desarrollo de la teoría de la cadena productiva fue Joseph Schumpeter, quien introdujo el concepto de "destrucción creativa". Schumpeter argumentó que el proceso de producción debe innovarse y mejorarse continuamente, con nuevas tecnologías que reemplacen a las antiguas. Este proceso de "destrucción creativa" conduce a la aparición de nuevos procesos de producción más eficientes.

La importancia de la teoría de la cadena productiva. La teoría de la cadena productiva es fundamental para comprender la dinámica de los procesos de producción y cómo las diferentes etapas de la producción contribuyen a crear valor. Al analizar cada etapa del proceso de producción, las empresas pueden optimizar sus operaciones, reducir costos y aumentar los ingresos. Además, la teoría de la cadena productiva destaca la importancia de la comunicación y la cooperación entre las diferentes etapas de la producción, lo que puede conducir a una mayor eficiencia y una mejor calidad del producto.

La teoría de la cadena productiva ha evolucionado con el tiempo, con varios autores contribuyendo a su desarrollo. La teoría enfatiza la importancia de la especialización, la división del trabajo, la creación de valor, la innovación y la comunicación entre las diferentes etapas de la producción. Al comprender la teoría de la cadena productiva, las empresas pueden optimizar sus operaciones, reducir costos y aumentar los ingresos. En última instancia, esto conduce a una economía más eficiente y productiva, beneficiando a todas las partes interesadas involucradas.

El concepto de agroindustria surgió inicialmente como un elemento para analizar el proceso de modernización agrícola, fundamentalmente para identificar una creciente subordinación de la agricultura a fuerzas económicas exógenas a la propia actividad agrícola. Así, se caracterizó como una noción que apuntaba a un proceso dinámico que socavaba la autonomía y capacidad productiva independiente del sector agropecuario; en concreto la pequeña producción, como se llamaba entonces y que hoy se consagra como producción familiar. No se trataba sólo de una subordinación genérica de la agricultura a las fuerzas económicas exógenas, pero, al mismo tiempo, los propios procesos productivos en la agricultura estaban cada vez más subordinados y controlados desde el exterior por grandes empresas oligopólicas, aguas arriba y aguas abajo de la agricultura.

En este sentido, el enfoque inicial de estos estudios apuntaba a una pérdida fundamental de autonomía en la agricultura y de la capacidad de crear sistemas de producción autónomos, este tipo de enfoque condujo naturalmente a una serie de programas de investigación que intentaban profundizar en este eje de análisis y muchas maestrías. tesis analizaron el tema. Lo que quedó claro, con el tiempo, es que esa idea de falta de autonomía necesitaba ser redefinida y repensada, sobre todo a raíz de los estudios en el campo de la antropología. El propio movimiento de análisis de los sistemas agrarios apuntaba a una cierta convivencia entre la agroindustria, el proceso de modernización agroindustrial y el mantenimiento de formas diversificadas de producción en la pequeña agricultura o producción familiar. En la agricultura -en la forma de procesos agrícolas cada vez más especializados y tecnificados, subordinados a los anhelos y estrategias agroindustriales – comenzó a gestarse la idea de una creciente y compleja sinergia entre las formas tradicionales de organización de la producción familiar y las formas de inserción agroindustrial.

Esto podría analizarse en términos técnicos, por ejemplo, en el uso de estiércol de aves para aumentar la productividad de los cultivos. Pero, a medida que se profundizaron los análisis de estos

procesos, lo que se detectó fue una sinergia perversa, desarrollada por la propia agroindustria, en la que las actividades tradicionales -sean actividades de autoconsumo o actividades integradas a cadenas de comercialización tradicionales- generaron un ingreso que permitió una presión a la baja. sobre los precios de los productos de integración agroindustrial, luego se desarrolló una línea de análisis que argumentó que, en lugar de promover un rápido proceso de especialización de los productores integrados a la agroindustria, la agroindustria, en realidad, estimuló y convivió muy bien con la integración parcial de la actividad producción familiar. Así, la agroindustria podría tener más flexibilidad para presionar a la baja los precios de los productos de integración, ya que el productor podría sobrevivir generando ingresos alternativos. Esto significaría que, durante todo un período. La integración agroindustrial, ya sea en el área de la leche, la carne de cerdo, la avicultura o el tabaco, no conduciría a la eliminación de las formas tradicionales de organización del policultivo, los modelos de producción familiar para el año 2000 y la nueva realidad que se perfila en los modelos desarrollados por las agroindustrias existe una coexistencia armoniosa entre las actividades agroindustriales, las de subsistencia y la comercialización tradicional, todo dentro de una visión ecológicamente saludable. Sin embargo, varios estudios, sobre todo, comenzaron a confirmar las primeras sospechas de cuál sería el impacto de la agro industrialización de la agricultura.

Varias cadenas como la porcicultura, la avicultura, la leche, los granos, demostraron que la agroindustria estaba optando de manera dramática y acelerada por un vínculo solo con productores capaces de especializarse en estas actividades y con economías de escala que rebasaban los límites tradicionales de las propiedades productivas familiares. Entonces, se puede decir que hubo una cierta encrucijada a mediados de los 90 en las diferentes cadenas agroindustriales, no diría que esa es inevitablemente la tendencia de largo plazo de la agroindustria. En las condiciones específicas

brasileñas, sin embargo, -desplazamiento de la frontera agrícola para el Medio Oeste, apertura de mercados, integración del Mercosur-, toda esta serie de factores parece favorecer la integración acelerada de productores "más que" familiares, exigiendo niveles de escala que superan la capacidad de la gran mayoría de lo que solemos llamar producción familiar en el país. Por lo tanto, nos enfrentamos a una nueva situación. ¿Cómo lidiar con? La nueva situación viene caracterizada por la famosa y manida frase de la economista inglesa Joan Robinson: "lo único peor que ser explotado es no ser explotado". Y esta es la dura realidad que enfrentan hoy la mayoría de los segmentos productivos populares: el abandono.

De la misma manera, en los grandes centros urbanos, las principales preocupaciones hoy no son las condiciones de explotación laboral, sino la cuestión del desempleo. En este nuevo contexto, el desafío fundamental, y lo que quise explorar a través de ejemplos que están surgiendo en varios puntos del país, es la necesidad de desarrollar estrategias autónomas de agro industrialización, agregación de valor e inserción dinámica en los mercados. Para todo un grupo de productores agropecuarios, el futuro no depende de la capacidad de ingresar a los mercados a través de los agentes económicos dominantes, sino de la capacidad de crear nuevas formas organizativas para lograr una articulación dinámica con los mercados. desafío también porque implica, por un lado, que, así como los productores agropecuarios enfrentan la amenaza del abandono en el ámbito académico, también estamos frente a un cierto desguace de muchas ideas que representan nuestro capital intelectual.

Todo el cúmulo de capacidades y experiencias que hemos desarrollado para analizar las minucias del poder económico entre la gran agroindustria y la producción agropecuaria, todo el debate sobre la expropiación del conocimiento mediante la imposición del "paquete tecnológico" y todas las discusiones sobre la capacidad de movilización y las demandas de los productores

aunque perduran y constituirán siempre áreas de análisis relevantes- pierden gran parte de su relevancia frente a esta nueva realidad. Es necesario explorar nuevas áreas de conocimiento y nuevas realidades para poder trabajar junto a la producción familiar en la elaboración de soluciones en este contexto totalmente nuevo. Diría que al menos tres elementos deberían ser objeto de un análisis profundo.

El primero es el detalle de la naturaleza de los mercados. En épocas anteriores, el acceso al mercado se resolvía mediante la intermediación de los comerciantes tradicionales y el problema era la explotación de los intermediarios o la intermediación de las grandes industrias y la presión a la baja sobre su remuneración. Ahora, es cuestión de entender mucho más finamente cómo funcionan los mercados. ¿Cuál es el grado de acceso al mercado?, ¿Cuáles son las barreras de entrada en los diferentes mercados? ¿Cuáles son las formas de institucionalización de estos diferentes tipos de mercados? ¿Cómo es posible crear mercados? Otro elemento fundamental de análisis es el redescubrimiento del mercado local. Cada iniciativa relativamente exitosa para ingresar a estos mercados implica la adopción de formas radicalmente nuevas de organizar a los productores agrícolas, lo que constituye un gran desafío para los productores antes articulados en formas tradicionales de cooperativas o asociaciones.

Ahora se necesita un gran esfuerzo de innovación en las micro organizaciones, que involucran complejas relaciones participativas entre lo individual y lo colectivo, también es necesario reflexionar sobre las implicaciones de desarrollar estrategias autónomas por parte de los productores familiares, que no son producción familiar tradicional. a la exploración de nuevas tecnologías y nuevas formas de organización colectiva, se trata de gestionar empresas, conocimientos y capacidad de trato con el mercado, identificar y negociar con agencias de financiación, tratar con organizaciones intermediarias como ONG, etc. Todo ello implica nuevos

estándares de aprendizaje y tenemos que analizar y diseñar formas institucionales para equiparlos. Hay toda una serie de iniciativas surgidas a lo largo del país que tienen que ser sintetizadas y analizadas para avanzar en este tercer rubro. Fundamentalmente, lo que está en juego es un cambio conceptual que se aleje de las ideas más tradicionales arraigadas en el área de la economía política, dentro de la cual todos fuimos criados y desarrollados hacia la economía y la sociología de la innovación (Campero, 2015).

El desafío fundamental es la capacidad de crear un ambiente propicio para la innovación y la experimentación para la producción familiar y trataré de analizar algunas de sus implicaciones en el breve espacio de esta charla. Al mismo tiempo, aún existen espacios de participación en las grandes cadenas agroindustriales y, por tanto, las estrategias tradicionales de articulación con las agroindustrias siguen siendo componentes importantes del reordenamiento de la producción familiar en el país. Como los estados del sur están sufriendo quizás el impacto más fuerte de esta creciente marginación de los patrones tradicionales de integración, podemos ver el renacimiento de estas formas tradicionales de integración agroindustrial en el noreste, en los nuevos productos de exportación de frutas, donde los empresarios están promoviendo la integración. contratos, en un estilo muy tradicional. Por lo tanto, este proceso necesita ser calibrado, tanto por producto como por región. En los próximos minutos intentaré esbozar un análisis de ciertas respuestas a esta nueva realidad que está surgiendo en el campo brasileño. Estas respuestas se pueden identificar fundamentalmente como procesos de reconversión para apropiarse de la lengua oficial. (Campero, 2015).

2.2.6. Marco conceptual

2.2.7. Desarrollo Económico

Ocurre cuando una región presenta una mejora considerable en relación con la calidad material de la población. En este sentido, el desarrollo de la economía presenta variables tanto cualitativas como cuantitativas. Por lo tanto, el desarrollo económico no debe confundirse con el crecimiento económico, ya que este último solo se refiere al aumento de los sectores de la economía como resultado anual del PIB.

El crecimiento económico es un término utilizado para describir el aumento en la producción de bienes y servicios dentro de un país durante un período determinado. Es un componente crítico del desarrollo económico y desempeña un papel vital en la determinación del nivel de vida de los ciudadanos de un país. El crecimiento económico está influenciado por varios factores, incluidos los avances tecnológicos, el aumento de la productividad y la inversión en infraestructura. En este ensayo, exploraremos la importancia del crecimiento económico y cómo se puede lograr.

El crecimiento económico es esencial para que un país desarrolle y mejore el nivel de vida de sus ciudadanos. Una economía en crecimiento conduce a mayores oportunidades de empleo, salarios más altos y mejores condiciones de vida. También crea oportunidades para que las empresas se expandan e inviertan en nuevas tecnologías y productos, lo que lleva a una mayor innovación y competitividad.

El crecimiento económico también conduce a un aumento de los ingresos fiscales, que pueden utilizarse para financiar servicios esenciales como la atención médica, la educación y el desarrollo de infraestructura. Una economía en crecimiento también puede atraer inversión extranjera, lo que puede estimular aún más el crecimiento económico y el desarrollo.

Varios factores pueden contribuir a lograr el crecimiento económico. Uno de los factores clave es la inversión en infraestructura, como carreteras, puentes y aeropuertos. Estas inversiones pueden mejorar la eficiencia del transporte y la logística, facilitando a las empresas el movimiento de bienes y servicios y reduciendo los costos.

Otro factor crítico es la inversión en educación y capacitación. Una fuerza laboral calificada es esencial para que las empresas innoven y mejoren la productividad. Los programas de educación y capacitación pueden ayudar a los trabajadores a adquirir las habilidades necesarias para tener éxito en la economía moderna y contribuir al crecimiento económico.

La innovación y los avances tecnológicos también son cruciales para el crecimiento económico. Los gobiernos y las empresas deben invertir en investigación y desarrollo para desarrollar nuevos productos y tecnologías que puedan mejorar la productividad y la eficiencia. Además, un entorno regulatorio favorable que fomente el espíritu empresarial y la innovación también puede estimular el crecimiento económico.

Por último, el comercio y la globalización también pueden contribuir al crecimiento económico. El comercio permite a las empresas acceder a nuevos mercados y aumentar las exportaciones, lo que lleva a un aumento de los ingresos y la creación de empleo. La globalización también permite la transferencia de tecnología y conocimientos, lo que conduce a un aumento de la productividad y la competitividad.

A pesar de los beneficios del crecimiento económico, hay varios desafíos que los países pueden enfrentar para lograrlo. Uno de los desafíos más importantes es la desigualdad de ingresos. Si bien el crecimiento económico puede crear empleos y aumentar los salarios, también puede ampliar la brecha entre ricos y pobres.

Otro desafío es la degradación ambiental. El crecimiento económico puede conducir a un mayor consumo de recursos naturales, la contaminación y el cambio climático. Como tal, es esencial buscar un crecimiento sostenible que considere el impacto a largo plazo en el medio ambiente.

El crecimiento económico es esencial para que los países desarrollen y mejoren el nivel de vida de sus ciudadanos. Lograr el crecimiento económico requiere inversión en infraestructura, educación, innovación y comercio. Sin embargo, también deben considerarse desafíos como la desigualdad de ingresos y la degradación ambiental. Con una planificación e implementación cuidadosas, el crecimiento económico se puede lograr de manera sostenible y equitativa, lo que lleva a una mejor calidad de vida para todos los ciudadanos.

2.2.8. Cadena productiva

La cadena productiva comprende el proceso primario de la organización. No es más que un conjunto de pasos consecutivos a lo largo de la producción, por lo que los distintos insumos (materia prima) se transforman en uno solo (bien o servicio). Todo este proceso se da con el ingreso de diversos insumos que sufren algún tipo de transformación, mediante el uso de maquinarias y equipos, para luego ser incorporados a productos intermedios. Luego, tiene lugar la formación del producto final, en el cual se lleva a cabo la distribución y comercialización del producto. Las etapas son integradas y ejecutadas por varias unidades que interactúan a lo largo de toda la cadena de los dos procesos productivos, con el objetivo de producir beneficios y servicios al mercado. La cadena productiva comprende tanto bienes de consumo -adquiridos por el consumidor final- como bienes de producción (materia prima) y bienes de capital (equipos y bienes necesarios para la producción de otros bienes o servicios) (Pietrobelli & Rabellotti, 2005).

Las cadenas productivas, también conocidas como cadenas de valor, se refieren a las diversas etapas involucradas en la producción y distribución de bienes y servicios, desde las

materias primas iniciales hasta el producto o servicio final. Estas cadenas son cruciales para el desarrollo económico y desempeñan un papel importante en la determinación de la competitividad de un país en el mercado mundial. En este ensayo, exploraremos el concepto de cadenas productivas, su importancia y cómo funcionan (López, 2003).

La importancia de las cadenas productivas. Las cadenas productivas son esenciales para el desarrollo económico, ya que crean valor, generan empleo y estimulan la innovación. Permiten a los países transformar las materias primas en productos terminados, que pueden venderse tanto a nivel nacional como internacional. Las cadenas productivas también crean vínculos entre diferentes sectores de la economía, como la agricultura, la manufactura y los servicios, lo que lleva a una mayor integración y especialización económica.

Las cadenas productivas también son fundamentales para promover el desarrollo sostenible. Al incorporar consideraciones ambientales y sociales en el proceso de producción, las cadenas productivas pueden reducir los impactos negativos sobre el medio ambiente y promover el bienestar social. Esto se puede lograr mediante el uso de métodos de producción ecológicos, prácticas laborales justas y abastecimiento responsable de materias primas (Isaza, 2008).

Cómo funcionan las cadenas productivas. Las cadenas productivas constan de varias etapas, cada una de las cuales agrega valor al producto o servicio. La primera etapa implica la extracción de materias primas, que luego son procesadas en bienes intermedios por los fabricantes. Estos bienes intermedios son ensamblados en productos terminados por los productores finales. Los productos terminados se distribuyen a través de mayoristas, minoristas y otros intermediarios para llegar a los consumidores finales.

Las cadenas productivas también pueden involucrar servicios, como diseño, marketing y logística, que agregan valor al producto final. Estos servicios pueden ser proporcionados por empresas dentro de la cadena o subcontratados a proveedores externos.

La colaboración y la coordinación son esenciales para el funcionamiento eficiente de las cadenas productivas. La comunicación efectiva entre las diferentes etapas de la cadena puede mejorar la eficiencia y reducir el desperdicio. Además, la adopción de nuevas tecnologías y mejores prácticas puede mejorar la productividad y la competitividad.

Desafíos para las cadenas productivas. Las cadenas productivas enfrentan varios desafíos, como la falta de infraestructura, habilidades y acceso al financiamiento. Una infraestructura inadecuada puede conducir a altos costos de transporte y retrasos, reduciendo la eficiencia de la cadena. La falta de habilidades y educación puede limitar la capacidad de los trabajadores para adoptar nuevas tecnologías y mejorar la productividad. El acceso a la financiación también es crucial para que las empresas inviertan en nuevos equipos y amplíen sus operaciones.

Otro desafío es la distribución desigual de los beneficios dentro de la cadena. Algunas etapas pueden capturar una mayor proporción del valor agregado, dejando a otras con rendimientos más bajos. Esto puede conducir a una distribución desequilibrada de la riqueza y a una reducción de los incentivos para la innovación y la inversión.

Las cadenas productivas son fundamentales para el desarrollo económico, ya que crean valor, generan empleo y estimulan la innovación. Son esenciales para promover el desarrollo sostenible y pueden incorporar consideraciones ambientales y sociales en el proceso de producción. Sin embargo, las cadenas productivas enfrentan varios desafíos, como la falta de infraestructura, habilidades y acceso al financiamiento, así como la distribución desigual de los

beneficios. Con una planificación e implementación cuidadosas, las cadenas productivas pueden desarrollarse de manera sostenible y equitativa, lo que lleva a un mayor crecimiento económico y bienestar social (Cifuentes & Pérez, 2011).

2.2.9. Asociación de Productores

Las asociaciones de productores desempeñan un papel crucial en el sector agrícola de América Latina. Estas organizaciones representan a pequeños agricultores y agronegocios y les proporcionan una plataforma para expresar sus preocupaciones, acceder a recursos y promover sus productos en los mercados locales e internacionales. En este ensayo, exploraremos el concepto de asociaciones de productores, su importancia y cómo operan en América Latina (Instituto Interamericano de Cooperación para la Agricultura, 2010).

La importancia de las asociaciones de productores. Las asociaciones de productores son esenciales para el desarrollo del sector agrícola en América Latina. Permiten a los pequeños agricultores y agronegocios organizar y coordinar sus esfuerzos para lograr economías de escala, acceder a los mercados y mejorar su poder de negociación. Al trabajar juntos, los productores pueden compartir recursos, conocimientos y experiencia, lo que lleva a una mayor productividad y eficiencia (Instituto Interamericano de Cooperación para la Agricultura, 2010).

Las asociaciones de productores también desempeñan un papel crucial en la promoción del desarrollo sostenible. Al incorporar consideraciones ambientales y sociales en sus actividades, estas organizaciones pueden reducir los impactos negativos en el medio ambiente y promover el bienestar social. Esto se puede lograr mediante el uso de métodos de producción ecológicos, prácticas laborales justas y abastecimiento responsable de materias primas.

Cómo operan las asociaciones de productores. Las asociaciones de productores operan reuniendo a agricultores y agronegocios con intereses y objetivos similares. Estas asociaciones

pueden variar en tamaño y alcance, desde cooperativas de pequeña escala hasta grandes asociaciones industriales. Pueden operar a nivel local, regional o nacional, dependiendo de su membresía y objetivos (Instituto Interamericano de Cooperación para la Agricultura, 2010). Las asociaciones de productores prestan una serie de servicios a sus miembros, como capacitación y educación, acceso al crédito y la financiación, comercialización y promoción, y cabildeo y promoción. Estos servicios pueden ayudar a los miembros a mejorar su productividad, aumentar sus ingresos y superar las barreras del mercado (Instituto Interamericano de Cooperación para la Agricultura, 2010).

La colaboración y la coordinación son esenciales para el funcionamiento eficiente de las asociaciones de productores. La comunicación efectiva entre los miembros y con las partes interesadas externas, como los gobiernos y los compradores, puede mejorar la eficiencia y reducir los costos de transacción. Además, la adopción de nuevas tecnologías y mejores prácticas puede mejorar la productividad y la competitividad (Instituto Interamericano de Cooperación para la Agricultura, 2010).

Desafíos para las asociaciones de productores. Las asociaciones de productores enfrentan varios desafíos, como la falta de recursos, habilidades e infraestructura. Una infraestructura inadecuada puede llevar a altos costos de transporte y retrasos, reduciendo la eficiencia de la asociación. La falta de habilidades y educación puede limitar la capacidad de los miembros para adoptar nuevas tecnologías y mejorar la productividad. El acceso al financiamiento también es crucial para que los miembros inviertan en nuevos equipos y amplíen sus operaciones. Otro desafío es la distribución desigual de los beneficios dentro de la asociación. Algunos miembros pueden capturar una mayor parte de los beneficios, dejando a otros con rendimientos más bajos. Esto puede

conducir a una distribución desequilibrada de la riqueza y a una reducción de los incentivos para la innovación y la inversión.

Las asociaciones de productores desempeñan un papel fundamental en el sector agrícola en América Latina. Permiten a los pequeños agricultores y agronegocios organizar y coordinar sus esfuerzos para lograr economías de escala, acceder a los mercados y mejorar su poder de negociación. Estas organizaciones también promueven el desarrollo sostenible mediante la incorporación de consideraciones ambientales y sociales en sus actividades. Sin embargo, las asociaciones de productores enfrentan varios desafíos, como la falta de recursos, habilidades e infraestructura, así como la distribución desigual de los beneficios. Con una planificación e implementación cuidadosas, las asociaciones de productores pueden desarrollarse de manera sostenible y equitativa, lo que lleva a un mayor crecimiento económico y bienestar social (Instituto Interamericano de Cooperación para la Agricultura, 2010).

CAPÍTULO III HIPÓTESIS DE LA INVESTIGACIÓN

2.3. Hipótesis general

Existe relación significativa entre el desarrollo económico de los socios productores y la cadena productiva de Guanábana en la Asociación EcuGuanábana ubicada en el distrito de Echarate - provincia de La Convención.

2.4. Hipótesis específicas

- Existe relación significativa entre lo económico del desarrollo económico de los socios productores y la cadena productiva de Guanábana en la Asociación EcuGuanábana ubicada en el distrito de Echarate - provincia de La Convención.
- Existe relación significativa entre lo sociocultural del desarrollo económico de los socios productores y la cadena productiva de Guanábana en la Asociación EcuGuanábana ubicada en el distrito de Echarate - provincia de La Convención.
- Existe relación significativa entre lo político administrativo del desarrollo económico de los socios productores y la cadena productiva de Guanábana en la Asociación EcuGuanábana ubicada en el distrito de Echarate- provincia de La Convención.

2.4.1. Operacionalización de las variables

Tabla 1 Operacionalización de variables

Variable	Definición conceptual	Definición Operacional	Dimensiones	Indicadores
-----------------	------------------------------	-------------------------------	--------------------	--------------------

Desarrollo Económico Local	Se trata de una transformación en la estructura y un proceso de expansión, que aprovecha el potencial presente en un área, posibilitando el bienestar de los habitantes en una región o localidad (Aghon, Alburqueque, & Cortés, 2001).	La variable desarrollo económico local esta operacionalizada en 3 dimensiones; Económico, Sociocultural y Político Administrativo, lo cual permitirá cuantificar la variable aplicada a los sociosproductores.	Económica Sociocultural Político administrativo	Origen del Financiamiento Talleres interactivos Proyectos de Desarrollo Competitividad de mercado Asistencia técnica Asociatividad Instituciones publicas Instituciones privadas Fortalecimiento del rol de las mujeres y jóvenes Gestión participativa Trámites administrativos Mesas de concentración Planes de desarrollo Rol de desempeño Plan operativo institucional
-----------------------------------	---	--	---	---

Cadena Productiva	La cadena productiva se fundamenta en tareas	La variable cadena productiva esta	Proceso Transformación	Materia prima Mano de Obra
--------------------------	--	------------------------------------	------------------------	-------------------------------

específicas destinadas a convertir la materia prima en un producto final, comercializándolo con un valor añadido (Pietrobelli & Rabellotti, 2005)

operacionalizada por medio de 3 dimensiones; proceso, transformación y comercialización, la cual permite medir la variable.

Comercialización Costos indirectos
Manejo post cosecha
Almacenamiento
Transporte terrestre
Venta de la producción
Certificaciones
Calidad
Exportadores
Articulación comercia

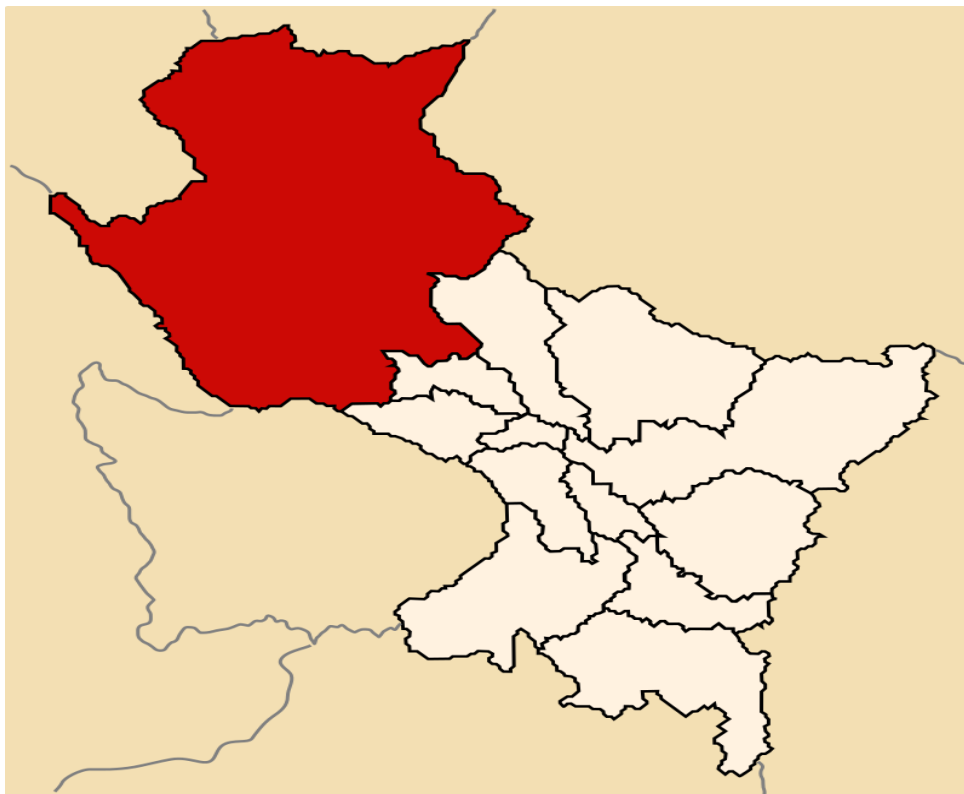
Nota. Elaboración propia

CAPÍTULO IV METODOLOGÍA DE LA INVESTIGACIÓN

3.1. **Ámbito de estudio: localización política y geográfica**

Espacial: El estudio se realizó en el distrito de Echarate- provincia de La Convención, departamento de Cusco.

Figura 1 *Distrito de Echarate*



Fuente. PDLC distrito de Echarate

Echarate, situado en la región noreste de la provincia de La Convención, en el departamento de Cusco, destaca por su ubicación en la Selva Alta y límites geográficos claramente definidos. Sus fronteras son con el Distrito de Megantoni al norte, y al sur con Ocobamba, Maranura, Santa Ana, Vilcabamba y Kimbiri. Hacia el este, colinda con los Distritos de Fitzcarrald y Manu de la Provincia Manu, así como con los Distritos de Quellouno y Ocobamba. Al oeste, comparte frontera con el Distrito de Kimbiri y el Distrito de Rio Tambo.

Según el último Censo del INEI, en términos demográficos, se descubrió que la población de Echarate cuenta con 12,825 varones y 10,389 mujeres, representando el 55.25% y el 44.75%, respectivamente. Este distrito muestra una población mayoritariamente joven, con el 31.71% situado en el rango de 15 a 34 años. En lo que respecta a la distribución de la población entre áreas urbanas y rurales, se observa una concentración significativamente mayor en la zona rural, donde un total de 19,359 habitantes se dedican principalmente a la agricultura, entre otras actividades. Mientras tanto, la población urbana asciende a 3,855 habitantes, representando el 16.61%, mientras que la población rural abarca el 83.39%.

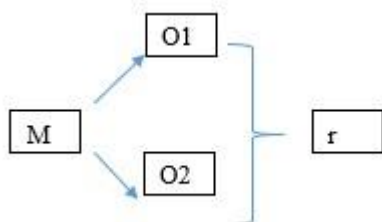
El distrito de Echarate se distingue por su marcada dependencia del sector agrícola, siendo esta la actividad principal que sustenta la economía local. Con una significativa mayoría de la población establecida en la zona rural, la agricultura se erige como la fuente principal de empleo e ingresos para la comunidad. Las actividades agrícolas abarcan desde el cultivo de cultivos de subsistencia hasta la producción comercial, así como la cría de ganado, aprovechando las condiciones propicias de la Selva Alta en la que se encuentra ubicado el distrito. Estas prácticas no solo aseguran la subsistencia de la población, sino que también contribuyen al desarrollo económico de Echarate, proporcionando una base sólida para la vida comunitaria.

En cuanto al aspecto temporal, la siguiente investigación tomó un carácter temporal porque se estudiará en el periodo de 2022.

3.2. Diseño de investigación

El diseño de la presente investigación fue no experimental-transversal. No experimental porque intento observar y estudiar las variables sin alterar nada, es decir, como se encuentran en la realidad, sin alterar alguna. (Hernández-Sampieri, 2018). Y por último, la investigación tuvo un

corte transversal por el hecho que la data recopilada será en un lugar en específico. Esquema de diseño correlacional



Donde:

M: Muestra

O1: Observación de la variable Desarrollo Económico de los socios productores.

O2: Observación de la variable Cadena Productiva r: Relación

3.3. Población y muestra

3.3.1. Población

La población son los socios productores pertenecientes a la Asociación EcuGuanábana, la cual está conformada por 117 socios, según la Municipalidad Distrital de Echarate.

3.3.2. Muestra

Siendo una población finita, se aplicó un muestreo probabilístico con la fórmula estadística para la población finita con un margen de error del 5%

Cálculo de la muestra:

$$n = \frac{z^2 P * Q * N}{(N - 1) e^2 + z^2 * P * Q}$$

Donde: n =tamaño de la
muestra

Z =Valor Z curva nominal (Nivel de confianza: 95%): 1.96

P =Probabilidad de éxito: 0.50

Q = Probabilidad de fracaso: 0.50

N = Población: 117 e = Error

muestral de 5%:

$n=90$

La ecuación indica que la muestra fueron 90 socios productores de la asociación de productores de Guanábana.

3.4. Técnicas e instrumentos de recolección de datos

La técnica que se usó es la entrevista y el instrumento fue el cuestionario, que se aplicó a los socios-productores de la Asociación EcuGuanábana.

El instrumento será adaptado de Castillo (2021), el cuestionario consta de 21 ítems a la variable desarrollo económico y 23 ítems a la variable cadena productiva de Guanábana. Instrumento que será de Tipo Likert. La cual cuenta con validez por parte de 3 expertos, dos de gestión pública y un metodólogo. Al ser un instrumento en escala de Likert pasó por el Alfa de Cronbach la cual refleja una confiabilidad del 0.9 en ambas variables.

Tabla 2 *Técnica e instrumento*

Técnicas	Instrumentos	Alcance
Entrevista	Cuestionario	El cuestionario consta de 21 ítems a la variable desarrollo económico y 23 ítems a la variable cadena productiva de Guanábana. Instrumento que será de Tipo Likert.

3.5. Validez y confiabilidad

3.5.1. Validación del instrumento

En cuanto a la validez del instrumento seleccionado, se llevó a cabo la validación mediante tres enfoques: la validación de contenido, criterio y constructo. Para la validación de contenido, Alburqueque (2021) consultó a tres expertos, dos en gestión pública y un metodólogo. Respecto a la validez de criterio, se aplicó el estadístico de Pearson, mientras que para la validez de constructo se empleó la validez de dominio total. De manera similar, la confiabilidad se evaluó mediante los estadísticos Alfa de Cronbach y Omega de McDonald's, utilizando el software estadístico JAMOVI versión 1.6.23. Estos análisis permitieron determinar la confiabilidad del instrumento, ya que los valores obtenidos superaron el umbral del 0.9, indicando una alta confiabilidad en ambos estadísticos (Castillo, 2021).

Tabla 3 *Confiabilidad*

Variable	Estadísticas de confiabilidad		
	Alfa de Cronbach	Omega de McDonald's	Nº de elementos
Desarrollo Económico Local	0.98	0.98	21

Cadena productiva	0.96	0.96	23
-------------------	------	------	----

CAPÍTULO V: RESULTADOS DE LA INVESTIGACIÓN

Tal y como se tiene en la operacionalización de variables, se tiene que la variable Desarrollo Económico cuenta con tres dimensiones, la misma cantidad que la variable Cadena productiva.

Estas son; para la variable Desarrollo Económico; Económico, Social Cultural y Político Administrativo. Para la variable Cadena productiva; Proceso, Transformación y Comercialización.

Por tanto, para tratar los objetivos de la investigación, se pasó por tablas de frecuencias para obtener niveles, alto, regular y bajo. Esto con el fin de validar la relación, por medio de tabla de contingencias con la variable deseada. Todo ello por medio del programa estadístico SPSS.

3.6. Objetivo General:

Determinar la relación que existe entre el desarrollo económico de los socios productores y la cadena productiva de Guanábana en la Asociación EcuGuanábana ubicada en el distrito de Echarate- La Convención, para el año 2022

Tabla 4 *Desarrollo Económico Local*

	Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válidos	Nivel Bajo	28	31,1	31,1
	Nivel Regular	39	43,3	74,4
	Nivel Alto	23	25,6	100,0
	Total	90	100,0	100,0

Nota: Elaboración propia con el programa SPSS

En la tabla se observa el nivel de la variable Desarrollo Económico local, donde en su gran mayoría se encuentra en un nivel regular, con una representación porcentual del 43.3%, seguido de un nivel bajo, con una representación porcentual del 31.1%, y por último, el nivel alto con una representación del 25.6%.

Tabla 5 Cadena productiva de Guanábana

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válidos	Nivel Bajo	32	35,6	35,6	35,6
	Nivel Regular	32	35,6	35,6	71,1
	Nivel Alto	26	28,9	28,9	100,0
	Total	90	100,0	100,0	

Nota: Elaboración propia con el programa SPSS

La siguiente tabla respecto al nivel de Cadena productiva de Guanábana, se tiene que el nivel con mayor representación porcentual es el nivel bajo y el nivel regular, con el mismo porcentaje, siendo 35.6% , y el nivel alto , con un 28.9%.

Tabla 6 Tabla de contingencia relación entre Desarrollo Económico Local y Cadena Productiva de Guanábana

			Cadena Productiva			Total
			Nivel Bajo	Nivel Regular	Nivel Alto	
Desarrollo economico	Nivel	Recuento	11	9	8	28
	Bajo	% del total Recuento	12,2%	10,0%	8,9%	31,1%
	Nivel	% del total	9	19	11	39
	Regular		10,0%	21,1%	12,2%	43,3%
	Nivel Alto	Recuento	12	4	7	23
		% del total	13,3%	4,4%	7,8%	25,6%
Total		Recuento	32	32	26	90
		% del total	35,6%	35,6%	28,9%	100,0%

Nota: Elaboración propia con el programa SPSS

La tabla de contingencia muestra nuestro primero objetivo, el cual es, determinar la relación que existe entre el desarrollo económico de los socios productores y la cadena productiva de Guanábana en la Asociación Ecuaguanábana ubicada en el distrito de Echarate- La Convención,

para el año 2022. Se tiene que la relación que existe es en un nivel regular con un 21.1%, seguido de un nivel bajo con 12.2%. Y el nivel alto, con un 7.8%.

Después de analizar los resultados, se llega a la conclusión de que predominan las calificaciones en un nivel regular, con un 21.1%.

3.7. Objetivos específicos

3.7.1. Primer objetivo específico

Determinar si existe relación entre lo económico del desarrollo económico de los socios productores y la cadena productiva de Guanábana en la Asociación EcuGuanábana ubicada en el distrito de Echarate- provincia de La Convención.

Tabla 7 *Dimensión Económica*

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje acumulado	Porcentaje acumulado
Válidos	Nivel Bajo	31	34,4	34,4	34,4
	Nivel Regular	32	35,6	35,6	70,0
	Nivel Alto	27	30,0	30,0	100,0
	Total	90	100,0	100,0	

Nota. Elaboración propia con el programa SPSS

La tabla muestra el nivel que tiene la dimensión económico del desarrollo económico, donde el nivel con mayor prevalencia es el regular , con un 35.6% , seguido de un nivel bajo , con 34.4%, y por último , el nivel alto, con un 30%

Tabla 8 *Tabla de contingencia dimensión Económico y Cadena productiva de Guanábana*

		Cadena Productiva			Total	
		Nivel Bajo	Nivel Regular	Nivel Alto		
Dimensión Económico	Nivel Bajo	Recuento	7	10	14	31
		% del total	7,8%	11,1%	15,6%	34,4%
	Nivel Regular	Recuento	17	11	4	32
		% del total	18,9%	12,2%	4,4%	35,6%
	Nivel Alto	Recuento	8	11	8	27
		% del total	8,9%	12,2%	8,9%	30,0%
Total	Recuento	32	32	26	90	
	% del total	35,6%	35,6%	28,9%	100,0%	

Nota: Elaboración propia con el programa SPSS

La tabla muestra relación entre lo económico del desarrollo económico de los socios productores y la cadena productiva de Guanábana en la Asociación EcuGuanábana ubicada en el distrito de Echarate- provincia de La Convención. Donde se tiene que el nivel regular es el que cuenta con mayor porcentaje, con un 12.2%, seguido del nivel alto , con un 8.9%, y el nivel bajo con un 7.8%.

Después de evaluar los resultados, se llega a la conclusión de que predominan las calificaciones, acorde al objetivo general, que la relación entre la dimensión económico y la cadena productiva tiene un nivel regular.

3.7.2. Segundo objetivo específico

Determinar si existe relación entre lo sociocultural del desarrollo económico de los socios productores y la cadena productiva de Guanábana en la Asociación EcuGuanábana ubicada en el distrito de Echarate - provincia de La Convención.

Tabla 9 *Dimensión Socio Cultural*

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
Válidos	Nivel Bajo	28	31,1	31,1	31,1
	Nivel Regular	47	52,2	52,2	83,3
	Nivel Alto	15	16,7	16,7	100,0
	Total	90	100,0	100,0	

Nota: Elaboración propia con el programa SPSS

La tabla muestra el nivel respecto a la dimensión Socio Cultural, donde se observa que el nivel con mayor porcentaje es el nivel regular , con 52.2%, seguido del nivel bajo, con 31.1% , y por último el nivel alto, con un 16.7%

Tabla 10 *Tabla de contingencia dimensión Sociocultural y Cadena Productiva*

			Ca			
			Nivel Bajo	Nivel Regular	Nivel Alto	Total
Dimension Sociocultural	Nivel Bajo	Recuento	11	8	9	28
	Nivel Bajo	% del total	12,2%	8,9%	10,0%	31,1%
	Nivel Regular	Recuento	18	18	11	47
	Nivel Regular	% del total	20,0%	20,0%	12,2%	52,2%

	Nivel	Recuento	3 3,3%	6 6,7%	6 6,7%	15
	Alto	% del total				16,7%
Total		Recuento	32 35,6%	32 35,6%	26 28,9%	90
		% del total				100,0%

Nota: Elaboración propia con el programa SPSS

La tabla de contingencia, la cual refleja la relación entre lo sociocultural del desarrollo económico de los socios productores y la cadena productiva de Guanábana refleja que el nivel predominante es el nivel regular, con un 20.6% , seguido de un nivel bajo, con un 12.2% y por último el nivel alto con un 6.7%.

Los resultados evidencian que se llega a la conclusión de que predominan las calificaciones en función a la relación entre la dimensión sociocultural y la cadena productiva tiene un nivel regular, con un 20.6%.

3.7.3. Tercer objetivo específico

Determinar si existe relación entre lo político administrativo del desarrollo económico de los socios productores y la cadena productiva de Guanábana en la Asociación EcuGuanábana ubicada en el distrito de Echarate- provincia de La Convención

Tabla 11 *Dimensión Político-Administrativo*

		Frecuencia	Porcentaje	Porcentaje válido	Porcentaje acumulado
	Nivel Bajo	31	34,4	34,4	34,4
	Nivel Regular	33	36,7	36,7	71,1
Válidos	Nivel	26	28,9	28,9	100,0
	Alto	90	100,0	100,0	

Nota: Elaboración propia con el programa SPSS

La tabla muestra el nivel de la dimensión político administrativo, donde se tiene que el nivel regular , es el nivel predominante, con 36.7% , seguido del nivel bajo, con 34.4%, y por último el nivel alto, con 28.9%

Tabla 12 *Tabla de Contingencia político administrativo y cadena productiva*

		Ca			
		Nivel Bajo	Nivel Regular	Nivel Alto	Total
Nivel	Recuento	12	10	9	31
Bajo	% del total	13,3%	11,1%	10,0%	34,4%
Nivel	Recuento	12	16	5	33
Regula r	% del total	13,3%	17,8%	5,6%	36,7%
Nivel Alto	Recuento	8	6	12	26
	% del total	8,9%	6,7%	13,3%	28,9%
	Recuento	32	32	26	90
Total	% del total	35,6%	35,6%	28,9%	100,0%

Nota: Elaboración propia con el programa SPSS

La tabla de contingencia muestra el tercer objetivo específico, donde se muestra la relación entre lo político administrativo del desarrollo económico de los socios productores y la cadena productiva de Guanábana. Se tiene que la relación se cuadra en un nivel regular con un 17.8%, seguido de un nivel bajo, con un 13.3%, similar al porcentaje que presenta el nivel alto.

Por tanto, los resultados evidencian que el nivel predominante de la relación entre lo político administrativo del desarrollo económico de los socios productores y la cadena productiva de Guanábana, es un nivel regular con un 17.8%.

3.8. Pruebas de Normalidad

Se realizó un análisis de Normalidad con el fin de evaluar la correlación y verificar las hipótesis del estudio de investigación.

La prueba Kolmogórov-Smirnov se aplica cuando son de 50 a más investigados, la ShapiroWilk se aplica cuando las muestras son menores a 50 participantes. Por tanto, la prueba elegida es la Kolmogórov-Smirnov.

Para conocer si nuestros datos siguen los principios el cual determinan la normalidad: Se tiene en cuenta lo siguiente:

Sig. = $> \alpha$ aceptar H_0 = la cifra proviene de una distribución normal.

Sig. $< \alpha$ aceptar H_1 = las cifras no son provienen de una distribución normal.

Tabla 13 Pruebas de normalidad

	Kolmogorov-Smirnov ^a			Shapiro-Wilk		
	Estadístico	gl	Sig.	Estadístico o	gl	Sig.
DEL	,292	90	,000	,801	90	,000
CPM	,276	90	,000	,726	90	,000

Nota. Elaboración propia con el programa SPSS

Dado que el estudio se llevó a cabo en una población con más de 50 individuos, se empleó la prueba estadística de Kolmogorov-Smirnov. También se observó que los valores de significancia (Sig.) para ambas variables fueron inferiores al nivel de significancia $\alpha = 0,05$, lo cual indica que los datos no siguen una distribución normal. Por lo tanto, se optó por utilizar la prueba no paramétrica de correlación Rho de Spearman.

Para ello ponemos la interpretación del coeficiente de correlación de Spearman.

Tabla 14 Rangos de Correlación

Valor	Interpretación
0.00 – 0.19	Infima correlación

0.20 – 0.39	Baja correlación
0.40 – 0.59	Moderada correlación
0.60 – 0.79	Alta correlación
0.80 – 1.00	Perfecta correlación

3.9. Hipótesis

3.9.1. Hipótesis General

- Ho: Existe relación significativa entre el desarrollo económico de los socios productores y la cadena productiva de Guanábana en la Asociación EcuGuanábana ubicada en el distrito de Echarate- provincia de La Convención.
- Hi: No existe relación significativa entre el desarrollo económico de los socios productores y la cadena productiva de Guanábana en la Asociación EcuGuanábana ubicada en el distrito de Echarate- provincia de La Convención.

Tabla 15 *Hipótesis General*

Correlaciones			
		DEL	CPM
DEL	Coefficiente de correlación	1,000	,060
	Sig. (bilateral)	.	,577
	N	90	90
Rho de Spearman	Coefficiente de correlación	,060	1,000
	Sig. (bilateral)	,577	.
	N	90	90

Nota: Elaboración propia con el programa SPSS

El coeficiente de correlación es .060, indicando que existe una correlación positiva muy baja. Sin embargo, se tiene que las variables no son significativas, ya que el p-valor es superior a

0.05. Rechazando así la hipótesis general, la cual es, existe relación significativa entre el desarrollo económico de los socios productores y la cadena productiva de Guanábana en la Asociación EcuGuanábana ubicada en el distrito de Echarate- provincia de La Convención. Aceptando, por tanto, la hipótesis alterna.

3.9.2. Primera hipótesis específica:

- Ho: Existe relación significativa entre lo económico del desarrollo económico de los socios productores y la cadena productiva de Guanábana en la Asociación EcuGuanábana ubicada en el distrito de Echarate- provincia de La Convención.
- Hi: No existe relación significativa entre lo económico del desarrollo económico de los socios productores y la cadena productiva de Guanábana en la Asociación EcuGuanábana ubicada en el distrito de Echarate- provincia de La Convención.

Tabla 16 Primer hipótesis específica

Correlaciones			
		CPM	D1
CP	Coeficiente de correlación	1,000	-,104
	Sig. (bilateral)	.	,330
	N	90	90
<hr/>			
Rho de Spearman	Coeficiente de correlación		1,000
	Ec	Sig. (bilateral)	-,104 ,330
	N	90	90

Nota: Elaboración propia con el programa SPSS

El coeficiente de correlación de la dimensión económico y la variable cadena productiva es de -.104 , siendo una correlación negativa muy baja. Respecto a la significancia, la tabla indica que es de 0.330, siendo mayor a 0.05 , por tanto , se rechaza la hipótesis planteada y se acepta la alterna. La cual es, no existe relación significativa entre lo económico del desarrollo económico de los socios productores y la cadena productiva de Guanábana en la Asociación EcuGuanábana ubicada en el distrito de Echarate- provincia de La Convención.

3.9.3. Segunda hipótesis específica

- Ho: Existe relación significativa entre lo sociocultural del desarrollo económico de los socios productores y la cadena productiva de Guanábana en la Asociación EcuGuanábana ubicada en el distrito de Echarate- provincia de La Convención.
- Hi: No existe relación significativa entre lo sociocultural del desarrollo económico de los socios productores y la cadena productiva de Guanábana en la Asociación EcuGuanábana ubicada en el distrito de Echarate- provincia de La Convención.

Tabla 17 Segunda Hipótesis Específica

Correlaciones			CPM	D2
CP	Coeficiente de correlación		1,000	,182
	Sig. (bilateral)		.	,087
	N		90	90
Rho de Spearman SC	Coeficiente de correlación		,182	1,000
	Sig. (bilateral)		,087	.
	N		90	90

Nota: Elaboración propia con el programa SPSS

La tabla muestra la correlación entre lo sociocultural del desarrollo económico de los socios productores y la cadena productiva de Guanábana, donde se tiene que existe un coeficiente de correlación del 0.182, siendo una correlación positiva muy baja. A su vez, el nivel de significancia es o el p-valor es de 0.087, siendo este mayor a 0.05, rechazando así la hipótesis planteada y aceptando la alterna, es decir, no existe relación significativa entre lo sociocultural del desarrollo económico de los socios productores y la cadena productiva de Guanábana en la Asociación EcuGuanábana ubicada en el distrito de Echarate- provincia de La Convención.

3.9.4. Tercera hipótesis específica

- Ho: Existe relación significativa entre lo político administrativo del desarrollo económico de los socios productores y la cadena productiva de Guanábana en la Asociación EcuGuanábana ubicada en el distrito de Echarate- provincia de La Convención.
- Hi: No existe relación significativa entre lo político administrativo del desarrollo económico de los socios productores y la cadena productiva de Guanábana en la Asociación EcuGuanábana ubicada en el distrito de Echarate- provincia de La Convención.

Tabla 18 Tercera Hipótesis Especifica

		Correlaciones	
		CPM	D3
Rho de Spearman	CP	Coeficiente de correlación	1,000
		Sig. (bilateral)	,073
		N	,497
			90
PA		Coeficiente de correlación	,073
		Sig. (bilateral)	1,000
		N	,497
			90

Nota: Elaboración propia con el programa SPSS

La siguiente tabla muestra el coeficiente de correlación entre lo político administrativo del desarrollo económico de los socios productores y la cadena productiva de Guanábana, el cual es .073, es decir , una correlación positiva muy baja. Esto coincide con el nivel de significancia que presenta la correlación , siendo de .497 , cifra que es mayor a 0.05, llevando así a la conclusión de rechazar la hipótesis planteada y aceptar la siguiente hipótesis, no existe relación significativa entre

lo político administrativo del desarrollo económico de los socios productores y la cadena productiva de Guanábana en la Asociación EcuGuanábana ubicada en el distrito de Echarate-provincia de La Convención.

CAPÍTULO VI: DISCUSIÓN DE LA INVESTIGACIÓN

De acuerdo con la fundamentación teórica del desarrollo económico local, según Aghon (2001), se establece que implica un cambio estructural y un proceso de crecimiento. Este enfoque aprovecha el potencial existente en un territorio con el objetivo de mejorar el bienestar de los habitantes en una región o localidad. En este estudio correlacional, se ha demostrado a través del uso de instrumentos que la intervención del estado en la relación entre el desarrollo económico local y la cadena productiva de Guanábana en la Asociación Ecuaguanábana ubicada en el distrito de Echarate- provincia de La Convención, no tiene un impacto directo en un proceso de crecimiento económico gradual en el desarrollo de la cadena productiva de Guanábana.

En cuanto al objetivo general, se tiene que la relación que existe es en un nivel regular con un 21.1%, seguido de un nivel bajo con 12.2%. Y el nivel alto, con un 7.8%. Después de analizar los resultados, se llega a la conclusión de que predominan las calificaciones en un nivel regular, con un 21.1%. Esto se respalda al analizar por separado las variables, donde se tiene que el desarrollo económico presenta un nivel regular, con una representación porcentual del 43.3%, seguido de un nivel bajo, con una representación porcentual del 31.1%, y por último, el nivel alto con una representación del 25.6%. Y lo mismo para la otra variable, cadena productiva, donde se tiene que el nivel con mayor representación porcentual es el nivel bajo y el nivel regular, con el mismo porcentaje, siendo 35.6% , y el nivel alto , con un 28.9%.

De igual manera, respecto a la hipótesis general, donde el coeficiente de correlación es .060, indicando que existe una correlación positiva muy baja. Sin embargo, se tiene que las variables no son significativas, ya que el p-valor es superior a 0.05. Rechazando así la hipótesis general, la cual es, existe relación significativa entre el desarrollo económico de los socios

productores y la cadena productiva de Guanábana. Esto puede explicarse en cierta medida, respecto a la literatura existente, por Draskovic (2017), en su estudio, plantea nuevos enfoques para modelar el comportamiento institucional de los agentes económicos, desde la perspectiva del crecimiento económico y el desarrollo económico aplicado a las instituciones. Según concluye, tanto los estudios teóricos como empíricos han demostrado que existe una relación entre el desarrollo institucional y el desarrollo económico de un país. Estos modelos ejemplares permiten impulsar cambios significativos en países desarrollados, destacando el papel dominante de las innovaciones en el desarrollo económico en el contexto social. Por tanto, como se mostró referente a las tablas respecto a nivel que cada variable posee, se tiene que un fortalecimiento institucional gubernamental podría influir en el desarrollo económico de las cadenas productivas. Esto comparte, Quispe Fernández et al. (2018), donde indica que la participación de los actores locales, como el gobierno municipal, las organizaciones no gubernamentales, las asociaciones y la población, desempeña un papel crucial en el desarrollo local. Su estudio indica que una participación constante en proyectos productivos impulsa la producción, el bienestar y el desarrollo económico en la comunidad. Por otro lado, Simanca et al. (2016) se enfoca en la gestión del conocimiento dentro de la cadena productiva. Ellos enfatizan que la cadena productiva va más allá de ser simplemente un enlace entre los actores del sector productivo y el estado. Su investigación concluye que este modelo de gestión del conocimiento contribuye a generar un análisis más profundo y ayuda en la toma de decisiones dentro de la cadena. Además, sirve como un referente para otros sectores que enfrentan condiciones similares.

Zorro (2007) destaca en su trabajo la importancia de la estrategia de desarrollo económico local, señalando que el crecimiento y desarrollo de una zona no dependen únicamente de la

productividad y competitividad de ciertos establecimientos productivos, sino también de la interconexión de estos con su entorno económico, como las cadenas productivas, así como de la respuesta del medio social e institucional. En otras palabras, la competitividad no puede limitarse únicamente a una empresa o a un grupo de establecimientos vinculados directamente a la actividad económica, sino que también involucra los recursos que, más allá de lo económico, forman parte de su entorno local y regional. Esto se relaciona respecto al primer objetivo específico, donde se tiene que el nivel regular es el que cuenta con mayor porcentaje, con un 12.2%, seguido del nivel alto, con un 8.9%, y el nivel bajo con un 7.8%. Evaluando los resultados, se llega a la conclusión de que predominan las calificaciones, acorde al objetivo general, que la relación entre la dimensión económico y la cadena productiva tiene un nivel regular. Esto se valida, con la primera hipótesis específica, donde el coeficiente de correlación de la dimensión económico y la variable cadena productiva es de -0.104 , siendo una correlación negativa muy baja. El p-valor es de 0.330, siendo mayor a 0.05. Esto lleva a deducir que no existe relación significativa entre lo económico del desarrollo económico de los socios productores y la cadena productiva de Guanábana en la Asociación EcuGuanábana ubicada en el distrito de Echarate- provincia de La Convención. Dicho se resultado se explica por el nivel que presenta la dimensión económica, siendo regular y la variable cadena productiva, que más del 50% se va al nivel bajo y regular, creando así una correlación negativa.

Polèse (2007) argumenta que el desarrollo local está influenciado por la dimensión sociocultural, ya que participan instituciones locales y sistemas de relaciones económicas y sociales que respaldan el proceso de desarrollo. Esto se complementa con la teoría de Vázquez (2000), quien sostiene que lo sociocultural, en términos de valores e instituciones locales, impulsa

y respalda el proceso de desarrollo. Sin embargo, en cuanto al segundo objetivo específico, la dimensión Socio Cultural cuenta con un nivel regular del 52.2%, seguido del nivel bajo, con 31.1% , y por último el nivel alto, con un 16.7%. Esto ayuda a explicar mejor la relación entre lo sociocultural del desarrollo económico de los socios productores y la cadena productiva de Guanábana , el cual refleja que el nivel predominante es el nivel regular, con un 20.6% , seguido de un nivel bajo, con un 12.2% y por último el nivel alto con un 6.7%. Los resultados evidencian que se llega a la conclusión de que predominan las calificaciones en función a la relación entre la dimensión sociocultural y la cadena productiva tiene un nivel regular, con un 20.6%. A su vez, existe un coeficiente de correlación del 0.182, siendo una correlación positiva muy baja. Siendo el nivel de significancia de 0.087, que es mayor a 0.05, por tanto, no existe relación significativa entre lo sociocultural del desarrollo económico de los socios productores y la cadena productiva de Guanábana.

Coffey & Polèse (2007) en su estudio sobre el desarrollo local, resaltan la importancia de la dimensión político-administrativa en la influencia del desarrollo económico local. Esto se debe a que dicha dimensión cuenta con propuestas que crean un ambiente favorable para la producción y estimulan el desarrollo. Esta perspectiva es respaldada por Vázquez (2000), quien señala que la dimensión político-administrativa se refiere a la administración local y regional, y desempeña un papel crucial al facilitar la coordinación entre el sector público y privado a nivel territorial, así como al fomentar la creación de entornos innovadores propicios para la actividad productiva y empresarial. Acorde al tercer objetivo , determinar si existe relación entre lo político administrativo del desarrollo económico de los socios productores y la cadena productiva de Guanábana. Se tiene

que el nivel de la dimensión político administrativo, posee un nivel regular, es el cual nivel predominante, con 36.7% , seguido del nivel bajo, con 34.4%, y por último el nivel alto, con 28.9%. Teniendo así, la relación entre lo político administrativo del desarrollo económico de los socios productores y la cadena productiva de Guanábana, la cual cuadra en un nivel regular con un 17.8%, seguido de un nivel bajo, con un 13.3%, similar al porcentaje que presenta el nivel alto.

Por tanto, los resultados evidencian que el nivel predominante de la relación entre lo político administrativo del desarrollo económico de los socios productores y la cadena productiva de Guanábana, es un nivel regular con un 17.8%. Esto representa, que el coeficiente de correlación sea de .073, es decir, una correlación positiva muy baja. Esto coincide con el nivel de significancia que presenta la correlación, siendo de .497, llegando así a la conclusión que no existe relación significativa entre lo político administrativo del desarrollo económico de los socios productores y la cadena productiva de Guanábana en la Asociación Ecuaguanábana ubicada en el distrito de Echarate- provincia de La Convención.

Como se ha mencionado, para cada objetivo se detalló estudios que relacionan sobre el papel crucial entre coordinación del sector público y privado a nivel territorial. Es decir, la relación que existe entre la municipalidad distrital de Echarate y los sociosproductores de guanábana. Por medio de los instrumentos usados se ha demostrado que no existe una relación significativa, por ejemplo, se tiene el instrumento sobre el nivel de desarrollo económico local, en el cual sus indicadores rondan en torno al papel que tiene el sector público, y en el otro instrumento usado, que es sobre la cadena productiva, respecto al papel que tiene el sector privado. Por tanto, los resultados como se ha descrito poseen entre un nivel bajo y regular, y sobre todo que no existe una

relación significativa. En otras palabras, que el papel del sector público no tiene un papel fundamental para las cadenas productivas.

CONCLUSIONES

Conforme a los objetivos de la investigación, es decir, hallar la relación entre el desarrollo económico de los socios productores y la cadena productiva de Guanábana, se halló que las variables no son significativas, ya que el p-valor es superior a 0.05. Rechazando así la hipótesis general, la cual es, existe relación significativa entre el desarrollo económico de los socios productores y la cadena productiva de Guanábana en la Asociación EcuGuanábana ubicada en el distrito de Echarate- provincia de La Convención. Aceptando, por tanto, la hipótesis alterna. Esto se explica en gran medida por el poco apoyo por parte del Gobierno, es decir, de la municipalidad distrital de Echarate, pues los sociosproductores manifiestan problemas al momento de la producción, transformación y comercialización, y la municipalidad no brinda condiciones en las cuales los sociosproductores puedan mejorar su capacidad productiva.

Esto se evidencia en los objetivos específicos, pues la relación entre lo económico del desarrollo económico de los socios productores y la cadena productiva de Guanábana, indica que el coeficiente de correlación es de 0.330, siendo mayor a 0.05, por tanto, no existe relación significativa entre lo económico del desarrollo económico de los socios productores y la cadena productiva de Guanábana en la Asociación EcuGuanábana ubicada en el distrito de Echarate- provincia de La Convención. Siendo esto explicado a mayor detalle, pues la Municipalidad debería desempeñar un rol clave en el respaldo a las organizaciones locales. Proporcionando servicios financieros cuando son necesarios, gestionando asesoría financiera y promoviendo charlas orientativas para potenciar productos locales. Como también, establecer colaboraciones con

fuentes de financiamiento y organizar talleres de emprendimiento, consolidando su compromiso integral en el desarrollo económico y social de la comunidad. Sin embargo, los resultados evidencian la ausencia de todo lo mencionado, es decir, la dimensión económica del desarrollo local es insignificante frente a la cadena productiva de los socios productores.

Lo mismo, referente al segundo objetivo específico, donde la relación entre lo sociocultural del desarrollo económico de los socios productores y la cadena productiva de Guanábana, donde el coeficiente de correlación es de 0.182, siendo una correlación positiva muy baja, y el nivel del p-valor es de 0.087, siendo este mayor a 0.05, es decir, no existe relación significativa entre lo sociocultural del desarrollo económico de los socios productores y la cadena productiva de Guanábana en la Asociación EcuGuanábana ubicada en el distrito de Echarate- provincia de La Convención. Lo cual se explica, por el hecho que la Municipalidad desempeña un papel crucial en el fomento del desarrollo sostenible en Echarate al continuar impulsando el fortalecimiento de liderazgos y promoviendo la asociatividad entre los productores de guanábana. Su labor se extiende a brindar asistencia técnica a los productores, colaborando tanto con la Municipalidad como con otras instituciones privadas. La organización de ferias proporciona una plataforma vital para la cooperativa exhibir y comercializar sus productos, mientras que el respaldo a la participación activa de mujeres y jóvenes contribuye a la diversidad y la inclusión. La participación en proyectos respaldados por fondos estatales refuerza aún más la posición de la cooperativa en la comunidad.

El tercer objetivo específico, sobre la relación entre lo político administrativo del desarrollo económico de los socios productores y la cadena productiva de Guanábana, se tiene que el coeficiente de correlación es de .073, es decir, una correlación positiva muy baja. Esto coincide

con el p-valor, siendo de .497, cifra que es mayor a 0.05, por tanto, se demostró que no existe relación significativa entre lo político administrativo del desarrollo económico de los socios productores y la cadena productiva de Guanábana en la Asociación EcuGuanábana ubicada en el distrito de Echarate- provincia de La Convención. Esto no quita el hecho que la Municipalidad debería enfocarse en la implementación efectiva de su Plan de Desarrollo Económico, empleando políticas económicas que impulsen la actividad productiva local. Es esencial que la Gerencia de Desarrollo Económico lleve a cabo su plan operativo institucional, asegurándose de que las actividades planificadas respalden y fortalezcan la economía municipal. Para maximizar la eficiencia, los servidores públicos deben desempeñar un rol activo en agilizar los procesos administrativos. Asimismo, es crucial que los funcionarios de la Gerencia estén capacitados para liderar las actividades de las cadenas productivas en Echarate. La Municipalidad debe continuar mejorando sus mecanismos de apoyo como productor en la cadena de guanábana, garantizando su pertinencia en el contexto local, y mantener su participación en mesas de trabajo en el distrito para fomentar la colaboración y el enfoque colectivo hacia el desarrollo económico sostenible.

RECOMENDACIONES

Se tiene que el nivel de las dimensiones y variables ronde, en su gran mayoría, entre los niveles de bajo y regular. De manera estadística esto responde a que las variables no sean significativas, como también en algunos casos sea negativa. Por tanto, mejorar los aspectos del

desarrollo económico y la cadena productiva podría significar mayor crecimiento económico a la zona.

De acuerdo a lo anterior, los resultados obtenidos proporcionan una guía para evaluar la gestión municipal en relación con la cadena productiva de guanábana en Echarate dentro del contexto del desarrollo económico local. Se sugiere intensificar el apoyo y la interacción de los gobiernos locales con las organizaciones de productores, para identificar las necesidades específicas de cada productor y proporcionar la atención adecuada. Como también, fortalezcan las herramientas de promoción para los sectores productivos, como el programa de competitividad productiva. Aunque estos programas se implementan actualmente, se considera que su cobertura aún es insuficiente y no siempre oportuna para el desarrollo competitivo adecuado de la cadena productiva de guanábana.

La relación entre lo sociocultural y la cadena productiva de guanábana se tiene en niveles regulares, por lo tanto, se sugiere que los gobiernos locales promuevan espacios de interacción entre los actores de la cadena productiva, teniendo en cuenta las funciones de cada uno de ellos en dicha cadena.

En cuanto a la relación de lo político administrativo y la cadena productiva de se recomienda la implementación de una mesa técnica de guanábana en la municipalidad de Echarate, donde todos los actores de la cadena productiva puedan interactuar y contribuir a mejorar las políticas para el desarrollo productivo y económico sostenible.

REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS

Aghon, G., Alburquerque, F., & Cortés, P. (2001). *Desarrollo Economico Local y*

Descentralización en America Latina: Analisis Comparativo. Santiago de Chile:

CEPAL/GTZ. Obtenido de <https://repositorio.cepal.org/entities/publication/b0156471-62b1-4036-b6c4-6e6ead1e1325>

Alburqueque, L. (2021). *Desarrollo Económico Local y Cadena Productiva de mango en una Municipalidad Provincial de Piura*. Piura-Perú: Universidad César Vallejo. Obtenido de <https://repositorio.ucv.edu.pe/handle/20.500.12692/67368>

Apaza, A., & Ilavilla, S. (2017). *Competitividad de la cadena productiva de lácteos en el distrito de Pomacanchi, provincia Acomayo - Cusco - 2016*. Cusco-Perú: Universidad Nacional de San Antonio Abad del Cusco. Obtenido de <https://repositorio.unsaac.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12918/2085/253T20170025.pdf?sequence=1&isAllowed=y>

Bernal, F. (2008). *La Ejecución Presupuestaria*. Actualidad Empresarial.

Beznoska, M. (2021). *Inversión, capital humano y Efectos del gasto público sobre el crecimiento*. Cologne: German Economic Institute (IW).

Cáceres, L., Pardo, C., & Torres, A. (2013). La asociatividad y las cadenas productivas : una alternativa de desarrollo para el municipio de Yopal, Casanare. *Journal of Social Economics and Cooperative Studies*, 21(102), 1-21. Obtenido de <https://revistas.ucc.edu.co/index.php/co/issue/view/79>

Campero, E. (2015). Las cadenas productivas como fuente de oportunidades para emprendedores en el medio rural. *Revista Innovación y emprendimiento*, 75-85. Obtenido de <https://revistas.ucc.edu.co/index.php/in/article/download/993/947/2153>

- Campero, E. (2015). Las cadenas productivas como fuente de oportunidades para emprendedores en el medio rural. *Revista innovación y Emprendimiento*, 75-85. Obtenido de <https://revistas.ucc.edu.co/index.php/in/article/download/993/947/2153>
- Cárdenas, N. (2002). El desarrollo local. Su conceptualización y procesos. *Revista Provincia*(8), 53-76. Obtenido de <https://www.redalyc.org/pdf/555/55500804.pdf>
- Cárdenas, P. (2015). *Competitividad de la cadena productiva de la quinua en el valle del Mantaro - Región Junín*. Lim-Perú: Universidad Nacional Agraria La Molina. Obtenido de <https://repositorio.lamolina.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12996/2025/E16-C373-T.pdf?sequence=1&isAllowed=y>
- Cardona, M., Cano, C., Zuloaga, F., & Gómez, C. (2004). *Diferencias y similitudes en las teorías del crecimiento económico*. Medellín-Colombia: Universidad EAFIT. Obtenido de <https://publicaciones.eafit.edu.co/index.php/cuadernosinvestigacion/article/view/1321/1192>
- Castillo, L. (2021). *Desarrollo Económico Local y Cadena Productiva de mango en una Municipalidad Provincial de Piura*. Piura-Perú: Universidad César Vallejo. Obtenido de https://repositorio.ucv.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12692/67368/Castillo_ALM-SD.pdf?sequence=1&isAllowed=y
- CEPAL. (2020). *Balance Preliminar de las Economías de América Latina y el Caribe*. CEPAL.
- Chaca, & A. (2019). Desarrollo económico local en Ecuador: Relación entre producto interno bruto y sectores económicos. *Revista de Ciencias Sociales*, 82-98. Obtenido de <https://www.redalyc.org/journal/280/28065583005/html/>

- Cifuentes, W., & Pérez, M. (2011). *Metodología de análisis de cadenas productivas bajo el enfoque de cadenas de valor*. La Paz-Bolivia: Fundación CODESPA. Obtenido de <https://www.codespa.org/aprende/publicaciones/metodologia-de-analisis-de-cadenasproductivas-bajo-un-enfoque-de-cadenas-de-valor/>
- Coello, A. (2015). *Producto Bruto Interno: PBI*. Actualidad Empresarial N° 324 -.
- Coffey, W., & Polese, M. (2007). *Implications Local Development : Conceptual Bases and Policy Implications*. London: Regional Studies. Obtenido de <https://www.tandfonline.com/doi/abs/10.1080/09595238500185101>
- Congreso de la República. (17 de Julio de 2003). *Ley N° 27783. Ley de Bases de Descentralización*. Obtenido de [congreso.gob.pe: https://www2.congreso.gob.pe/sicr/cendocbib/con4_uibd.nsf/B24C5FDB311A9EAF05257B8300648EAF/\\$FILE/27783.pdf](https://www2.congreso.gob.pe/sicr/cendocbib/con4_uibd.nsf/B24C5FDB311A9EAF05257B8300648EAF/$FILE/27783.pdf)
- Congreso de la República. (2016). *Constitución del Perú 1993*. Lima-Perú: Sistema Peruano de Información Jurídica.
- Dirven , B. B., Pérez, R., Cáceres, R. J., Tito, A. T., Gómez , R. K., & Ticona, A. (2018). *El desarrollo rural establecido en las áreas Vulnerables*. Lima: Colección Racso.
- Dorado, J. (2021). *Impactos del proyecto PROCOMPITE en los productores de hortalizas del distrito de San Jerónimo, provincia Cusco años 2015 al 2017*. Cusco-Perú: Universidad Nacional de San Antonio Abad del Cusco. Obtenido de <https://repositorio.unsaac.edu.pe/handle/20.500.12918/6049>
- El Peruano. (2002). *Ley N°27680 Ley de Reforma Constitucional del Capítulo XIV del Título IV, sobre Descentralización*. Lima-Perú. Obtenido de

[https://www2.congreso.gob.pe/Sicr/TraDocEstProc/tradoc_condoc_2001.nsf/d99575da99ebf305256f2e006d1cf0/b6a105f9fa4d6e72052574ab0069e412/\\$FILE/L27680.pdf](https://www2.congreso.gob.pe/Sicr/TraDocEstProc/tradoc_condoc_2001.nsf/d99575da99ebf305256f2e006d1cf0/b6a105f9fa4d6e72052574ab0069e412/$FILE/L27680.pdf)

Fernández, P. (2020). *Situación y perspectivas de la economía mundial*. Boletín Económico de

ICE: Información Comercial Española.

Fernández, W. (16 de Junio de 2020). *La ONU señala que las perspectivas de crecimiento económico para 2020 dependen de la reducción de los conflictos comerciales y la incertidumbre*. Obtenido de United Nations:

<https://www.un.org/development/desa/dpad/publication/situacion-y-perspectivas-de-laeconomia-mundial-2020-resumen-ejecutivo/>

Fuentes, C. (2020). *Balance preliminar de las Economías de América Latina y el Caribe*. Obtenido de Comisión Económica para América Latina y el Caribe: <https://repositorio.cepal.org/server/api/core/bitstreams/49a23f24-7996-429d-a990e52a39448723/content>

Gamarra, K. (2018). *Incidencia de la cadena productiva de palta Hass en los ingresos económicos de los productores del distrito de Limatambo, 2010-2017*. Cusco-Perú: Universidad Andina del Cusco. Obtenido de https://repositorio.uandina.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12557/2152/Karim_Tesis_bac_hiller_2018.pdf?sequence=1&isAllowed=y

Helmsing, A. (2002). Perspectivas sobre el desarrollo económico localizado. *Revista EURE (Santiago)*, 28(84), 33-61. Obtenido de https://www.scielo.cl/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S0250-71612002008400003

- Hernández, J. (2007). La localización de las actividades de los servicios superiores en el centro de la ciudad: Un análisis estático del patrón de localización de los bancos y servicios especializados en la ciudad de Puebla. *Biblioteca virtual de Derecho, Economía y Ciencias Sociales*, 24-45. Obtenido de <https://www.eumed.net/libros-gratis/2007a/249/6.htm>
- Hernández, S., & Sánchez, K. (2017). Innovación y competitividad: micro y pequeñas empresas del sector agroindustrial en Cúcuta. *Revista de Investigación, Desarrollo e Innovación*, 8(1), 23-33. Obtenido de http://www.scielo.org.co/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S2027-83062017000200023
- Hernández-Sampieri, R. &. (2018). *Metodología de la investigación. Las rutas cuantitativa, cualitativa y mixta*. México: Mc Graw Hill Education.
- Hottiger, M. (2010). Acetylation of p65 at lysine 314 is important for late NF- κ B-dependent gene expression. *Universidad de Zurich*, 314-345. Obtenido de https://www.researchgate.net/publication/40906864_Rothgiesser_KM_Fey_M_Hottiger_MO_Acetylation_of_p65_at_lysine_314_is_important_for_late_NF-kBdependent_gene_expression_BMC_Genomics_11_22
- Iglesias, M., & Jiménez, R. (2017). Desarrollo local y participación social.: ¿De qué estamos hablando? *Revista Estudios del Desarrollo Social: Cuba y América Latina*, 60-73. Obtenido de http://scielo.sld.cu/scielo.php?script=sci_abstract&pid=S2308-01322017000100005&lng=pt&nrm=iso
- INEI. (2022). *PBI por regiones*. Lima: INEI.
- Instituto Interamericano de Cooperación para la Agricultura. (2010). *Desarrollo de los agronegocios y la agroindustria rural en América Latina y el Caribe*. Editorial IICA. Obtenido de

- <https://repositorio.iica.int/bitstream/handle/11324/6572/BVE18029674e.pdf;jsessionid=314054A9D92BE7FAAD89BE91CC5BD64E?sequence=1>
- Isaza, J. (2008). Cadenas productivas. Enfoques y precisiones conceptuales. *Revista Sotavento*, 11, 8-25. Obtenido de <https://revistas.uexternado.edu.co/index.php/sotavento/article/view/1602/1441>
- Jawad, E. (2018). *EL IMPACTO DEL GASTO PÚBLICO EN LA ECONOMÍA*. Casablanca: Laboratoire de Recherche en Performance Economique et Logistique.
- Lattarulo, P. (2009). *Equipamiento de infraestructura e inversiones públicas*. Florencia: IRPET.
- Lillo, J. (2020). *Economía peruana: Perspectivas para el 2021-2022*. Lima: Universidad San Ignacio de Loyola. Obtenido de <https://blogs.usil.edu.pe/facultad-cienciasempresariales/ciencias-empresariales/economia-peruana-perspectivas-para-el-2021-2022>
- López, C. (2003). *Redes Empresariales Experiencia en la Región Andina*. Trujillo-Perú: Minka Pequeña y Microempresa. Obtenido de <http://www.minkaperu.pe/redes-empresarialexperiencias-en-la-region-andina-2003/>
- Lozano, G. (2017). Las asociaciones público-privadas: una oportunidad de crecimiento y desarrollo económico y social. *Revista Divergencia*, 23, 16-29. Obtenido de <https://revistas.uexternado.edu.co/index.php/diver/article/view/5103/6159>
- Mañas, A., & Medeiros, E. (2012). Processo de Desenvolvimento Socioeconomico. *Perspectivas em Gestão & Conhecimento*, 15-29. Obtenido de <https://dialnet.unirioja.es/descarga/articulo/4264310.pdf>
- Massaro, L. (2019). *Cadenas productivas para el desarrollo del territorio*. Padua-Italia: Universidad de Padua.

Mendoza, H., Madruñero, O., & Paredes, S. (2018). Desarrollo de la cadena productiva en el clúster de bambú de la Zona 5 del Ecuador. *Revista Universidad y Sociedad*, 10(5), 70-77.

Obtenido de http://scielo.sld.cu/scielo.php?script=sci_arttext&pid=S2218-36202018000500070

Ministerio del Ambiente. (2003). *Ley Orgánica de Municipalidades Ley n.º 27972*. Lima-Perú:

Ministerio del Ambiente. Obtenido de [https://www2.congreso.gob.pe/sicr/cendocbib/con4_uibd.nsf/BCD316201CA9CDCA05258100005DBE7A/\\$FILE/1_2.Compendio-normativo-OT.pdf](https://www2.congreso.gob.pe/sicr/cendocbib/con4_uibd.nsf/BCD316201CA9CDCA05258100005DBE7A/$FILE/1_2.Compendio-normativo-OT.pdf)

Monzón, P. (2018). *Desarrollo Económico Local y Competitividad Productiva en las cadenas productivas de artesanía y crianza de cuyes en las comunidades de Anchayaque y Ccasillo del Distrito de Santo Tomas - Chumbivilcas - 2018*. Cusco-Perú: Universidad César

Vallejo. Obtenido de https://repositorio.ucv.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12692/33819/monzon_ap.pdf?sequence=1&isAllowed=y

Nahuamel, E. (2013). *Competitividad de la cadena productiva de café orgánico en la provincia de La Convención Región Cusco*. La Convención-Cusco: Universidad Nacional Agraria La Molina. Obtenido de <https://repositorio.lamolina.edu.pe/handle/20.500.12996/1098>

North, D. C. (1986). *La nueva Economía Institucional*. Journal of Institutional and Theoretical Economics (JITE).

Petit, J. (2013). La teoría económica del desarrollo desde Keynes hasta el nuevo modelo neoclásico del crecimiento económico. *Revista Venezolana de Análisis de Coyuntura*, 19(1), 123-142. Obtenido de <https://www.redalyc.org/pdf/364/36428605012.pdf>

- Pietrobelli, C., & Rabellotti, R. (2005). *Mejora de la competitividad en Clusters y cadenas productivas en América Latina El papel de las políticas*. La Habana: Banco Interamericano de Desarrollo. Obtenido de <https://publications.iadb.org/es/mejora-de-la-competitividad-en-clusters-y-cadenas-productivas-en-america-latina-el-papel-de-las>
- Podestá, A. (2020). *Gasto público para impulsar el desarrollo económico e inclusivo y lograr los Objetivos de Desarrollo Sostenible*. CEPAL.
- Ricoy, C. (2005). La teoría del crecimiento económico de Adam Smith. *Revista Economía y Desarrollo*, 138(1), 11-47. Obtenido de <https://www.redalyc.org/pdf/4255/425541308001.pdf>
- Rojas. (2006). *Manual para la Gestión Municipal del Desarrollo Económico Local*. Organización Internacional del Trabajo.
- Rojas, L. (2009). *Guía de herramientas municipales para la promoción del desarrollo económico local*. San José-Costa Rica: Fundación EMUCA. Obtenido de https://www.cepal.org/sites/default/files/guia_herramientas_municipales_demuca.pdf
- Roncaglia, A. (2006). *LA RIQUEZA DE LAS IDEAS Una historia del pensamiento económico*. Zaragoza: Prensas Universitarias.
- Samuelson. (2006). *Economía*. México: MIT.
- Soares, A. (2023). Panorama de la cadena productiva de la leche en Brasil: Evolución y perspectivas. *Revista Científica Multidisciplinar*, 170-185. Obtenido de <https://www.nucleodoconhecimento.com.br/biologia-es/productiva-de-la-leche>
- Terán, E. (2011). *Organización de la cadena productiva y su incidencia en la exportación de la palta, en la provincia de Abancay - 2009*. Abancay-Perú: Universidad Nacional Micaela

- bastidas de Apurímac. Obtenido de https://repositorio.unamba.edu.pe/bitstream/handle/UNAMBA/391/T_0212.pdf?sequence=1&isAllowed=y
- Tovar, G. L. (1986). *El asentamiento y la segregación de los Blancos y Mestizos*. Bogotá: Cengage.
- Vargas, J. (2008). *Análisis crítico de las teorías del desarrollo económico*. Guadalajara-México: Universidad de Guadalajara. Obtenido de <https://core.ac.uk/download/pdf/6662342.pdf>
- Vázquez, A. (2000). *Desarrollo Económico Local y descentralización: Aproximación a un marco conceptual*. Santiago de Chile: Comisión Económica Para América Latina y El Caribe - CEPAL. Obtenido de <https://www.cepal.org/es/publicaciones/31392-desarrolloeconomico-local-descentralizacion-aproximacion-un-marco-conceptual>
- Visco, I. (2018). *Inversiones públicas*. Varenna: Congreso de Estudios Administrativos.
- Zaruma, S. (2009). *Incidencia de la cadena productiva de hortalizas en el desarrollo socio económico del proyecto condesarrollo Cañar - Murcia*. Riobamba-Ecuador: Escuela Superior Politécnica de Chimborazo. Obtenido de <http://dspace.esPOCH.edu.ec/bitstream/123456789/335/3/13T0628%20.pdf>
- Zorro, C. (2007). *El desarrollo : perspectivas y dimensiones Aportes interdisciplinarios*. Bogotá-Colombia: Universidad de los Andes. Obtenido de https://cider.uniandes.edu.co/sites/default/files/publicaciones/libros/1_eldesarrollo_perspectivas%20y%20dimensiones_aportes%20interdisciplinarios.pdf

APÉNDICE Y ANEXOS

Anexo 1: Matriz de consistencia

DESARROLLO ECONÓMICO DE LA CADENA PRODUCTIVA DE LA GUANÁBANA Y DE LOS SOCIOS PRODUCTORES DEL DISTRITO DE ECHARATE - LA CONVENCION – CUSCO, EN EL PERIODO DEL AÑO 2022					
Problemas	Objetivos	Variables	Dimensiones	Hipótesis	Metodología
<p>Problema general ¿Qué relación existe entre el desarrollo económico de los socios productores y la cadena productiva de Guanábana en la Asociación EcuaGuanábana ubicada en el distrito de Echarate-Convención, para el año 2022?</p> <p>Problemas Específicos ¿Existe relación entre lo económico del</p>	<p>Objetivo general Determinar la relación que existe entre el desarrollo económico de los socios productores y la cadena productiva de Guanábana en la Asociación EcuaGuanábana ubicada en el distrito de Echarate-La Convención, para el año 2022.</p> <p>Objetivo Especifico Determinar si existe relación entre lo económico del desarrollo económico de los socios productores y la cadena productiva de Guanábana en la Asociación EcuaGuanábana ubicada en el distrito de Echarate-La Convención.</p> <p>Determinar si existe relación entre lo sociocultural del desarrollo económico de los socios productores y la cadena productiva de Guanábana en la Asociación EcuaGuanábana ubicada en el distrito de Echarate-La Convención.</p>	<p>Variable Independiente: Desarrollo económico de los socios productores de guanábana.</p> <p>Variable Dependiente: Cadenas productivas</p>	<p>VI: - Económico - Sociocultural -Político Administrativo VD: - Producción - Transformación - Comercialización</p>	<p>HG: Existe relación significativa entre el desarrollo económico de los socios productores y la cadena productiva de Guanábana en la Asociación EcuaGuanábana ubicada en el distrito de Echarate-La Convención.</p> <p>HE: 1.</p>	<p>Alcance del estudio Descriptivo Correlacional</p> <p>Diseño de la investigación No experimental - transversal</p> <p>Población Socios productores de la asociación EcuaGuanábana</p> <p>Muestra 90 Socios productores de la asociación EcuaGuanábana</p> <p>Instrumento - El instrumento empleado será un cuestionario adaptado tipo Likert</p>

desarrollo económico de los socios productores y la	<ul style="list-style-type: none">• Determinar si existe relación entre lo			Existe relación significativa entre lo económico del desarrollo económico de	
---	--	--	--	--	--

<p>cadena productiva de Guanábana en la Asociación EcuaGuanábana ubicada en el distrito de Echarate-La Convención?</p> <p>¿Existe relación entre lo sociocultural del desarrollo económico de los socios productores y la cadena productiva de Guanábana en la Asociación EcuaGuanábana ubicada en el distrito de Echarate-La Convención?</p> <p>¿Existe relación entre lo político administrativo del desarrollo</p>	<p>político administrativo del desarrollo económico de los socios productores y la cadena productiva de Guanábana en la Asociación EcuaGuanábana ubicada en el distrito de Echarate-La Convención</p>			<p>los socios productores y la cadena productiva de Guanábana en la Asociación EcuaGuanábana ubicada en el distrito de Echarate-La Convención.</p> <p>2.</p> <p>Existe relación significativa entre lo sociocultural del desarrollo económico de los socios productores y la cadena productiva de</p>	
---	---	--	--	---	--

económico de los socios productores y la				Guanábana en la Asociación EcuaGuanábana ubicada en el distrito de Echarate-La Convención. 3. Existe relación	
--	--	--	--	---	--

<p>cadena productiva de Guanábana en la Asociación EcuGuanábana ubicada en el distrito de Echarate- La Convención?</p>				<p>significativa entre lo político administrativo del desarrollo económico de los socios productores y la cadena productiva de Guanábana en la Asociación EcuGuanábana ubicada en el distrito de Echarate- La Convención</p>	
--	--	--	--	--	--

Anexo 2: Instrumento de recolección de datos

Estimado colaborador,

El propósito de este instrumento es recopilar información acerca del nivel de desarrollo económico local de los socios productores. Por este motivo, le solicitamos que lea detenidamente cada ítem y elija la alternativa que considere más apropiada, asignándole un valor del 1 al 5 de acuerdo con su respuesta. Por favor, marque con una "X" la alternativa seleccionada. Es importante destacar que no existen respuestas "correctas" o "incorrectas", ni respuestas consideradas como "buenas" o "malas". Únicamente se busca sinceridad y honestidad en función de su percepción. Adicionalmente, le garantizamos la confidencialidad total de sus respuestas. Asegúrese de marcar todas las casillas correspondientes.

Agradecemos su colaboración.

ESCALA DE MEDICIÓN				
(1) Nunca	(2) Casi nunca	(3) A veces	(4) Casi siempre	(5) Siempre

N°	CRITERIOS DE EVALUACIÓN	Escala de calificación				
		1	2	3	4	5
Dimensión Económico						
01	La Municipalidad cuentan con servicio financiero como estrategia para las organizaciones que en algún momento lo Necesiten					
02	La Municipalidad gestiona con entidades financieras para brindar asesoría financiera a la Cooperativa					
03	La Municipalidad realiza charlas de orientación a la población para potenciar su producto de la localidad					
04	La Municipalidad articula con fuentes de financiamiento para el apoyo de actividades productivas					
05	La Municipalidad realiza talleres de emprendimiento a las Organizaciones					
Dimensión Sociocultural						

La Municipalidad fomenta el desarrollo de capacidades de

- 06 líderes en la organización
 La Municipalidad fomenta la asociatividad entre los productores
 07 de Guanábana de Echarate
 08 Reciben asistencia técnica por parte de la Municipalidad

09	Reciben asistencia técnica por otras instituciones privadas como, por ejemplo: ONG´s, empresas exportadoras, empresas de proveedores de insumos.					
10	La Cooperativa participa en ferias que organiza la Municipalidad					
11	La cooperativa cuenta con la participación de las mujeres					
12	La cooperativa cuenta con la participación de jóvenes					
13	La cooperativa participa de proyectos con fondos del estado					
Dimensión Político-administrativo						
14	La Municipalidad cuenta con un Plan de Desarrollo Económico					
15	El Plan de Desarrollo Económico contiene con políticas económicas que le ayuden a mejorar su actividad productiva					
16	La Gerencia de Desarrollo Económico contiene con un plan operativo institucional					
17	El Plan operativo institucional cuenta con actividades que apoyen su actividad económica					
18	Los servidores públicos de la Municipalidad cuentan con un rol de desempeño con respecto a la agilidad de los procesos administrativos					
19	Los funcionarios de la Gerencia de desarrollo económico están calificados para promover las actividades de las cadenas productivas en Echarate					
20	La Municipalidad tiene mecanismos que ayuden a su labor como productor de la cadena productiva de Guanábana en la zona de Echarate					
21	Existen mesas de trabajo donde ustedes son partícipes en el distrito de Echarate					

Estimado colaborador,

El propósito de este instrumento es recopilar información acerca de la cadena productiva de los socios productores. Por este motivo, le solicitamos que lea detenidamente cada ítem y elija la alternativa que considere más apropiada, asignándole un valor del 1 al 5 de acuerdo con su respuesta.

Por favor, marque con una "X" la alternativa seleccionada. Es importante destacar que no existen respuestas "correctas" o "incorrectas", ni respuestas consideradas como "buenas" o "malas".

Únicamente se busca sinceridad y honestidad en función de su percepción. Adicionalmente, le garantizamos la confidencialidad total de sus respuestas. Asegúrese de marcar todas las casillas correspondientes.

ESCALA DE MEDICIÓN				
(1) Nunca	(2) Casi nunca	(3) A veces	(4) Casi siempre	(5) Siempre

N°	CRITERIOS DE EVALUACIÓN	Escala de calificación				
		1	2	3	4	5
Dimensión Producción						
01	Tienen problemas con el recurso hídrico para sus cultivos					
02	Suelen preparar el suelo donde se realiza las cosechas					
03	Los fertilizantes utilizados en la producción son adquiridos a través de la Cooperativa					
04	Tienen dificultades para la contratación de mano de obra en las labores agronómicas de cultivo					
05	Tienen dificultades para la contratación de mano de obra en la labor de la cosecha del cultivo					
06	La cooperativa contrata especialistas para la capacitación de los agricultores					
07	Efectúa análisis de suelo y foliares al cultivo					
08	Subcontrata viveros especializados para la adquisición de Plantones					
09	Subcontrata maquinarias especializadas para el manejo de su cultivo como: arados, motoguadañas, cosechadoras.					
Dimensión Transformación						
10	Tienen problemas con el inventario de sus productos					
11	Cuentan con una marca propia del producto que comercializa					
12	Efectúan un manejo post cosecha a la producción antes de ser Cosechada					
13	Tienen un local centralizado para el acopio de la producción					
14	Tienen dificultades con el traslado de su producto al centro de Acopio					

Dimensión Comercialización					
15	Cuentan con asesoramiento por parte de las entidades públicas y/o privadas en contratos de comercialización				
16	La municipalidad asume el rol de fomento de la comercialización local de su producto				
17	Conocen el tipo de mercado donde vende la producción de Guanábana				
18	Tienen buena relación con los clientes que exportan la Producción				
19	Conocen el mercado de destino final de la producción				
20	Cuentan con certificaciones de calidad para la producción				
21	Saben diferenciar por calidades la producción en la Comercialización				
22	Participan en ferias nacionales para mejorar su relación con futuros clientes				
23	Participan en ferias internacionales para mejorar su relación con futuros clientes				